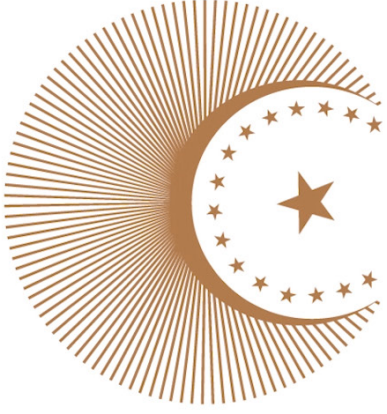
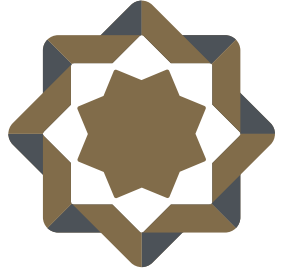




MART/NİSAN 2023
MARCH/APRIL 2023
SAYI/NUMBER 18

ÖNSİAD

Önder Sanayici İş Adamları Derneği Dergisi
Onder Business Industrialists and Businessmen Association Magazine



TÜRKİYE YÜZYILI

Recep Tayyip ERDOĞAN
TÜRKİYE CUMHURBAŞKANI



28 MAYIS DEMOKRASİ ZAFERİ VE TÜRKİYE YÜZYILI



Nisan ayında 19,3 milyar
dolarlık ihracat 46



Panamada 220'den fazla iş
görüşmesi 48

"SÜRDÜRÜLEBİLİR YEŞİL DÖNÜŞÜM"



Kobiler yeşil dönüşüm için
bir arada 62



Uluslararası İş Gücü Danışmanlığı

Uluslararası nitelikli profesyonelleri işverenlerle eşleştirme konusunda uzmanlaşmış, uluslararası iş gücü danışmanlığı firmasıdır. Temel yetkinliğimiz, inşaat, tekstil ve sağlık alanlarında işçilerin işe alınmasıdır. Şirketlere, işe alım süreçlerinde yardımcı oluruz.

Hindistan ve Bangladeş'teki en iyi insan kaynakları tedarikçilerinden biriyiz ve size kendimizi tanıtmaktan gurur duyuyoruz. Şirketimiz, Hindistan Hükümeti tarafından lisanslı ve yetkili firmadır. Dünya'nın çeşitli bölgelerine insan kaynakları tedarik etmekle ilgileniyoruz. Şirket, Yeni Delhi ve İstanbul'dan insan kaynakları, pazarlama ve yönetim konularında eğitim almış deneyimli bir ekip tarafından işletilmektedir.

Hindistan
Nepal
Bangladeş

Bize Ulaştın
info@exengroup.com

Whatsapp hattı
+90 532 389 39 36
www.exengroup.com





Uluslararası Ticaret Danışmanlığı

Exen Tedarik şirketi dünyanın önemli lokasyonlarından tedarik operasyonlarınızı yönetir. Sizin maliyetlerinizi artırmaz aksine maliyetlerinizi düşürür. Daha uygun fiyat, daha kaliteli ürün, daha güvenilir ticaret, hızlı lojistik ve gümrük vergisi avantajları sağlar.

Aşağıdaki ülkelerle yapacağınız ticaretin en önemli partneri biz olabiliriz. Neden? Çünkü biz bu ülkelerde yaşadık, ticaret yaptık, partnerlerimiz ve tecrübemiz mevcut. Bu sebeple işinizi kolaylaştırırız.

Malezya, Endonezya, Vietnam, Singapur, Bangladeş, Özbekistan, Makedonya, Ukrayna, Meksika, Dominik, Tanzanya, Somali



Bilgi Almak İçin Bize Ulaşın
info@exengroup.com

Whatsapp hattı
+90 532 389 39 36
www.exengroup.com

İmtiyaz Sahibi

ÖNSİAD - Önder İş Dünyası Sanayici ve İşadamları Derneği
Ticaresi İşletmesi Adına: Hayri YORULMAZ

Sorumlu Müdür

Hayri YORULMAZ

Genel Yayın Yönetmeni

Murat ÖZSÜMER

Editör

İbrahim GARİP

Grafik / Tasarım

Anıl MORTAŞ

Yayın Kurulu

Hayri YORULMAZ
Murat ÖZSÜMER
Recep TEMÜR
İbrahim GARİP
Dr. Hasan GÖKÇEOĞLU
Av. Ülkü SARITAŞ

Hukuk Danışmanı

Av. Ülkü SARITAŞ

Merkez

Oruç Reis Mah. Tekstilkent Cd. Tekstilkent Ticaret Merkezi
Kat:6 No:10 T620 Esenler / İstanbul

İrtibat

Telefon: 0212 483 28 88 / E-mail: dergi@onsiad.org.tr

Yayın Türü: Yaygın Süreli Yayın

Önder İş Dünyası Sanayici ve İşadamları Derneği Dergisi, ücretsiz yaygın süreli bir yayındır. 2 ayda bir yayınlanır. Dergi'nin tüm yayın hakları Önder İş Dünyası Sanayici ve İşadamları Derneği'ne aittir. Yayınlanan yazı ve fotoğraflar, tamamen veya kısmen dahi olsa izinsiz kullanılamaz, çoğaltılamaz. Yayınlanan yazıların ve ilanların sorumluluğu, yazı ve reklam sahibine aittir.

ÖNSİAD, bu derginin oluşturulması aşamasında basım ve meslek ilkelerine uymayı kabul ve taahhüt eder.



Başkanımız, 1976 yılında Elâziğ / Palu'da dünyaya gelmiştir. Uzun yıllarını yurtdışında geçirdikten sonra Malezyalı bir hanımefendiyle evlenmiştir. Uludağ Üniversitesi İlahiyat Fakültesi Mezunu olan Sayın Hayri Yorulmaz, 3 çocuk babasıdır.

Üniversitede son yılını dondurup 1999 yılında dil eğitimi için Amerika Birleşik Devletlerinde gitmiş ve mezuniyetinden sonra Uludağ Üniversitesi'nde "Din Sosyolojisi" alanında yüksek lisans çalışmalarını yürütmüştür.

Eğitimi bitirdikten sonra çalışma hayatına Malezya'da başlayan Hayri Yorulmaz, 2001-2015 yılları arasında Malezya, Singapur, Hong Kong, Cezayir, Dubai, Ukrayna ve Sudanda yaşamış ve ticaretle uğraşmıştır.

Sonrasında 2015 yılında ailesiyle beraber Türkiye'ye dönmüştür. Hayri Yorulmaz, yaklaşık 20 yıllık iş hayatında; Malezya'da kendi ticari işletmesini kurmuş ve istihdam sağlamış, ayrıca çeşitli alanlarda proje yönetmenliği hususunda çalışmalar yürütmüş, yaklaşık 25 ülke ile ithalat ve ihracat yapmış ve bu ülkelerde temsilcilikler kurmuştur. Bu vesile ile dünyanın birçok ülkesindeki iş insanları ile dostluklar geliştirmiştir. Şu anda ticari faaliyetlerini İstanbul'da ve Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde yürütmektedir.

Birçok STK ve yardım kuruluşundaki çalışmalarının yanı sıra, Güneydoğu Asya (Malezya) -Türk öğrencileri danışmanlığı ve 2008-2013 Malezya-Türkiye İşadamları Derneği'nde Genel Sekreter ve Başkan Yardımcılığı görevleri de bulunarak Türkiye - Malezya ticari çalışmalarına katkıda bulunan Hayri Yorulmaz 2021 yılında ÖNSİAD ailesine katılarak, Genel Başkan sıfatıyla çalışmalarına devam etmektedir.



6

Başkanın Mesajı

Genel Başkanımız Sn. Hayri Yorulmaz'ın birlikte kazanmak yürekten paylaşma konulu mesajı.



13-16

AOS Araç Şarj Üniteleri

Yeni nesil şarj istasyonları hayatımızda



32

İstişare Kampı

Sarot Termal istişare kampımızda bir araya geldik



24

E-Ticaretin İpuçları

Firmalar tüm hızıyla dijital dünyaya adapte oluyor



40

Yeni Nesil İhracat Destekleri

Marka ve Turquality destek programları



42

Yerli Üretimde Türkiye Damgası

Türkey yerine Türkiye olarak işaretlenen ürünler



49

Fas - Kenitra

Kenitra'da İstanbul Ticaret Merkezi açılıyor



62

Asrın Felaketi

Görülmemiş istatistikler



10-11

Asrın Dayanışması

**Hayri YORULMAZ**

Genel Başkan

hayri.yorulmaz@onsiad.org.tr

Değerli dostlar ÖNSİAD olarak son 2 yıldır ülkemizin ve dünyanın yaşanan gelişmeler karşısında nasıl yollar izlediğini dikkatle takip ettik. Bütün dünyayı etkisi altına alan Covid-19 salgınına büyük bir özveriyle atlatmaya çalıştığımız zamanlardayız. Bir geçiş döneminde olduğumuz aşkar bize düşen ise bu geçiş dönemini en iyi şekilde değerlendirmektir. Ülkemiz gerek sağlık alanında gerekse ekonomi alanında bütün dünyanın hayranlıkla izleyeceği bir mücadele örneği sergilemiştir.

ÖNSİAD olarak bizde bu süreçte üzerimize düşen görevleri yerine getirdik getirmeye devam edeceğiz. İyi bilinmelidir ki artık temel ihtiyaçlarla yetinen toplum yerine birçok alanda hayatı kolaylaştıran nimetlere talebi olan daha müreffeh bir toplum haline geldik. Bu noktada hayatı ve sistemleri daha çok sorgulayan, daha iyiye ve mükemmeli arayan iç dünyamız toplumsal bir profil de geliştirdi. Bizler; Büyüyen, gelişen, geleceğe umutla bakmaya başlayan ve vatandaşlarını fert fert özgüvenle buluşturan, yeryüzünde mevsimlerin en güzel renk ve nimetlerle buluştuğu cennet ülkemiz yeni ve büyük Türkiye'nin sevdalılarıyız. Toplumun her alanında ve her açıdan erdemi temsili vazife edinmiş İmam Hatipliler, İş Dünyasının ahlakça çökmemesi için çırpındığı bir dönemde iş hayatının yangınlarına su taşımak için gönül dostlarıyla kadim bir birlikteliğin ilk adımlarını 2011 yılında attı. Bir elin parmakları sayısınca arkadaşımızın gayretiyle iki yıl üzerinde çalışarak zihinlerde şekillenen kurumumuz 2013 yılının aralık ayında kuruldu.

ÖNSİAD; kaybolmaya yüz tutmuş ahlakça saygın ticaret anlayışının yeniden ikamesi için, İmam Hatip Nesli ile gönüllülerinin aynı ruh ve iklimde buluştuğu adres oldu. Göreve geldiğimiz günden itibaren hedeflerimiz doğrultusunda birçok çalışmaya imza

attık. Sosyal faaliyetler kapsamında derneğimizde Gülen Güneş derneğiyle birlikte 'Çalışma Hayatında Bizde Varız' adlı bir Oscar Töreni gerçekleştirdik. Down sendromunda farkındalık için gençlerimizi iş hayatına kazandırmak adına çok değerli bir program oldu. Geçtiğimiz yılın aralık ayında bu yıl yapacağımız faaliyet ve planları görüşmek için bir istişare programı tertip ettik. Çok faydalı ve verimli bu istişarelerden sonra çalışmalarımıza hız kesmeden devam ettik. Kardeş kuruluş Yardımcı derneğiyle birlikte 'Bağımlılıkta Ailenin Rolü' konulu bir semineri genel merkezimizde gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşadık. Bu yıl Mayıs ayında Balkanlar Ekonomi Çalıştayı adı altında ÖNSİAD olarak Makedonya'ya bir ziyaret gerçekleştireceğiz. Ülkemiz adına Ticari ilişkiler ve ihracat açısından önemli iş birlikleri sağlayacağımız bir çalışma olmasını planlıyoruz. Birçok faaliyeti gerçekleştirdiğimiz bu yıl içinde önemli işlere imza atmaya devam edeceğiz. Bu süreçte birçok kurum ve kuruluştaki ziyaret ettik.

Öncelikle İhlas Vakfının bir akşam yemeği davetine katıldık. Fikir ve görüş alışverişinde bulunduk bizleri misafir ettikleri için kendilerine teşekkür ediyorum. Yine yaptığımız ziyaretler kapsamında İstanbul Valisi Sn. Ali Yerlikaya'yı ziyaret etme fırsatı bulduk. Kendileri büyük bir teveccühle bizleri ağırladı. Derneğimizin yaptığı faaliyetleri ve çalışmalarını kendisine aktardık. İstanbul Valimiz Sn. Ali Yerlikaya'ya çok değerli bilgilerini bizlerle paylaştığı ve göstermiş olduğu ilgi ve alakadan dolayı şükranlarımı sunuyorum. Bu yıl Mayıs ayında planladığımız en önemli çalışmalar arasında yer alan 'Balkanlar Ekonomi Çalıştayı' adı altında Makedonya'ya bir ziyaret gerçekleştireceğiz. Ticari ilişkiler ve ihracat konusunda büyük önem taşıyan markalaşma alanında iş birliği sağlamak hedefimizdir. Değerli arkadaşlar bu çalışmalarımız tabii ki dernek çalışmalarıyla sınırlı kalmadı bu süreçte sizlerle de bir araya gelmeyi arzu ettik. Vakti müsait olan dernek üyelerimizi de işyerlerinde ziyaret ettik. Onlarla hasbihal edip fikir alışverişinde bulunduk mevcut çalışmalarımızı paylaştık.

“

**BİRLİKTE
KAZANMAK,
YÜREKTEN
PAYLAŞMAK**

”



KARANT LOJİSTİK KARDEŞLER GALVANİZ

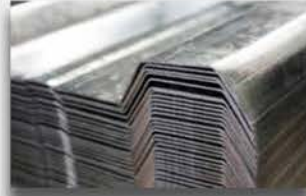
Kardeşler Galvaniz 1960'lı yılların başında Kırkan Ailesinin beş kardeşi tarafından İstanbul Aksaray'da küçük bir atölyede soba ve boru imalatı ile ticaret hayatına başlamıştır. İlerleyen yıllarda; yassı çelik, makine, yapısal çelik, üretim, iç ve dış ticaret, lojistik, depolama ve dağıtım şirketlerini bünyesine katan firmamız, Gebze bölgesindeki gümrüklü ve gümrüksüz antrepo ve depoları, 2 ayrı noktadaki çelik servis merkezi ve trapez galvaniz tesisi, Küçükköy ve Çerkezköy organize sanayi bölgelerindeki makine ve konveyörlü yük taşıma sistemleri üretimi ile ülkemizin ekonomisine değer katma misyonunu görev edinerek hizmetlerine devam etmektedir.



ANTREPO & DEPOLAMA



ÇELİK SERVİS MERKEZİ



Antrepo (Warehouse)
Gümrüksüz Depo (Duty Storage)
Demir Çelik Ürünleri Depolama
Paletli ve Dökme Depolama
Raf Sistemli Depolama
Otomotiv ve Yedek Parça Depolama
Antrepo ve Serbest Depo
Toplam 25.000 m2 Depolama Alanı

Galvanizli Saclar
DKP Soğuk Haddelenmiş Saclar
Siyah Haddelenmiş Saclar
Levha Saclar
Boyalı Saclar
Trapez Saclar
Dilme ve Boy Kesme Tesisleri
Trapez Galvaniz İmalatı

www.karantlojistik.com
planlama@karantantrepo.com

www.kardeslercelikservis.com.tr
bilgi@karantlojistik.com

Tavşanlı Köyü , Kömürcüoğlu Cd. No:18 Gebze/Kocaeli-TÜRKİYE +90.262.724 94 74

**Murat ÖZSÜMER**

Genel Sekreter

İcra Kurulu Üyesi

murat.ozsumer@onsiad.org.tr

Rızkın onda dokuzu ticarettedir.

Elbette her dönemin kendine göre dertleri, sıkıntıları ve zorlukları vardır. Bunlara karşı, elimizden gelen her türlü helal ve meşru çalışmayı yapıp, sonucu Allah'a bırakmak, verilene razı olup, tekrar yeni bir ümitle ve heyecanla çalışmaya devam etmek bizim görevimizdir. Rızkımızın bizlere ulaşması için oluşan sebepler birer perdedir. Allah Teâlâ her canlıya takdir ettiği rızkı sebepler vasıtasıyla göndermektedir. İnsanlar, hayvanlar, bitkiler birer sebeptir. Özellikle insanların güçleri yettiği nispette kimseye yük olmamak için bizzat çalışarak helâlinden nafakalarını kazanmaları Allah'ın emridir. İslam'ın iktisat görüşü HELAL KAZANÇ üzerine kuruludur. Müslümanların birbirleri ile olan tüm iktisadi ilişkileri, helal kazanç ilkesi çerçevesinde şekillenmelidir. Her Müslüman fert, kendisinin ve geçimini sağlamakla yükümlü kimselerin nafakasını kazanmakla mükelleftir. Bu mükellefiyet mutlak manada helal yollardan olmalıdır. Yüce Rabbimiz, insanın geçimini ve rızkını temin edecek helal yol ve yöntemleri göstermiş, nimetlerinden hangilerini tüketip tüketmeyeceği konusunda da sınırlamalar getirmiştir. Bu çerçevede helal olmak kaydıyla her kul, rızkını temin edecek imkânlarla donatılmış, dünya, Yüce Allah'ın Rezzak ismi şerifi ile insanlığa fazlasıyla yetecek nimetlerle bezenmiştir. Bu anlayış biçimine göre Milli ve manevi değerlerimizin en önde gelenlerinden biri, cesarettir. Tarihimiz, cesaretin şanlı örnekleriyle doludur. Bu cesaretimizin arka planında koca bir tarihi birikim, İslam'ın kutsi düsturları, aldığımız terbiye gibi çok önemli dinamikler vardır. Her insan, hem korkak, hem de cesur olabilecek bir yapıya sahiptir. İyi bir eğitimle, diğer duygular gibi cesareti de iyi bir kıvamda kullanmak gerekmektedir. CESARET, mahiyetimizde yer alan duygulardan biridir. BAŞARI, cesaretle yakın arkadaşdır. Hemen her başarı, belli oranda risk almayı gerektirir, risk almayanlar güzel neticeleri göremezler. Mesela cesur davranamayan bir tüccar büyük yatırımlara giremez, belki zarar etmez ama

büyüyemez. Cesareti olmayan bir idareci yeni açılımlar yapamaz, kendi dar dairesinde ömrü geçer. Korkak bir komutan savaşa cesaret edemez, milletini koruyamaz ve geliştiremez. Tabi ki Kontrolsüz güç, güç değildir. Benzeri bir şekilde kontrolsüz cesaretin de faydadan ziyade zarar verebileceğini söyleyebiliriz. Mesela, cesaretle ticarete dalmak isteyen biri, evvelinde iyi bir piyasa araştırması yapmazsa, tam bir hayal kırıklığı yaşayabilir, çok kâr etmeyi planlarken kısa zamanda iflas edebilir. Cesur insanlardan meydana gelen bir toplum son derece dinamiktir. O toplumun fertleri hemen her alanda teşebbüs güçlerini kullanırlar. Hatta bulundukları yerler dar gelir, dünyanın her tarafına açılırlar. Böyle bir toplum, zaman zaman mağlubiyet bile yaşasa, sonunda galip gelmesini bilir. Türkiye Cumhuriyetinin vatandaşları olarak geriye dönüp baktığımızda gerek milli gerekse İslam tarihimizin en güzel cesaret örnekleriyle dolu olduğunu görürüz. Bu bize, atadan toruna tevarüs etmiş artı bir değerimizdir. Son olarak yaşanan 15 Temmuz darbe teşebbüsü gecesinde yaşanan tankın önüne yatmak gibi cesaret örnekleri, bu duygunun bizde hala ne derece canlı ve dinamik olduğunun göstergelerindendir. O gece yaşananlar, başka milletlere örnek olabilecek kalitede bir şahlanış DESTAN'ıdır. Bu muhteşem duyguyu hem bugünümüz, hem de yarınlarımız için canlı ve dipdiri tutmak, başta idarecilerimiz olmak üzere, tüm camiamızın en büyük bir görevidir.

ONSİAD, toplumun her alanında ve her açıdan erdemli duruşu temsil etmeyi kendisine vazife edinen imam hatip mezunlarının, mensuplarının ve gönüllülerinin merkezinde bulunduğu, bu ülkenin üreterek güçlü ve büyük olacağına inanan, sağduyulu, ülke ve millet sevdalısı, milli ve manevi değerler ile donanmış iş adamlarımızla yol yürüdüğümüz bir sivil toplum kuruluşudur. Seksen milyon insanımızın kardeşlik ruhuna ve ümmet bilincine sahip çıkarak, önemli proje ve çalışmaları gerçekleştirmeyi kendimize amaç edinerek, bu ruh ve şuur ile Türkiye'nin en büyük STK'larından biri olma azmimizi ve heyecanımızı taşımaktayız.

Ülkesini ve milletini seven, bu ülkeye ve ümmet coğrafyasına hizmet etmek isteyen, Rızkın Onda Dokuzu Ticarettir ilkesini şiar edinen, HELAL KAZANÇ hedefleyen, CESUR, BAŞARI'ya odaklanmış, gerektiğinde DESTAN yazmak için canını feda edebilecek kadar erdemli ONSİAD ailesiyle, "Birlikte Kazanmak, Yürekten Paylaşmak" sloganıyla bir araya gelerek yol yürümekten gurur duyuyorum.

Murat ÖZSÜMER



ORGANİZASYON DEFİLE LANSMAN FUAR FESTİVAL KONSER YARIŞMA ROADSHOW BAYİ TOPLANTISI **VİDEO** REKLAM FİLMİ
TANITIM FİLMİ BACKSTAGE SOSYAL MEDYA DRONE ÇEKİMLERİ **TASARIM** AFİŞ BROŞÜR KURUMSAL KİMLİK **FOTOĞRAF**
KATALOG LOOKBOOK STILLİFE İMAJ KAMPANYA **CAST** MANKEN FOTOMODEL YABANCIMODEL OYUNCU TİYATROCU
HOSTES SUNUCU **MEDYA SATIN ALMA** TV SİNEMA GAZETE DERGİ RADYO İNTERNET ARAÇ AÇIK HAVA

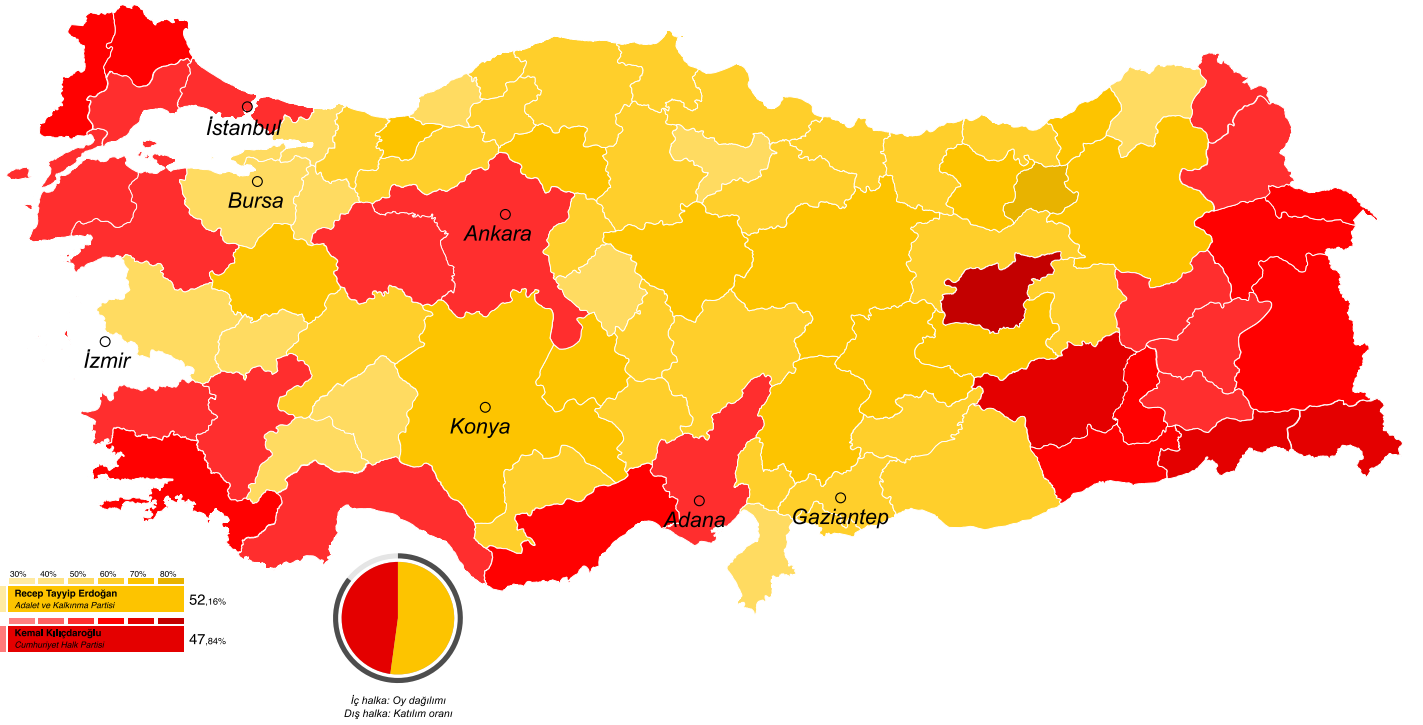
bgajans.com | bgproduksiyon.com | bg yapim.com | bgpromask.com | tourmed.vip

Türkiye 28 Mayıs'da kararını verdi

28 Mayıs'da yapılan ikinci tur seçimlerinde millet kararını verdi ve Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan bir kez daha Cumhurbaşkanı seçildi. Seçime katılması beklenen 64.197.419 seçmenden 52.093.274 kişi katılarak %85.72 katılım oranı ile adeta bir demokrasi şöleni yaşattı. sonuçların ülkemize milletimize hayırlı olmasını diliyoruz.

2023 Türkiye cumhurbaşkanlığı seçimi

İkinci tur sonuçları



ADAYLAR GENEL DURUM

ADAY	B.Ş.*	İL	Oy	Oran
 Recep Tayyip Erdoğan	15	37	27.834.692	%52,18
 Kemal Kılıçdaroğlu	15	14	25.504.552	%47,82

ADAYLAR GENEL DURUM

Recep Tayyip Erdoğan - %52,18
Kemal Kılıçdaroğlu - %47,82



* Adayların önde olduğu Büyükşehir sayısı B.Ş. kısaltması ile gösterilmiştir.



**TÜRKİYE
YÜZYILI**

Recep Tayyip Erdoğan

Recep Tayyip ERDOĞAN
TÜRKİYE CUMHURBAŞKANI



SEÇİM GENELİ

TOPLAM SANDIK	197.874	TOPLAM SEÇMEN	64.197.419		
AÇILAN SANDIK	197.874	KULLANILAN OY	54.023.616	KATILIM ORANI	84,15%
AÇILAN SANDIK ORANI	100%	GEÇERLİ OY	53.339.244		

TÜRKİYE GENELİ

TOPLAM SANDIK	192.214	TOPLAM SEÇMEN	60.771.236		
AÇILAN SANDIK	192.214	KULLANILAN OY	52.093.274	KATILIM ORANI	85.72%
AÇILAN SANDIK ORANI	100%	GEÇERLİ OY	51.418.365		

YURTDIŞI VE GÜMRÜK KAPILARI GENELİ

TOPLAM SANDIK	5.660	TOPLAM SEÇMEN	3.426.183		
AÇILAN SANDIK	5.660	KULLANILAN OY	1.930.342	KATILIM ORANI	56.34 %
AÇILAN SANDIK ORANI	100%	GEÇERLİ OY	1.920.879		

2006 yılının Mayıs ayında Ayhan Mühendislik firması ile elektrik taahhüt sektöründe başladığı bu yolda bugün AYHAN GROUP altında üç ayrı şirket ile sürekli büyüyen ve güçlenen yapısıyla ülkeye katma değer katmaya devam etmektedir.

Elektrik taahhüt sektöründe ve özellikle mağazacılık, konut ve otel alanında en iyisi olmayı amaç edinen AYHAN MÜHENDİSLİK, Lighton markası altında aydınlatma sektörüne inovatif çözümler ile yeni bir heyecan katan AYHAN AYDINLATMA, otomasyon sistemleri, akıllı bina ve akıllı ev sistemlerinde gelişen dünya ile entegre çözümler sunan ve sektörde en iyisi olmayı hedef edinmiş AYHAN TEKNOLOJİ ve OTOMASYON ÇÖZÜMLERİ, şirketi ile yoluna güçlü ve emin adımlarla ilerlemektedir.

4 4 4 1 0 1 9



Ayhan Mühendislik Taah. Elektronik ve İnşaat San. Tic. A.Ş.

www.avhanmuhendislikcom.tr



Ayhan Aydınlatma Proje Tasarım San. Dış. Tic. LTD. ŞTİ.

www.liahtonliahtina.com.tr



Ayhan Teknoloji ve Otomasyon Çözümleri A.Ş.

www.ayhanteknoloji.com



FOSİL YAKITLARIN ZARARLARI

2022 yılı boyunca küresel ısınmanın etkilerinin hızla arttığını belirten uzmanlar, "Yıllık emisyonları bu on yılın en az yarısı kadar hızla azaltmamız, kritik ekosistemleri onarmamız ve bundan sonra her yıl en az 20 milyar ton sera gazını atmosferden uzaklaştırmamız gerekiyor." açıklamasını yapıyorlar. "2023'e girerken, birçok küresel zorlukla yüzleşmeye devam ediyoruz - enerji ve yaşam maliyeti krizi, gıda güvensizliği ve savaş dahil olmak üzere dünyanın birçok yerinde çok yüksek enflasyon mevcut" bu nedenle, iklim için alınacak önlemler için bu krizlerin geçmesini bekleyemeyecek kadar acil bir durum içerisindeyiz.

Enerji verimliliğini artırmaya yönelik yatırımlar faturaları düşürmek ve istihdam yaratmak için kritik öneme sahip Ancak iyi haber şu ki, iklim açısından güvenli bir geleceği güvence altına alan yatırımlar aynı zamanda insanları artan fiyatlardan koruyacak ve milyonlarca iyi, yeşil iş yaratacak. C40 araştırması, fosil gazla çalışan elektrik yerine binaları ve güneş enerjisini yenilemeye yatırım yaparak altı kat daha fazla iş yaratabileceğimizi ve çok daha az kirlilik yaratabileceğimizi gösteriyor.

Fosil yakıtlara yatırım yerine yenilenebilir enerjiye ve verimliliğe yatırım yapmanın daha düşük enerji faturaları, daha fazla iş ve daha az kirlilik anlamına geleceğidir. Şu andan itibaren, binalarda enerji verimliliğini artırmaya yönelik acil, büyük ölçekli yatırımlar, emisyonlarla mücadele etmek, insanların

faturalarını düşürmek ve istihdam yaratmak için kritik öneme sahip olacak. Avrupa'da Nisan ayında, C40 belediye başkanları Uluslararası Enerji Ajansı ve sendika liderleriyle bir araya gelerek ulusal hükümetleri enerji şirketlerine yönelik beklenmedik vergilere öncelik vermeye ve yenilenebilir enerji kaynaklarına ve bina iyileştirmelerine yatırım yapmaya çağırıyor.



Bu yılın bize gösterdiği bir şey varsa, o da fosil yakıtları yakmaya devam etmemizin neden olduğu sorunlar. 2023'ün kirli enerjiye yapılan tüm yeni yatırımları durdurmak için kararlı hareket edeceğimiz bir yıl olmasına ihtiyacımız var.

Kirletmeye devam etmek için zamanımız tükendi, ancak ne yapılması gerektiğini biliyoruz. Her yerde insanları artan fiyatlardan ve aşırı hava koşullarından korumanın en iyi yolu, herkes için daha yeşil bir geleceğe yatırım yapmaktır."



Merhaba Türkiye!

Araç Şarj İstasyon Ağımız ile
Çok Yakında Tüm Türkiye'deyiz!



www.aostechnology.com.tr

Ekoteks, kırtasiye ve oyuncak testlerini gerçekleştiriyor

Okulların açılması ile piyasadaki kırtasiye ve oyuncak ürünlerine dair denetimlerin kapsamı da arttı. Ticaret Bakanlığı, piyasa denetimlerini resen veya tüketici şikayetleri üzerine gerçekleştiriyor. Çocukların riskli bir ürüne maruz kalmasını önlemek için ürünler üzerinde çeşitli fiziksel ve kimyasal testlerin yapılması zorunlu hale geldi.

ÜRÜN TASARIMINDAKİ yenilikler ve çeşitliliğin her geçen gün artması ile oyuncaklarda ürün güvenliği hem tüketiciler hem ülkelerin denetim otoriteleri hem de tedarik zincirindeki firmalar için en kritik konu olarak karşımıza çıkıyor. Oyuncaklarda en güncel standartlara ve gerekliliklere uygun şekilde akredite olarak testlerini gerçekleştiren Ekoteks, uzman kadrosu ve deneyimi ile ürün güvenliği testlerini Ticaret Bakanlığı'nın onaylı laboratuvarı olarak yapıyor.

Ekoteks oyuncakların güvenliğine ve serbest dolaşımına ilişkin usul ve esasları belirleme amacı taşıyan yönetmelik kapsamında, testleri kendi bünyesinde gerçekleştiriyor. Özellikle 14 yaş altı çocuklar tarafından oyunlarda kullanılan ürünler, ilgili yönetmelik kapsamında teste tabi tutuluyor. Oyuncakta teste başlamadan önce en önemli aşama, yaş grubunu belirlemek olarak biliniyor. Bunun için hem ürün üzerindeki etikette belirtilen yaş bilgisi kontrol ediliyor hem de laboratuvar tarafından uygun bulunan yaş grubu tespit ediliyor. Yaş grubunun tespitinde CR 14379 standardı referans alınır, EU kılavuz belgelerinde resimli örneklerden faydalanılır, oyuncakın kullanım özellikleri değerlendirilerek yaş grubu tayin edilmeye çalışılır ve RAPEX recall örnekleri de değerlendirmede dikkate alınabilir.

YAŞ GRUBUNA GÖRE ANALİZLER YAPILIYOR

Yaş grubu, 36 aydan küçükler ve büyükler olarak ikiye ayrılır. Eğer oyuncak üç yaş altı için uygun bulunursa bu durumda, 10 ay üzeri ve 18 ay üzeri için uygun olup olmadığına yönelik gruplandırılma yapılır. Bu kategorilere göre, oyuncak yönetmeliği içerisinde yer alan hangi maddelerin uygulanıp uygulanmayacağına karar verilir. Oyuncak bebekler, pelüş oyuncaklar, oyuncak kitaplar, yapbozlar, su oyuncakları, diş kaşıyıcılar, taşıtlar, toplar, oyuncak bebek arabaları, oyuncak kapsamına giren kırtasiye ürünleri başta olmak üzere, birçok oyuncak ve kırtasiye ürünleri için testler uygulama kapsamındadır. Ayrıca fiziksel ve kimyasal ürün güvenliği testleri, risk değerlendirmesi ve uygun yaş grubuna göre etiketleme kuralları;

Ekoteks analizleri ile gerçekleştiriliyor. Çocuk bakım ürünlerinin fiziksel ve kimyasal uygunluk testlerinden emzikler TS EN 1400, biberonlar ise TS EN 14350-1/2, emzik bağlayıcıları TS EN 12586 standardı kapsamında teste tabi tutuluyor. TS EN 1273 bebek yürüteçleri-güvenlik kuralları ve deney yöntemleri; Ekoteks'in akredite olarak gerçekleştirdiği testler kapsamında.

DENETİM SONUCU İDARİ PARA CEZASI UYGULANABİLİYOR

Piyasa gözetimi ve denetimi; ürünün piyasaya arzı veya dağıtımı aşamasında veya ürün piyasada iken ilgili teknik düzenlemeye uygun üretilip üretilmediğini denetlemek, güvensiz ürünlerin güvenli hale getirilmesini temin etmek gerektiğinde yaptırım uygulanmasını sağlamak amacı ile bakanlık ve il müdürlükleri tarafından yapılan faaliyetleri kapsıyor. Piyasa gözetiminde denetçiler; denetleme, inceleme, araştırma ve gerekli önlemleri almakta yetkili ve görevlidirler. Denetim alanları; mağazalar, dükkân, depo, ambar, nakil araçları ve benzeri her türlü depolama ve satma faaliyetinin yapıldığı alanları kapsıyor. Bakanlık denetimleri, resen veya şikâyet üzerine yapılabilirken denetim sonucunda güvenli olmadığı belirlenen ürünlere ilişkin üreticinin tespiti yapılıyor. Bunun mümkün olmadığı durumlarda dağıtıcı, üretici olarak kabul ediliyor. İlgili üreticinin yurt dışında olması halinde temsilci veya ithalatçı muhatap alınırken denetim gerekli görülen durumlarda, bakanlıkça yetkilendirilmiş test ve

muayene laboratuvarlarından yararlanılıyor.

Denetimde görevli personel, gerekli gördüğü takdirde her türlü testi yaptırmak üzere numune alabiliyor. Oyuncak güvensiz ise il müdürlüğü, gerekli önlemleri alıyor. Ayrıca bakanlık tarafından idari para cezası uygulanıyor. Piyasa gözetiminde belirlenen faaliyetlerin masrafları, bakanlık tarafından karşılanıyor ancak teknik düzenlemeye uygun veya güvenli olmadığı belirlenen hallerde masraflar üreticiye ait oluyor. Denetim sonucunda güvenli olmayan ürünlerin piyasaya arzı yasaklanıyor.



EKOTEKS BÜNYESİNDE AKREDİTE OLARAK GERÇEKLEŞTİRİLEN OYUNCAK VE KIRTASIYE TESTLERİ

- EN 71-1: Mekanik ve Fiziksel Uygunluk
- EN 71-2: Alevlenebilirlik
- EN 71-3: Belirli Elementlerin Göçü
- EN 71-9.10.11: Organik Kimyasal Bileşikler
- EN 71-12: Nitrozamin ve Nitrozlanabilen Maddeler
- DIN EN 14362-1: Azo boyarmaddeler
- EN 14372: Fitalatlar



KAPLAN

MATBAACILIK VE İNŞAAT TİC. PAZ. LTD. ŞTİ.



Biz Kimiz?

Türkiye çeşitli sektörlerde faaliyet gösteren firmaların matbaa ihtiyacını karşılamak üzere 1993 yılında kurulmuştur. Son teknoloji makine parkuru, uzman kadrosu, yenilikçi tasarımları ve kalitesiyle çok kısa süre içerisinde sektöründe öncü firmalardan olmuştur.

Kalite ve Güvence

İşinde profesyonel olan ekibimiz üretim süreçlerini düzenli olarak kontrol etmektedirler. Üretimin her aşamasında yapılan bu kontroller ile hataların minimuma indirilmesi hedeflenmektedir. Kalite kontrolü destekleyen ve son teknoloji ekipmanlardan oluşan bir laboratuvarımız mevcuttur. Tüm partilerde mürekkepte soyulma, bant, alkol ve transit test yapılmaktadır.



Neden bizi seçmelisiniz?

Müşterilerimizden gelen talepleri süratle değerlendirerek yapılan çalışmaları uluslararası kalite normlarına uygun olarak zamanında teslim ederiz. Deneyimli personelimiz ile çözüm odaklı bir anlayışla hizmet vermekteyiz.

Görevimiz

Modern ve tam entegre üretim tesislerimiz, teknolojinin tüm imkanlarıyla yüksek performanslı renk yönetim sistemi ile donatılmış makina parkurumuzla, bütün üretim süreçleri büyük bir titizlikle yapılmaktadır.

Ne yapıyoruz?

Teknolojinin tüm imkanlarını hizmete sunabilecek makine ve ekipmanı kurarak, insan odaklı çalışan sektörün gerekliliklerini çok iyi analiz ederek bu doğrultuda bilgiye ve deneyime dayalı hizmet sunmaktayız.

30 Yıllık Sektörel Bilgi, Deneyim, Yenilenen Vizyon, Yeni Yatırımlar Ve Güçlü Üretim Parkurumuzla Her Daim Yanınızdayız

Baskı sonrasında katlama, otomatik harman, otomatik tel dikiş, iplik dikiş, kapak takma, özel kesim, yapıştırma ve her tür baskı sonrası özel efekt uygulamalarıyla donatılmış cilt atölyemiz, uzman kadrosuyla baskılarımıza değer katmaktadır.



Komori Lithrone S40
70x100 4 Renk Ofset Baskı Makinesi



Komori Lithrone 28
50x70 4 Renk Ofset Baskı Makinesi



Ryobi 524 HE
36x52 4 Renk Ofset Baskı Makinesi



Basys Print UV 850x
Baskı Öncesi Kalıp Pozlama Makinesi

Maltepe Mah. Gümüşsuyu Cad. Çiftahavuzlar Yolu 1. Matbaacılar Sitesi

No: 24 / 97 - 106 - 107 Zeytinburnu / İSTANBUL

info@kaplanmatbaacilik.com

www.kaplanmatbaacilik.com

+90 212 501 82 21

+90 212 567 83 39



Kalite Yönetim Sistemi
TS EN ISO 9001:2015
AB-0076-YS



ISO 10002



ISO 14001



ISO 18001



ISO 22000

**Ülkü Sarıtaş**

Kurumsal İletişimden Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı
ulku.saritas@onsiad.org.tr

Aslen Trabzon/Sürmeneliyim. 1972 yılından beri İstanbul/Bahçelievler'de yaşıyorum. İlk ve orta öğrenimimi İstanbul'da tamamladım. 1989 yılında İ.Ü Edebiyat Fakültesi Felsefe Bölümü'nden mezun oldum. Çeşitli kurumlarda eğitimci ve idareci olarak görev yaptım. Daha sonra İ.Ü. Hukuk Fakültesi Hukuk Bölümü'nden ve Anadolu Üniversitesi İktisat Fakültesi Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü'nden mezun oldum. Yüksek lisansımı İ.Ü Hukuk Fakültesi'nde kamu hukuku alanında, tezli olarak yaptım. Osmanlı Devleti dönemine ait Fransızca/Osmanlıca bir hukuk terimleri sözlüğünün çevirisini gerçekleştirdim. Bu sözlük yakın zamanda Türk Dil Kurumu yayınları arasında yer alacak. Yapmış olduğum sözlük çevirisini, "Osmanlı Devleti'nde kaleme alınan hukuk terimleri sözlükleri ve Cumhuriyet Dönemi hukuk terimleri sözlüklerinin karşılaştırılması ve değerlendirilmesi" konulu tezimin eki olarak sundum. Hukukun çeşitli alanlarında makalelerim var. Tıp hukuku, vergi hukuku, siyasi partiler hukuku, insan hakları hukuku, anayasa hukuku ve ekonomi hukuku makale konularım arasında. İstanbul Sözleşmesi ile ilgili bir çalışmam var. Dava alanlarım ceza/ağır ceza hukuku, aile hukuku ve mülteci hukuku. Ofisimizde görev yapan her meslektaşım farklı alanlarda uzmanlaşmıştır. Hemen her alanda hizmet sunabilmekteyiz. Evliyim. İki oğlum var. Eşim, iki oğlum, gelinim ve çalışanlarımızla birlikte aile hukuk ofisimizde, yedi kişilik bir ekip olarak hizmet sunuyoruz. İyi derecede İngilizce, orta seviyede Fransızca ve Arapça biliyorum. Osmanlıcaya hakimim. ÖNSİAD ailesi ile tanışmam, kurucu genel başkanımız Rasim Erdoğan'ın vasıtası ile oldu. Bir önceki dönemde ÖNSİAD yönetim kurulu üyesi olarak görev yaptım. Son genel kuruldan itibaren ise, genel başkanımız Hayri Yorulmaz'ın da uygun görmesiyle, kurumsal iletişimden sorumlu genel başkan yardımcısı olarak görev aldım. Genel kuruldan itibaren birçok ziyaret ve program gerçekleştirdik. İstanbul Valisi sayın Ali YERLİKAYA'yı, THY yönetim kurulu başkanı Sayın Ahmet BOLAT'ı ziyaret ettik. TİM Türkiye İhracatçılar Meclisi başkanı Sayın İsmail GÜLLE'ye bir ziyaret gerçekleştirdik ve üyelerimiz için birlikte bir program düzenledik. Müsiad başkanı sayın Abdurrahman KAN ile olan randevumuz

pandemi dolayısıyla ertelendi. Bu süreçte Müsiad başkanı değişti. Müsiad yeni dönem başkanı Mahmut ASMALI ile yüz yüze bir görüşme sağlayarak randevu talebimizi ilettim. Ayrıca "İngiltere'de iş imkanları" konulu sunumları ile Mustafa Nafi Kaya ve Murat Dağıtmaç'ı, zoom toplantısında üyelerimizle buluşturdum. Ayrıca TİKA, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve birçok kurum ile randevu görüşmelerimiz devam ediyor. Çeşitli sivil toplum kuruluşlarında görevlerim var. Bilim Teknoloji Derneği başkan yardımcısıyım. Ekibimizle çok kıymetli çalışmalara imza attık. Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız ve üniversitelerimiz ile istişareli olarak çalışıyoruz. Teknik konularda Yıldız Teknik Üniversitesi'nden hocalarımızla çalışıyoruz. Hassas Takım Tezgâhları konulu bir çalıştay gerçekleştirdik. Konya Gıda Tarım Üniversitesi ile ortaklaşa bir çalışma ile dünyada da örnekleri görülen şehir içinde (Parklar/Millet Bahçeleri) kurulacak bostanlarla İstanbul'da örnek bir proje planlıyoruz. Şu sıra elektrikli araçların üretimi ve dünya pazarı üzerine bir çalışmamız var. Bu konuda son programımızı sayın ZY Traktör/Önder Yol ile gerçekleştirdik. Pandemi döneminde birçok konuda programlar gerçekleştirdik. Aşilar, çip teknolojileri seminer konularımız arasında. Ayrıca lise derneğimiz BALİMDER'in başkan vekiliyim. Dernek olarak okul kitaplığını oluşturduk. İhtiyaç sahibi öğrencilerimize maddi destek veriyoruz. Her yıl 19 Mayıs'ta hocalarımız, mezunlarımız ve öğrencilerimizle pilav günü yaparak çok katılımlı bir etkinlik gerçekleştiriyoruz. 24 Kasım Öğretmenler Günü vesilesiyle kahvaltı programlarında emekli öğretmenlerimiz de dahil olmak üzere hocalarımızla buluşuyoruz. Bunların haricinde Hukukçular Derneği üyesiyim. Dernek olarak İstanbul Üniversitesi ile özellikle darbelere ilişkin sempozyumlar gerçekleştirdik. İstanbul 2 Nolu Barosu kurucu üyeleri arasındayım. Baro olarak da kısa sürede çok sayıda etkinlik gerçekleştirdik. Çocuk hakları komisyonu, kadın hakları komisyonu ve mevzuat komisyonu gibi birçok komisyonda görevlerim var. Çocuk hakları komisyonunda başkan yardımcılığı görevini sürdürüyorum. İl Milli Eğitim Müdürlüğü ile birlikte, komisyon üyesi meslektaşlarımızla, seçili okullarımızda çocuk hakları eğitimleri gerçekleştirdik. Ülkemizde çocuk ile ilgilenen hemen her kurumla, Aile Bakanlığı, Adalet Bakanlığı, T.C Milli Eğitim Bakanlığı gibi bakanlıklarımız da dahil olmak üzere çok sayıda toplantılar gerçekleştirdik. İlgi alanlarım; Fotoğrafçılık dersleri aldım. Sporun çeşitli dallarıyla ilgileniyorum. İyi bir yüzücüyüm. Kort tenisinde veteran oyuncuyum. Madalyalarım ve ödülleri var. Dalış yapmayı, kayak yapmayı seviyorum. Siyah pist de dahil olmak üzere kayak yapıyorum. Ud icracısıyım. Karadeniz kemeçesi dersleri alıyorum. Tezhip, ebru gibi geleneksel sanatlarımız ve kaligrafi ile ilgileniyorum.

**450.000 ' in üzerinde mezun kursiyeriyle,
Türkiye'nin en büyük sürücü kursu ağı
olmaktan mutluluk duyuyoruz!**



Merkez Mah. Kemerburgaz Cad.
No:4 Kağıthane / İSTANBUL



0850 308 34 34
ozdamla.com.tr
info@ozdamla.com.tr

**Necmi Üze**

Ekonomi ve
Yatırımlardan Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı
necmi.uze@onsiad.org.tr

SİGORTA SEKTÖRÜNÜN EKONOMİYE KATKISI

Ülke ekonomisinin ilave kaynağa en çok ihtiyaç duyduğu, kamu otoritesinin ilave kaynak yaratmak, durağan sermayeyi ekonomiye aktarabilmek için, çeşitli yollar denediği günümüzde, bu ihtiyacı karşılayabilecek ve sürekli kaynak yaratabilecek, en önemli sektörlerin başında sigorta sektörü gelmektedir.

2017 Yılında yayınlanan Swiss Re'nin raporuna göre 2016 yılı dünya toplam sigorta prim üretimi yaklaşık 5 Trilyon dolardır.

Bu üretimin içinde; ABD 1.352 milyar, Japonya 471 milyar, Çin 466 milyar, İngiltere 304 milyar, Fransa 237 milyar, Almanya 215 milyar, Güney Kore 170 milyar, Tayvan 101 milyar, İspanya 70 milyar, Türkiye ise 11 milyar dolar üretimle yer almışlardır.

Görüldüğü gibi gelişmiş ekonomilerin yıllık üretimiyle ülkemizin yıllık sigorta üretimi arasında uçurum bulunmaktadır.

Gelişmiş ekonomiler dediğimiz, Avrupa ülkeleri ve ABD ikinci dünya savaşından hemen sonra sigorta sektörünün yurt içinde yarattığı büyük mali kaynağı görmüşler ve sigorta sektörünün gelişmesini devlet politikası haline getirerek sistematik çalışmalarla sektörü büyötmüşlerdir.

Sektörün içerde yarattığı büyük mali kaynak bu ülkelerin dış borca fazlaca ihtiyaç duymadan kısa sürede gelişmelerini sağlamıştır.

Türkiye ise geçtiğimiz 100 yılda sigortacılığın önemini bir türlü kavrayamamıştır. Muadil ülkeler 200-300 milyar dolarların üzerinde yıllık üretimler yaparken Türkiye'nin yıllık üretimi aynı dönemlerde 11 milyar dolarda kalmıştır. Oysa ülkemizin sigorta konusunda büyük bir potansiyeli vardır ve kısa sürede bu günkü üretimin 8-10 katını, hatta çok daha fazlasını yapacak güce fazlasıyla sahiptir.

Ancak sektör, hâlâ toplumda "sigorta bilinci yok" gibi söylemlerle kendi kendini oyalamaktadır. Sigorta bilincinden kasıt sigorta yaptıрма alışkanlığı ise, dünyada hiçbir toplum kendi kendine sigorta yaptıрма alışkanlığına sahip olmamıştır olamazda.

Pek çok ülkede bu konu kamunun yaptığı sistematik çalışmalarla çözülmüştür. Ayrıca Türk toplumunun sigorta bilinci batılılardan daha az değildir. Sorun bilinç eksikliği değil, güven eksikliğidir.

Sektörde geçmişte yapılan pek çok hatalı uygulama toplumun sisteme güvenmesini ve sistemin büyümesini engellemiştir. Engellemeye de devam etmektedir.

Hatalı uygulamalar bellidir. Bu uygulamalar kolayca düzeltilebilir. Toplumun kısa sürede, güven duygusuna ve sigorta alışkanlıklarına sahip olması sağlanabilir. Bunun için köklü değişikliklere de ihtiyaç yoktur.

Sigorta sektörü zararlı ve kârlı branşlardan oluşan ve kâr ile zararın birbirini tolere ettiği bir sistemdir. Ülkemizde de sektör sigorta ticareti yapmaktan çıkarılmalı sigortacılık sistemine dönüştürülmelidir.

“

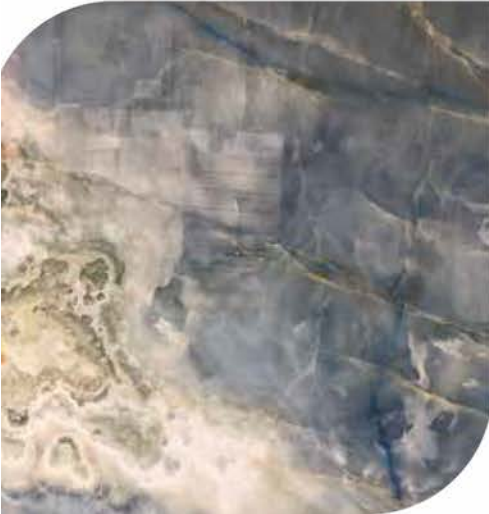
**HATALI
UYGULAMALAR,
KOLAYCA
DÜZELTİLEBİLİR**

”

İŞİMİZ GÜCÜMÜZ SADECE MERMER



limonkabugu.net



BİZE ULAŞIN

(212)627-57-07 (532)745-57-07

berilmermer.com

Atatürk Cad. Yasemin Sok. No:1,

34050 Eyüp/İstanbul

bilgi@berilmermer.com



berilmarble

**Zekeriya Kır**

Bilişim ve Telekomünikasyon Uzmanı

İklim değişikliği, dünya genelindeki en büyük sorunlardan biri olmaya devam ediyor. Son yıllarda gözlemlenen ekstrem hava olayları, buzulların erimesi ve deniz seviyelerinin yükselmesi, iklim değişikliğinin etkilerinin arttığını gösteriyor. Bilim insanları, sera gazlarının yoğunlaşması ve insan faaliyetlerinin küresel ısınmaya yol açtığını belirtiyor.

Son araştırmalar, iklim değişikliğinin doğal ekosistemlere, tarım üretimine ve insan sağlığına ciddi tehditler oluşturduğunu ortaya koyuyor. Orman yangınları, sel ve kuraklık gibi olaylar giderek daha sık görülüyor ve bu durum tarım verimliliğini olumsuz yönde etkiliyor. Ayrıca, iklim değişikliğiyle bağlantılı olan hastalıkların yayılma riski artıyor ve insanların sağlığını tehdit ediyor.

Uluslararası toplum, iklim değişikliğiyle mücadele etmek için çeşitli önlemler alıyor. 2015 yılında Paris Anlaşması, dünya liderlerinin sera gazı emisyonlarını azaltma taahhüdünde bulunmasını sağladı. Ancak,

bu hedeflere ulaşmak için daha fazla çaba gerekiyor. Temiz enerji kaynaklarına yatırım yapma, enerji verimliliğini artırma ve sürdürülebilir ulaşım sistemleri geliştirme gibi önlemler, iklim değişikliğiyle mücadelede önemli adımlar olarak görülüyor.

İklim değişikliğinin etkileriyle mücadele etmek için bireylerin de sorumluluk alması gerekiyor. Fosil yakıtları azaltmak, enerji tüketimini kontrol etmek, geri dönüşüm yapmak ve çevre dostu ürünleri tercih etmek gibi basit adımlar, herkesin iklim değişikliğiyle mücadeleye katkı sağlamasını sağlayabilir.

Ancak, iklim değişikliğiyle mücadelede karşılaşılan en büyük zorluklardan biri, küresel işbirliği eksikliğidir. Bir ülkenin çevre dostu politikalar izlemesi, diğer ülkelerin de benzer adımlar atmasını teşvik etmelidir. Ayrıca, gelişmekte olan ülkelerin iklim değişikliğiyle mücadele için mali ve teknik destek alması da önemlidir.

Sonuç olarak, iklim değişikliği dünya genelindeki en büyük sorunlardan biri olarak devam ediyor. Ekosistemlere, tarıma ve insan sağlığına olan etkileri ciddi boyutlara ulaşmış durumda. Ancak, küresel işbirliği ve bireylerin sorumluluk almasıyla bu sorunun üstesinden gelmek mümkün olabilir. İklim değişikliğiyle mücadele etmek için hızla harekete geçmek ve sürdürülebilir çözümler üretmek zorundayız. Yoksa gelecek nesiller için büyük bir felakete yol açabiliriz. Birçok ülke iklim değişikliğiyle mücadele için adımlar atmış olsa da, hâlâ önemli zorluklarla karşı karşıyayız. Fosil yakıtlara dayalı enerji üretimi, sera gazı emisyonlarını artırmaya devam ediyor. Endüstriyel faaliyetler, ormansızlaşma ve arazi kullanımı gibi faktörler, iklim değişikliğine katkıda bulunuyor.



Bununla birlikte, iklim değişikliğinin etkilerini azaltmaya yönelik bazı umut verici gelişmeler de var. Yenilenebilir enerji kaynaklarına yapılan yatırımlar hızla artıyor. Güneş enerjisi ve rüzgar enerjisi gibi temiz enerji kaynakları, fosil yakıtlara olan bağımlılığı azaltarak çevre dostu bir enerji üretimini teşvik ediyor. Elektrikli araçlar ve enerji verimli binalar gibi sürdürülebilir teknolojilerin kullanımı da artıyor.

Ayrıca, iklim değişikliğiyle mücadelede toplumun farkındalığı da önemli bir rol oynuyor. Genç aktivistler, bilim insanları ve sivil toplum örgütleri, iklim değişikliğine dikkat çekmek ve politika yapıcıları harekete geçirmek için çalışıyor. İklim grevleri, protestolar ve sosyal medya kampanyaları, iklim değişikliği konusunu gündemde tutmayı ve politikaların değişmesini sağlamayı amaçlıyor. Ancak, daha fazla çaba gerekiyor.



İklim değişikliğiyle mücadele için uluslararası işbirliği ve politik irade önemlidir. Uluslararası anlaşmaların güçlendirilmesi, sera gazı emisyonlarının azaltılması ve sürdürülebilir kalkınma hedeflerine ulaşılması için kritik bir adımdır. Sonuç olarak, iklim değişikliği dünya genelindeki en büyük tehditlerden biri olarak devam etmektedir. Ekosistemlere, tarıma, insan sağlığına ve sosyoekonomik yapıya ciddi zararlar vermektedir.

Ancak, küresel işbirliği, politika değişiklikleri, teknolojik ilerlemeler ve bireylerin bilinçli tercihleri sayesinde bu sorunla mücadele etmek mümkündür. İklim değişikliğinin etkilerini hafifletmek ve gelecek nesiller için sürdürülebilir bir dünya yaratmak için hep birlikte hareket etmek gerekmektedir. Zaman daralıyor, bu yüzden iklim değişikliğiyle ilgili acil eylemler almamız gerekiyor.



DEPREME AĞIT

İsmail Kutlu Özalp
Yazar

Bilmem hangisine yanıp kavrulam
Yıkıldı Malatya, yandı Maraş'ım.
Kuru yaprak gibi düşüp savrulam
Hatay'da kalmadı dikili taşım.
Yıkıldı Malatya, yandı Maraş'ım.

Vurdu Adana'yı Adıyaman'ı
Antep kalesinde taş bırakmadı.
Düştü Elazığ'a derdin yamanı
Ağladım, gözümde yaş bırakmadı.
Antep kalesinde taş bırakmadı.

Hani Diyarbakır, nerede Kilis
Kime ne diyeyim, kime sorayım.
Bu kapkara duman, bu kapkara sis
Çöktü düşlerime nasıl yorayım
Kime ne diyeyim, kime sorayım

Urfa'yı sorarsan ne deyim sana
Yâr yârdan ayrıldı, kardeş bacıdan.
Elem bana, keder bana, yas bana
Yandı Osmaniye'm, yandı acıdan.
Yâr yârdan ayrıldı kardeş bacıdan

Böyle dert vermesin daha Yaratan
Her yanım, her yönüm çekilmez acı.
Bu yürek yangını, bu içe batan
Derdimin tabipte olmaz ilacı.
Hangi yana dönsem çekilmez acı.

Aklımda sorular asılı kaldı
Nerde şimdi güzel yurdum Elbistan.
Sanmayın nedeni nasılı kaldı
Senin derdin benim derdim Elbistan.
Oy canım Elbistan, yurdum Elbistan.

Hey Kutlu Ozanım içim kanıyor
Evim barkım, yurdum yuvam yıkıldı.
Can özüm ateş düştü, yanıyor
Dağlarım yıkıldı, ovam yıkıldı.
Evim barkım, yurdum yuvam yıkıldı.

İsmail Kutlu Özalp
10.03.2023-07-11



HAKKIMIZDA

1 Nisan 2009 Yılında Kurulan Danışmanlık firmamız Kidem Danışmanlık, yılların tecrübesi ve bilgi birikimiyle, alanında uzman kişilerden oluşan ekibiyle müşterilerine kurumsal danışmanlık hizmeti vermektedir. İşletmelerin organizasyon yapısını ve işleyişini mükemmelleştirerek, verimliliği arttırmayı hedeflemektedir.

Bünyesinde yer alan, alanında uzman Gıda Mühendisleri, Ziraat Mühendisleri, Veteriner Hekimleri, Kimya Mühendisleri, Kimyagerleri ve Teknik Personeliyle kaliteli hizmeti amaçlamaktadır.

Yıllardır seçkin marka ve kuruluşlara hizmet sağlayan KIDEM DANIŞMANLIK;

- Takviye edici gıda onaylarının alınması
 - 5996 Sayılı Kanun Çerçevesinde Tarım İl ve İlçe Müdürlüklerinden Kayıt ve Onay Belgelerinin Alınması
 - Marka Tescil Patent ve Barkod alımı İşlemleri
 - İstihdamı Zorunlu Personel Temini
 - Gıda Danışmanlığı
 - İşletmelerin Projelendirilmesi ve Kurulumu
 - Denetim, Denetime Hazırlık
 - Kalite Yönetim Sistemi ve Belgelendirme (ISO 9001:2000)
 - Gıda Güvenlik Sistemi ve Belgelendirme (HACCP - ISO 22000)
 - Tarımsal Projeler
- Konularında hizmet vermektedir.

Verilen hizmet, sadece taahhüt edilen eğitim ve danışmanlık çalışmaları ile sınırlı değildir, her konuda müşteriyi yönlendirmek, bilgilendirmek, çözüm üretmek ve müşterinin sorunlarına sahip çıkmak verilen hizmetin kapsamındadır.

Kamil KIRAN - 0505 374 39 05



OTOMOTİV SEKTÖRÜNDE 2023 İHRACAT HEDEFİ 34 MİLYAR DOLAR

Ülkemizin otomotiv sektöründeki bakış açısı "var olan hacmini her geçen gün büyütme" olarak şekilleniyor. Öyle ki 2022 yılını 31 milyar dolar ihracatla kapatan sektörün 2023 sonu için hedefi belli: 34 milyar dolar. Otomotiv İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre, 2022 yılında Türkiye otomotiv endüstrisi bir önceki yıla göre ihracatını yüzde 5,7 artırdı. 30 milyar 996 milyon dolar olarak kayıtlara geçen 2022 ihracatı, sektörün tarihindeki en yüksek ikinci aylık ihracat rakamı olması sebebiyle son derece önemliydi. Yüzde 12,2'lik pay ile Türkiye'nin genel ihracatında ikinci sırada yer bulan otomotiv sektörü, buna rağmen euro/dolar paritesi kaynaklı 3 milyar dolarlık bir kayıp da yaşadı. Alt baslıklara indigimizde, 2022 yılında, otomotiv sektörünün en büyük ürün grubu olan tedarik endüstrisi ihracatının bir önceki yıla

mukayese edildiğinde yüzde 10 arttığını görüyoruz. 12 milyar 983 milyon dolar ihracat yapan tedarik endüstrisinin, toplam otomotiv ihracatından aldığı pay yüzde 41,9 oldu. Yine 2022 yılında otobüsminibüs- midibüs ihracatı yüzde 16, çekiciler ihracatı ise yüzde 71 artış gösterdi. İhracat yapan pek çok sektörde olduğu gibi otomotiv sektöründe de aslan payı Avrupa Birliği ülkelerinde. 2022'de otomotiv sektörü ihracatının yüzde 64,7'si Avrupa Birliği ülkelerine oldu. Bunun rakamsal karşılığı 20 milyar 55 milyon dolar. Pazar bazlı ihracata detaylı baktığımızda; diğer Avrupa ülkelerine yüzde 8, Kuzey Amerika Serbest Ticaret Bölgesi'ne yüzde 16, Orta Doğu ülkelerine yüzde 20 ihracat artışı olurken Afrika ülkelerine yüzde 19 ihracat düşüşü yaşandığı bilgisine ulaşabiliyoruz.

İŞKUR

İlave İstihdam Teşvikleri

İşbaşı Eğitim Programı (İEP), işe alınacak her yeni personel için maaş ve SGK ödeme sorumluluğunu devletin İŞKUR üzerinden finanse ettiği bir sistemle; her bir personelde aylık en az 1 Asgari Ücret + SGK tutarındaki maliyetten tasarruf edilen bir teşvik türüdür.

İşbaşı Eğitim Programı dahilinde;
Hizmet Sektöründe 3 ay,
İmalat Sektöründe 6 ay
Maaş + Sigorta desteği sağlanmaktadır.

Bu program üzerinden işe alınacak bir personelden; aylık 7.603,43 TL tutarındaki maliyetten tasarruf edilebilir.

KOSGEB

İşletme Geliştirme Destekleri

Küçük ve orta ölçekli işletmelerin rekabet güçlerinin, kurumsallaşma-markalaşma düzeylerinin ve ekonomideki paylarının artırılması, kapasitelerinin geliştirilmesi ve öncelikli ihtiyaçlarının karşılanmasıdır.

Girişimcilik Destekleri
Yurt İçi Fuar Desteği
Yurt Dışı İş Gezisi Desteği
Nitelikli Eleman İstihdam Desteği

SGK

İlave İstihdam Teşvikleri

1 Temmuz tarihinden itibaren geçerli olacak asgari ücret net 5.500,35 TL olarak açıklanmıştır. Asgari ücretin bu şekilde işverene maliyeti 7.926,98 TL'dir.

5 puanlık 5510 indirimiyle bu maliyet 7.603,43 TL'ye düşüyor. Peki bu maliyeti diğer SGK teşvikleriyle aşağıya çekmek mümkün mü? Evet, mümkün.

6111 Sayılı Kanun Teşvikleri
4857 Sayılı Kanun Teşvikleri
7103 Sayılı Kanun Teşvikleri
6645 Sayılı Kanun Teşvikleri
6486 Sayılı Kanun Teşvikleri
Yeni Çıkacak SGK Teşvikleri

ÇALIŞMA İZNİ

Yabancıların İstihdamı

Türkiye'de yabancıların çalışması, izne tabidir.

Türkiye'de geçerli çalışma izni olmadan çalışan yabancılar hakkında cezai ve idari işlem uygulanır. Çalışma izni bulunmayan yabancıyı çalıştıran işverenlere her bir yabancı için 16.066,00 TL ceza uygulanmaktadır.

Bu gibi durumlarla karşılaşmayın, gelin sizin adınıza çalışma iznini biz çıkaralım.

Biz, sürdürülebilir bir başarının ancak müşteri memnuniyeti ile sağlanabileceğine inanıyoruz. Bu yüzden ince eleyip sık dokuyor, omuzlarındaki iş yükünü minimuma indirmek için büyük bir özveriyle çalışıyoruz.

Çünkü bizim işimiz, sizin gücünüz.



0532 554 9157



info@famedanismanlik.com



famedanismanlik

TEŞVİK HİZMETLERİMİZ



**YATIRIM
TEŞVİK
BELGESİ**



**TURİZM
YATIRIM &
İŞLETME
BELGESİ**



**AR-GE &
TASARIM
MERKEZLERİ**



**KOSGEB
TÜBİTA**

 twitter.com/formdanismanlik

 [instagram.com/formdanismanlik](https://www.instagram.com/formdanismanlik)

 www.formdanismanlik.com.tr



&
K

**İHRACAT &
TURQUALITY
DESTEKLERİ**



**DAHİLDE
İŞLEME
REJİMİ**



**TARIM VE
KIRSAL
KALKINMA**

**Merkez: İstanbul Dünya Ticaret Merkezi
A3 Blok Kat:14 No:428 Yeşilköy/İstanbul**



TEŞVİK VE DEVLET YARDIMLARI SÜRECİ,

Ülkelerde değişik amaçlarla uygulanan ancak genel amacı yatırım kararlarını etkileyerek sosyoekonomik yapının iyileştirilmesi olan devlet yardımları ya da yaygın adıyla teşvikler, özellikle son dönemlerde yaşanan ticari rekabetler ile daha da önem kazanmıştır. Bu çerçevede ülkemizde uygulanan teşviklerin yatırımcılarımıza ve firmalarımıza nasıl yararlı olacağı hususunda bir bilgilendirme serisi hazırladık. Bu kapsamda Teşvik kelime anlamı ile (bazen devlet alacaklarından vazgeçme, bazen istisna bazen de hibe şeklinde karşımıza çıkan)Yatırımları yönlendirme araçlarının başında gelmektedir.

Birinci olarak Yatırım teşvikleri nedir?

Yatırım teşvikleri, ülkelerin kalkınma stratejileri ile sosyo-ekonomik ve toplumsal yapısına göre yatırımcıları belirli faaliyetlere yönlendirmek amacıyla kamu tarafından sağlanan nakdi veya nakdi olmayan destekler paketi olarak tanımlanabilmektedir.

Teşviklerle gerek kamunun gerekse de özel sektörün sahip olduğu değerli kaynaklar daha verimli olacağı değerlendirilen alanlara yönlendirilmektedir. Başarılı bir teşvik uygulaması gerçekleştirebilmek, her şeyden önce yatırımların doğru alanlara, doğru zamanda kanalize edilebilmesini sağlamaya bağlıdır. Bu doğrultuda ülkemizde yapılacak yerli ve yabancı yatırımların özendirilmesi ve artırılması için yatırım teşvik politikaları geliştirilmiştir.

İkinci olarak Yatırım teşvikleriyle ne amaçlanmaktadır?

- Teknolojik dönüşümü sağlayacak yüksek ve orta yüksek teknoloji içeren yatırımların desteklenmesi,
- En az gelişmiş bölgelere sağlanan yatırım desteklerinin artırılması,
- Bölgesel gelişmişlik farklılıklarının azaltılması,
- Destek unsurlarının etkinliğinin artırılması,
- Cari açığın azaltılması amacıyla ithalat bağımlılığı yüksek olan ara malı ve ürünlerin üretiminin artırılması,
- Kümelenme faaliyetlerinin desteklenmesi

Üçüncüsü Türkiye’de yatırım teşviklerinin tarihsel gelişimi

Yatırım teşviklerinin uygulanması ülkemizde Osmanlı Devleti’nin son dönemlerine kadar geriye gitmektedir. Türkiye’nin yatırım teşvik tarihi genel

ekonomik politikalarının değişim göstermesine eşzamanlı olarak 1950 öncesi dönem, 1950-1960 dönemi ve 1960 sonrası dönem olarak üç ana döneme ayrılabilir.

2000’li yıllarda ise uluslararası yükümlülüklerin ve AB ile uyum çalışmalarının etkisi ile Ar-Ge, KOBİ, istihdam, çevre, bölgesel gelişme gibi çeşitli alanları odağına alan yatırım teşvik uygulamalarını daha yaygın olarak uygulanmaya başlamış olup, yatırımcıların uluslararası alanda rekabet gücünün artırılması, özellikle katma değerli ve yüksek teknolojili yatırımların ülkemizde yapılması ve yatırım, üretim ve istihdamın artırılması amacıyla bölgesel ve sektörel ayrıma dayalı yeni bir teşvik modelini yatırımcıların karşısına çıkarmıştır.

Güncel olarak Teşviklerden yararlanmanın yolu ise 2012 yılında çıkmış şimdi ise bir çok değişiklikleri ile hala uygulanan “2012/3305 sayılı Yatırımlarda Devlet Yardımları Hakkında Karar” ve mevzuata göre YATIRIM TEŞVİK BELGESİ almak gerekmektedir. Bu belge yatırımcıların veya yetkilendirdiği kişilerin müracaatı, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Teşvik Uygulama Genel Müdürlüğü tarafından düzenlenen, üzerinde yatırım ile bilgilerin ve sağlanan desteklerin yazılı olduğu bir belgedir. Kararda yazılı asgari yatırım tutarı şartını taşıyan ve teşvik edilen konular içinde olan yatırımlara Yatırım Teşvik Belgesi verilir. Eskiden teşvik belgeleri kağıt olarak düzenlenmekte idi. Mevzuatta yapılan değişiklik çerçevesinde 2/7/2018 tarihinden itibaren Yatırım Teşvik Belgeleri, (E-TUYS) Elektronik Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Bilgi Sistemi üzerinden elektronik olarak düzenlenmektedir. (e-TUYS) üzerinden sunulan bilgi ve belgelere göre müracaatı inceleyen Teşvik kurumu uzmanları, yatırımın durumuna göre; Yatırım Teşvik Belgesini, Genel Teşvik, Bölgesel Teşvik, Strateji Yatırımlara Teşvik veya Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı kapsamında Yatırım Teşvik Belgesi olarak düzenlenmektedir.

Yetkilendirme, Yatırımcıların Yatırım Teşvik Belgesi için Elektronik Teşvik Uygulama ve Yabancı Sermaye Sistemi (E-TUYS) üzerindeki tüm işlemlerin yetkilendirilmiş kişi ya da kuruluşlar aracılığıyla yapılması gerekmektedir. Bu kapsamda Yetkilendirme ile işlemler daha hızlı ve daha güvenli biçimde yürütülebilmektedir.

YATIRIM TEŞVİK BELGESİ SÜREÇLERİ

a) Yatırım Teşvik Belgesi hangi aşamada almalıyız.

Müracaat tarihinden önce gerçekleştirilmiş bulunan yatırım harcamaları teşvik belgesi kapsamına (mevzuat gereği) alınmadığı için, Yatırım Teşvik Belgesi, yatırım harcamaları başlamadan önce alınmalıdır.

b) Yatırım Teşvik Belgesini kimler alabilir?

.Gerçek kişiler, adi ortaklıklar, sermaye şirketleri, kooperatifler, birlikler, iş ortaklıkları, kamu kurum ve kuruluşları (genel ve özel bütçeli kurum ve kuruluşlar, il özel idareleri, belediyeler ve kamu iktisadi teşebbüsleri ile bunların sermaye bileşimindeki hisse oranları yüzde elliye geçen kurum ve kuruluşlar) ve kamu kuruluşu niteliğindeki meslek kuruluşları, dernekler ve vakıflar ile yurt dışındaki yabancı şirketlerin Türkiye'deki şubeleri teşvik belgesi düzenlenmesi için müracaat edebilir.

c) Yatırım Teşvik Belgesi alabilmek için asgari yatırım tutarı ne kadar?

Yatırım Teşvik Belgesi alınabilmesi için, arsa, bina-inşaat, makine-teçhizat ve diğer yatırım harcamalarından meydana gelen, asgari yatırım tutarının, YTB süresi içerisinde (3 yıl artı 1,5 yıl uzatması ile birlikte 4,5 yıl) asgari yatırım tutarının tamamlanması gerekmektedir.

Yatırım Teşvik Belgesi kapsamı Genel Teşvik Sistemi'nde asgari sabit yatırım tutarı,

- I. ve II. Bölgelerde 3 milyon TL,
 - III. IV. V. ve VI. Bölgelerde 1 Milyon 500 bin TL'dir.
- Ayrıca, bölgesel desteklerden yararlanacak yatırımların kararnamede varsa, asgari kapasite, sabit yatırım tutarı ve diğer şartları sağlaması da gerekir.

d) Teşvik desteklerinin uygulanması açısından Türkiye kaç bölgeye ayrılmıştır?

Bölgesel Teşvik Uygulamaları, iller arasındaki gelişmişlik farkını azaltmayı ve illerin üretim ve ihracat potansiyellerini artırmayı hedeflemekte olup, illerin gelişmişlik seviyelerine göre yardım yoğunlukları farklılaştırılmıştır. Bu kapsamda desteklenecek sektörler, illerin potansiyelleri ve ekonomik ölçek büyüklükleri dikkate alınarak tespit edilmiştir. Bölgesel Teşvik Uygulaması kapsamında Türkiye 6 Bölgeye ayrılmış olup, sonrasında ilçe bazlı teşvik sistemi uygulamaya geçirilmiştir.

Bölgesel Teşvik Haritası

e) Bölgesel destekler nelerdir?

İller arasındaki gelişmişlik farkını azaltmayı ve illerin üretim ve ihracat potansiyellerini artırmayı hedeflemekte olup illerin gelişmişlik seviyelerine göre teşvik yoğunlukları farklılıklar göstermektedir. Ayrıca her bir sektör ve her il ve/veya ilçe için sabit yatırım

Tutarları ve teşvik oranları değişiklikler göstermektedir.

- KDVMuafiyeti (İnşaat ve makine teçhizat alımlarında)
- Gümrük Vergisi Muafiyeti (ithal makine ve teçhizat)
- Vergi İndirimi (Kurumlar -gelir vergisi Muafiyeti)
- Sigorta Primi İşveren Hissesi Desteği
- Yatırım Yeri Tahsisi
- Faiz Desteği
- Sigorta Primi (İşçi Hissesi) Desteği (6. Bölge)
- Gelir Vergisi Stopajı Desteği (6. Bölge)
- İnşaat vergi resim harç istisnası,

f) Sektörel destekler nelerdir?

Yine karar ve tebliğlere göre yatırım yeri

1. 2. Ve 3. Bölgelerde olsa dahi 4. Bölge destekleri alan sektörler olduğu gibi, -5. Bölge destekleri alan özel önem taşıyan sektörler bulunmaktadır. Ancak bu yatırımlar 5. Ve 6. Bölgede olursa o zaman tatbiki kendi bölge desteklerinden faydalanacaktır. Yani teşvikler açısından yatırımın yeri önem arz ettiği gibi sektörde ve yatırım tutarı çok önemli olmaktadır. Bunun detayları için ayrıca bir yazı hazırlanacaktır.

g) Yatırım Teşvik Belgesi olmazsa olmaz şartları, Yatırımcılar Yatırım Teşvik Belgesi aldıktan sonra bu kapsamda yatırım yapıp ve teşviklerden istifade ettikten sonra her hâlükârda yatırım yerinde üretime 5 yıl süre ile devam etmekle sorumlu olup ve bu kapsamda yatırım konusu ile ilgili üretimin yapılması esastır.

Kalın sağlıcakla...

Tel; 444 30 80

Sloganımız;

**"TEŞVİK İÇİN YATIRIM YAPMAYIN,
YATIRIMLARINIZI TEŞVİKLİ YAPIN"**



İstişare Kampımız başkanımız Hayri Yorulmaz öncülüğünde 13-15 Ocak 2023 tarihlerinde Mudurnu Sarot Otelde 34 Üye 44 oda 110 kişinin katılımı ile gerçekleştirildi.

ÖNSİAD Genel Başkanı Hayri Yorulmaz'ın açılış konuşması ile birlikte istişare ve danışma toplantıları kapsamında ileriye dönük neler yapabileceğimizi aktardı.

Başkanımız Hayri Yorulmaz, ÖNSİAD ailesi ile birlikte çok güzel bir istişare kampı geçireceklerini, bundan sonraki dönemde ülkemiz ticaretini geliştirmek için

üstlerine düşeni fazlasıyla yapmayı hedeflediklerini söyledi. Ayrıca ÖNSİAD ailesi olarak birlik ve beraberliğin önemine vurgu yaparak, önümüzdeki dönemde bunun için ekstra çalışmalar yapılacağını ekledi.

Genel Sekreterimiz Sayın Murat Özşümer Moderatörlüğünde gerçekleştirilen Yönetim Kurulu toplantısının ardından Genel başkan yardımcılarımız gelecek yıl planlamalarına dair Yönetim Kurulumuz nezdinde hazırladıkları faaliyet raporunun sunumunu yaptılar. Kısa ve orta vadede neler hedeflediklerini sosyal sorumluluk, üye çalışmaları ve Türkiye'nin yeni vizyonuna hizmet çalışmaları üzerinden geliştirdikleri projeleri paylaştılar.

Çok faydalı çalışmalar eşliğinde sürdürdüğümüz kamp programımız son gün yapılan durum değerlendirmesi toplantısı ve başkanımız Hayri Yorulmaz'ın kapanış konuşmasıyla sona erdi.



Konuşmasında dolu dolu bir kamp geçirdiğimizi ifade eden Başkanımız birlik ve beraberlikten duyduğu mutluluğu ifade etti. Yeni ve güçlü Türkiye için çalışmalarımızın artmasının gerektiğini düşünen başkanımız kamp programımızın hayırlara vesile olmasını temenni ettiğini söyleyerek konuşmasını tamamladı.

Kaliteli baskı ve zamanında teslimat organizasyonu

Yüksek kalibreli baskı. Olağanüstü
kağıt kalitesi, olağanüstü baskı
sistemi.



Biz Kimiz?

Sevgi Ajans Matbaacılık; Türkiye çeşitli sektörlerde faaliyet gösteren firmaların matbaa ihtiyacını karşılamak üzere 1993 yılında kurulmuştur. Son teknoloji makine parkuru, uzman kadrosu, yenilikçi tasarımları ve kalitesiyle çok kısa süre içerisinde sektöründe öncü firmalardan olmuştur.

Kalite ve Güvence

İşinde profesyonel olan ekibimiz üretim süreçlerini düzenli olarak kontrol etmektedirler. Üretimin her aşamasında yapılan bu kontroller ile hataların minimuma indirilmesi hedeflenmektedir. Kalite kontrolü destekleyen ve son teknoloji ekipmanlardan oluşan bir laboratuvarımız mevcuttur. Tüm partilerde mürekkepte soyulma, bant, alkol ve transit test yapılmaktadır.



Neden bizi seçmelisiniz?

Müşterilerimizden gelen talepleri süratle değerlendirerek yapılan çalışmaları uluslararası kalite normlarına uygun olarak zamanında teslim ederiz. Deneyimli personelimiz ile çözüm odaklı bir anlayışla hizmet vermekteyiz.



Görevimiz

Modern ve tam entegre üretim tesislerimiz, teknolojinin tüm imkanlarıyla yüksek performanslı renk yönetim sistemi ile donatılmış makina parkurumuzla, bütün üretim süreçleri büyük bir titizlikle yapılmaktadır.



Ne yapıyoruz?

Teknolojinin tüm imkanlarını hizmete sunabilecek makine ve ekipmanı kurarak, insan odaklı çalışıp sektörün gerekliliklerini çok iyi analiz ederek bu doğrultuda bilgiye ve deneyime dayalı hizmet sunmaktayız.

**Recep Temür**

Teşkilatlanmadan Sorumlu
Genel Başkan Vekili
recep.temur@onsiad.org.tr

"KARASHAHİN ÖRME BOYAHANE YATIRIMI YAPTI"

Karashahin Örme Yönetim Kurulu Başkanı Recep Temür; boyahanelerdeki kalitesizliği aşamadıkları için bir boyahane ile ortaklık gerçekleştirdiklerini belirtiyor. Recep Temür:

'Halbuki o kaynağı kendi işime yatırırsam belki de daha doğru olacaktı. Ama ürün yaptığımda, kaliteli müşterilerin bana geleceğini biliyorum' diyerek bu yatırımın önemine dikkat çekiyor. Örme kumaşçıların kronik sorunlarından birisi haline gelen 'Boyahane' sorunu Karashahin Örme'yi kendi boyahanesini kurmaya yöneltmiş durumda. Müşteri memnuniyetine büyük önem verdiklerinin altını çizen Recep Temür, sinemacılık ile başlayıp örmeciliğe yönelen ilginç hayat hikayesini ve sektörde edindiği tecrübeleri genç okurlarımız ile paylaştı. Sektöre giriş ve özgeçmişinden kısaca bahseder misiniz sorusuna ise şöyle yanıt verdi:

Meslek hayatıma sinema sektöründe başladım. Hatta yapımcılık bile yaptım. 90'lı yıllarda bir sinema filmi yaptık. Necip Fazıl Kısakürek'in Mukaddes Emanet adlı romanını sinemaya uyarladık. Onun öncesinde de Feza Film'de Minyeli Abdullah, Sürgün Öğretmen ve Çizme gibi filmlerde görev aldım. Benim kayınbiraderim sektörümüzde ileri gelen bir firmanın makine ustasıydı ve hep bir örme makinesi almaya ikna etmeye çalışırdı. 90'ların ortalarında almaya karar verdik. Ekrem Ağabey, bunu deneme yapmadan anlamayacağımızı söyledi ve 'Madem niyetlendiniz, girin çocuklar. Nasibinizde varsa hiçbir yerde iş olmaz, sizin iş olur; nasibinizde yoksa her yerde iş olur sizde olmaz. Bunu anlamanın tek yolu ise bir iki makine alıp denemek' dedi. Özşah Firması'nın Sahibi, sektörümüzün duayenlerin'den Rahmetli Necati Bey'in yanına gittik, makine almak için. Bize bir iki soru sordu ve hiçbir şey bilmediğimizi anladı. Allah razı olsun, ustasını çağırdı ve bize bir adet makine vermesini söyledi. 'Bize bir makine yetmez' dedik, vermedi; 15 gün sonra yine gelmemizi söyledi. 15 gün sonra yine yanına gittik. 'Nasıl? Becerebildiniz mi? Cayacak mısınız, caymayacak mısınız?' diye sordu rahmetli. Dedik ki

'Caymayacağız'. Bize bir makine daha verdi ve iki ay sonra gelmek şartıyla bizi geri yolladı. İki ay sonra da beş makine daha verdi. Bunlardan biri jakarlı idi. Milli futbol takımımızın o dönemdeki sponsoru Adidas bizde jakarlı bir makine olduğunu öğrenmiş, bize geldi ve 300 kilo kumaş sipariş verdi. Bir arkadaştan minibüs ödünç alıp malı yükledik, götürdük. Kumaşların 100 kilosu sağlam, 200 kilosu bozuk çıktı. Dedi ki 'Bu sorun sizden değil boyahaneden kaynaklanıyor.' Çalıştığımız boyahaneye geldi ve boyahanenin müdürü de tesadüfen onun okul arkadaşı çıktı. Bunlar üç ay boyahanede gerekli revizyonları yaptılar ve sorunu çözdüler, biz de ondan sonra kumaşçı olduk. Ondan sonra diğer tüm makinelerimiz dursa bile; o jakarlı makine hep çalıştı ve diğer beş makinenin borcunu ödedi. Biz ilk makineleri aldığımızda sabahlara kadar yanından ayrılmıyorduk. Dört ortak, konu ile ilgili hiçbir şey bilmememize rağmen büyülenmiş şekilde makinenin dönmesini seyrediyorduk, işimizi çok seviyorduk. 'Makineyi leasing ile aldığımda KDV'si yüzde 1, Malı boyatırken yüzde 18, satarken de yüzde 8 KDV'söz konusu. Heryıl KDV alacaklısı çıkıyoruz ve bunu devletimizden alabiliyoruz. Sektör değişti, devletimiz de değişti, imalatçıya yardım ediyor. Eskiyle şimdiki kıyasladığımda, kumaş sektöründe çok ileri değiliz. Kalite olarak istediğimiz kumaşı yapabilirsek fiyat sorununu çözeriz. Örmeyi bir şekilde kendi elinin altında olduğu için yapıyorsun. Ama boyahanesi olmayan örme kumaşçıları çok zorlanıyor. Sektördeki ilk tecrübemiz Adidas ile oldu. Şuan 20 senelik tecrübemle Adidas'ın kapısından giremiyorum. Cahil cesaretli olur ya! Ama Adidas bize kalite anlayışını öğretti. İşimizi en iyi biçimde yapmayı öğretti. Birine ödeme yaptığımda paralardan bazıları yırtık olduğunda, nasıl bunu geri alıp yenisini vermek mecburiyetindeysem, kumaşta da aynı durum söz konusu olmalı. Ama maalesef boyahaneler hacim yapmak derdinde. Çok hatalı mallar üretiliyorlar. Kaliteli mal yapamadığı için de kârı az. İçine girdiği sarmaldan çıkabilmesi için de katma değeri yüksek mallar yapması gerekiyor. Bu teknoloji ve insan yatırımı demek. Teknoloji yatırımını bir şekilde yapabiliyorsun, paran yoksa bir ortak buluyorsun, yine yapıyorsun. Ama insan bulamıyoruz. 20 yılda her şey değişti. Teknoloji, kimyasallar, boyalar, mal isteyen müşterilerin anlayışı, tümünden değişti. Bizim işletmelerimizde işlerinin başındaki ustalarımız kendilerini bu çerçevede maalesef yenileyemedi.

Recep Temür aynı zamanda Önder İş Dünyası ve Sanayici İş Adamları Derneği'nde Genel Başkan Vekilliği görevini yürütüyor.



KARASAHİN

KUMASCILIK



Karaşahin Kumaşçılık, **Korteks**'in sınırlı sayıda yetki verdiği DRY TOUCH® sertifikalı performans kumaşlarının yanı sıra piyasa ihtiyaçlarına göre çeşitlendirilmiş geniş bir ürünü gamına sahiptir.

ÜRETİM ALANLARI: • Lyc Dalgıç • Lyc Scuba • Lyc İnterlok • Lyc Süprem • Lyc Ottoman • Lyc Kaşkorse • Lyc Ribana • Lyc Kaşkorse • Jakarlı (Pamuk) • Lyc Jakarlı Süprem • Kazayağı • Petek Desen • Krş Desen • Yağmur Desen • Micro Yağmur Desen • İnterlok • Micro İnterlok • Lyc Yağmur Desen • Puntalı Global Desen • Double Face • Stretch Dalgıç • Stretch Scuba • Pıtırıcık • Lyc'li Noktalı Mensh • Poly Mensh • Pamuk 2 iplik • Poly 2 iplik • Lyc Kaşkorse • Lyc Ribana • Lyc Ottoman • Poly Pıtırıcık • Raşel File Çeşitleri • Mikro Cebir File • Şardonlu Poly Lacoste • Şardonlu Pike

www.karashintr.com

**Özgür Ekinci**

Sektör Kurullarından Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı
ozgur.ekinci@onsiad.org.tr

Antik Çağlardan Gelen Kara Mucize: Kara MÜRVER
Yukarıdaki başlık size iddialı gelmiş olabilir. Aslında doğada gizli kalan mucizelere ufaktan dikkat çekmek istedim. Bunlardan biri de ülkemizde rahatça bulunan çalı türündeki ağaçlarda yetişen Kara Mürver meyvesidir.

İnsanın yüzünü yeniden doğaya dönmesi ile Kara Mürver gibi şifalı bitkiler hayatımıza yeniden girmeye başladı. Kimyasal içermeyen alternatif tıpta çokça kullanılan kara mürver meyvesi, Anadolu'da sıkça kullanılıyor. Kara Mürver diğer adıyla Sambucus Nigra, adoxaceae familyasına ait çiçekli bitki cinsi olarak kabul ediliyor. İsmi koyu renkli mor meyvelerinden alan Kara Mürver, aynı zaman da besin değeri yüksek bir bitki.

Özellikle bağışıklık sistemini iyileştirmede oldukça etkili olan Kara Mürver, C vitamini, diyet lifi ve antioksidanlar açısından da zengin. Bu özelliği nedeniyle günümüzde olduğu kadar başlıkta da belirttiğim gibi antik dönemlerde de besin ve şifa kaynağı olarak kullanılmış. Şimdi de bu kara mucize yeniden takviye gıda ürünleri şeklinde yeniden kullanılmaya başlamış durumda.

Peki Kara Mürver Ne İşe Yarar?

Kara Mürver, kalsiyum ve demir mineralleri açısından da oldukça zengin. İçinde A, C ve B6 vitaminlerini de barındıran Kara mürver, alternatif tıpta da bağışıklık sorunlarını iyileştirmek, Kabızlığı önlemek, Kan basıncını düzenlemek, Sinüs tıkanıklığını rahatlatmak, Soğuk algınlığı ve boğaz ağrısını hafifletmek gibi rahatsızlıklarda kullanılmakta.

Kara Mürver Nasıl Tüketilmelidir?

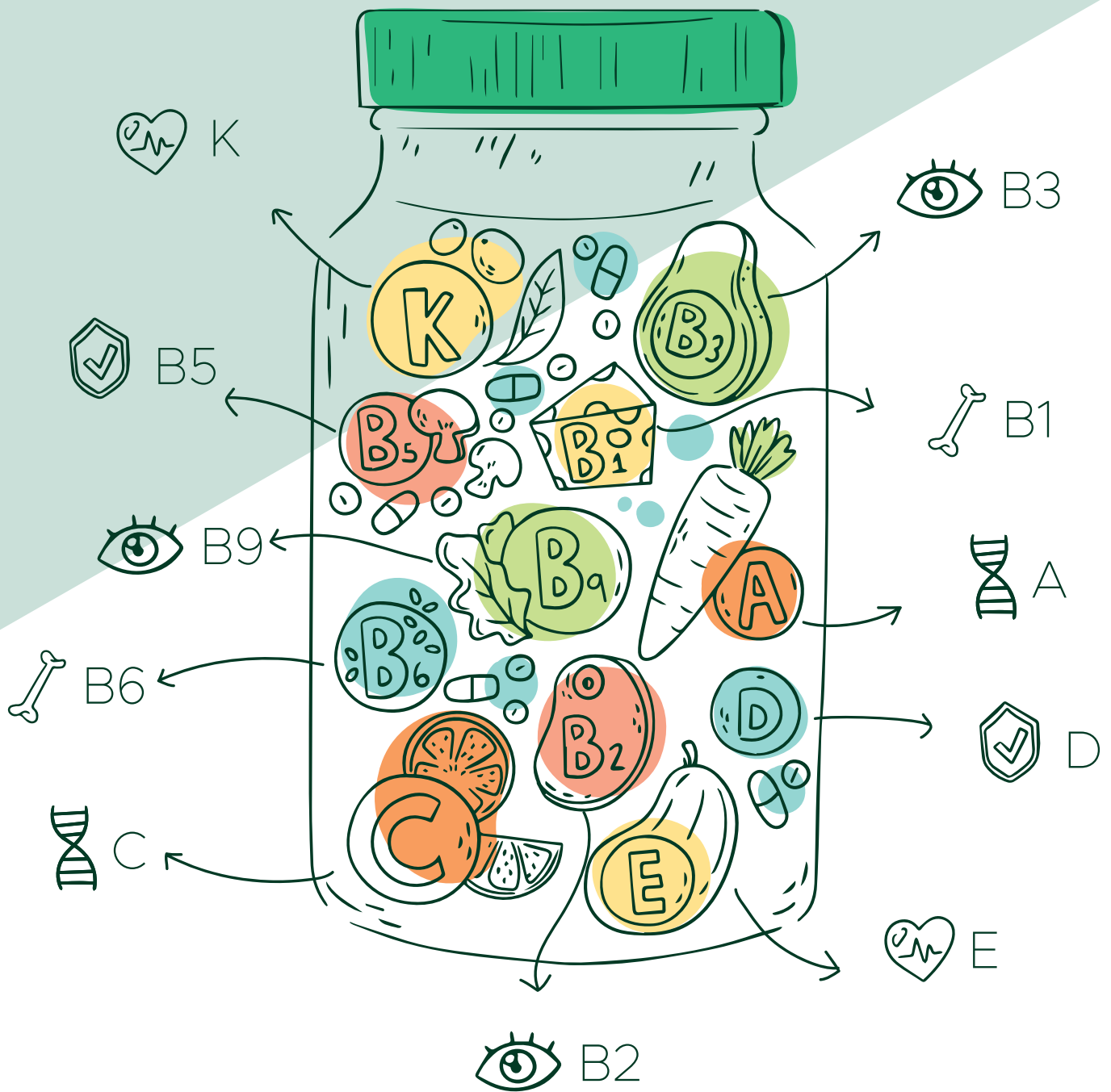
İsmi her ne kadar kara olsada mürver bitkisi, beyaz, mor ve kırmızı gibi farklı renklere de sahip. C Vitamini açısından zengin olan Kara Mürver, tek başına çiğ olarak yenilerek tüketilecek bir bitki değil. Çalı türündeki ağaçlarda yetişen meyve olan Kara Mürver, kurutulularak çay olarak tüketilebilir. Çay şeklinde demlenen Kara Mürver, idrar yolu enfeksiyonlarından da kurtulmanıza yardımcı olabilir. Kara mürver, çay haricinde şurup ya da pekmez yapılarakta uzun vadeli olarak tüketilmesi mümkün.

C vitamini ve bağırsak sorunlarına iyi gelen Kara Mürver, çay, şurup veya pekmez olarak tüketilse de bu haliyle çocuklarımıza bunu sevdirmek biraz zor. Bunun için gummy jelibon olarak kullanılabilir. Bu şekilde içerdiği vitamin ve mineralleri de koruyan Kara Mürver, günümüzde eczanelerde gıda takviye ürünü olarak da satılmaktadır. Dünyada hızla popülerleşen meyve tadında, ağızda kolaylıkla çiğnenebilir formda yeni nesil jel gummy olarak tüketilebilen Kara Mürver, çocukların da beğenisini kazanmış durumda. Sağlık açısından sorun teşkil etmeyen çiğnenebilir formdaki yeni nesil jel gummy, yeni nesil bağışıklık güçlendirici ürün olarak tüketilmektedir.

Bu ürünlerden biri de Türkiye Cumhuriyeti Tarım ve Orman Bakanlığı takviye edici gıda onaylı Gumnio Gummy'dir. Sertifikalı ve bakanlık onaylı tesislerde, hijyenik ve sağlıklı bir ortamda hazırlanan Gumnio gummy aynı zamanda Vegan, Glütensiz, GDO'suz ve Helal şekilde üretilmektedir.

Yeni nesil jel gummy ile antik çağlardan gelen şifalı bitkileri taha eğlenceli şekilde tüketmeyi bizlere sağlıyor. Denemelisiniz.

“ **KARA MÜRVER
MUCİZESİ** ”



+PLS

Private Label Gummy Guide

**Sadettin Turhan**

Yazar - Serbest Muhasebeci Mali Müşavir
sadettinturhan@gmail.com

ARADIĞINIZ KİŞİ İLE İRTİBATA GEÇİLEMİYOR 2

Her gün biraz daha iletişim teknolojileri geliyor. Binlerce km uzak olan birisi ile saniyeler içerisinde görüşebiliyoruz. Resim ve mesaj gönderebiliyoruz. Her şeyden anında haberimiz oluyor.

İletişim denen şey karşılıklı olursa bir şey ifade eder. Aynı seviyede ve frekansta olursa uyum sağlanabilir. Yoksa boşa gürültü ve vakit kaybından başka bir şeyi ifade etmez. Güzel başlayan kelimeler yanlış anlamalar ve kavgalar ile son bulabilir.

"Aynası iştir kişinin, lafa bakılmaz" demiş atalarımız. Söylediğimiz şeyler yaptıklarımızla aynı istikamette olursa sonuca ulaşabiliriz. Nezaket, görgü kuralları, adap, edep, bunlar hep iletişimin içinde olması gereken toplumsal ve evrensel kurallar. Bunun en güzel örneğini yine iki cihan sultanımız hayatında bize göstermiş.

Ama farkında mısınız? İletişim araçları artmasına rağmen evimizin içinden, yandaki komşumuzdan, en yakın akrabamızdan haberimiz yok. Ne halde, neler yapar? İhtiyacı ya da sevinci nedir? Bilmiyoruz.

Çocuklarımız bizim her şeyimiz. Yeri geldiğinde her türlü fedakârlığı yapacağımızı söylediğimiz, Rabb'imın emanetleri. Akşam olunca bizimle konuşacak birkaç kelime laf bulamazken "irtibat kuramazken" hemen odasına kapanıp saatlerce hiç tanımadık birisiyle internet ortamında ya da telefonla bir şeyler konuşur. Peki, hiç düşündük mü? Neden? Ve neler konuşur? Bizimle paylaşmadığı ve dışarıda aradığı nedir? Bu kadar çok konuşacak şeyi varken... Biz sorduğumuzda "iyi işte, yok bir şey, boş ver " deyip geçer.

Biraz düşünelim; biz çocuklarımızla sabahları kahvaltımızı, günlük programlarımızı, sevinçlerimizi, hüznümüzü, akşamları yemeklerimizi, paylaşıyor muyuz? Karşımıza alıp hep beraber kitap okuyup, fikir alışverişinde bulunuyor muyuz? Düşünceleri ve

hayalleri hakkında yorum yapıyor muyuz? Onların gelişimi için tecrübelerimizi anlayacakları bir şekilde anlatıyor muyuz?

Yoksa: sabah evden çıkınca herkes kendi başına hayatın içine dalıyor. Sevinç ve hüznelerini yalnız mı yaşıyor? Yemek vakti herkes yetişirse ve ayakta olarak mı yiyor? Kitaplar sadece raflarda süs olarak mı duruyor? Onların hayalleri ve düşüncelerini küçümseyerek ve alaylı bir tavırla mı dinliyor ve tecrübeleri aktarırken hep "ben senin yaşındayken" diye mi başlıyoruz?

Yapmayın dostlarımız! Gençlerimiz, çocuklarımız bizde bulamadıkları ilgiyi dışarıdan aramasınlar. Kimlerin ve ne niyetle onları beklediklerini bilemeyiz. Son pişmanlık fayda vermez. Elimize çocuklarımızın resmini alıp öpüp koklamak bir şeyi değiştirmez.

Tabi aynı şekilde gençlerimiz de, anne ve babalarının değerini iyi bilip, başkalarından destek beklemesinler. İnanın ki ailenin sıcaklığını ve güven duygusunu hiç kimse ve hiçbir yer veremez.

Komşularımızı tanımaz olduk. Yan yana geçiyoruz. Aynı apartmana girmez, kapıda karşılaşmaz isek komşumuz kimdir bilmiyoruz. Hep işlerimizin yoğunluğundan ve geç geldiğimizden şikâyet

ediyoruz. Ama en azından, bayramlarda şöyle bir komşumuzun kapısını çalsak "Merhaba komşum, nasılsın, bir tanışmak ve muhabbet etmek istedim. (müsaitseniz tabi). Üzerimizde birbirimizin hakları var" desek. Cemiyetlerine iştirak etsek...

Bunlar için gerçekten vaktimiz yok mu? Yoksa kendimizi mi kandırıyoruz? Şöyle bir bakalım çok yoğunum dediğimiz zamanlarda, komşuluk haklarından daha da önemli işlerle mi uğraşıyoruz?

Akrabalarımızı yeterince ziyaret edip onların hal ve hatırlarını soruyor muyuz?

Arkadaş ve dostlarımızla konuşurken, bizimle paylaşmak istediği şeyi anlamaya mı çalışıyoruz? Yoksa hatırı kalmassın ve laf olsun diye mi dinliyoruz? Özel günlerimizde onlar hatırlayıp bir irtibata geçip hal- hatır soruyor muyuz?

Sonuç olarak gönlü zengin dostlarımız! İletişim sadece araçların artması ve kolaylaşması değil. Bizim onu nasıl kullandığımız bağlıdır.

Lütfen! Birbirimizden bu kadar uzaklaşmayalım. Sıkıntılarla dolu şu kısa günlerimizde yalnız kalmayalım. Ortak yönlerimizi bir araya getirip hep beraber bir olalım. Teknoloji bize ayrılık değil yakınlık getirsin.





BANDIRMA BOR KARBÜR ÜRETİM TESİSİ AÇILDI

Türkiye, aynı zamanda dünyadaki en kaliteli bor cevherine sahip. Mevcut potansiyeli değerlendirme yolunda somut adımlar atan Türkiye'nin son hamlesi Bandırma Bor Karbür Üretim Tesisi oldu. Bor madenlerinin üretimi, işletilmesi ve pazarlanması 200'DEN FAZLA kullanım şekli olan borun global pazardaki potansiyeli 60 milyar dolar olarak belirtiliyor. Dünyadaki rezervi toplam 4,5 milyar ton ve bunun 3,3 milyar tonu Anadolu coğrafyasında. Bu da yaklaşık yüzde 73'lük bir orana tekabül ediyor. Üstelik görevini kanunlar çerçevesinde elinde bulunduran ETİ MADEN'in bir başka yatırımı olan tesis için 80 milyon dolar harcandı. "Cevherden Mücevhere" mottosuyla hayata geçirilen tesisin, Türkiye'nin stratejik ürünleri arasında yer alan bor madeninin katma değerini 300 kat artırması bekleniyor. 35-40 MİLYON DOLARLIK KATKI Bandırma Bor Karbür Üretim Tesisi açılış merasiminde bir konuşma yapan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, bor

karbürün, sıcaklık ve mekanik dayanıklılığı itibarıyla birçok farklı endüstriyel uygulamada aranan ve tercih edilen bir ürün olduğunu vurguladı. Erdoğan, bor karbürün özellikle zırh, aşınmaya dayanıklı mekanik parça üretimi, nükleer tesislerde nötron tutucu gibi uygulama alanlarıyla savunma sanayisinin vazgeçilmezi olduğuna dikkat çekti. Açılışın bir diğer konuşmacısı da Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'di. Son 20 yılda, bor cevherinde yürüttükleri katma değerli ürün yaklaşımlarıyla bu ürünün değerini 2 bin kata kadar yükselten teknoloji ve ARGE altyapısını kurduklarını söyleyen Dönmez, Bandırma Bor Karbür Üretim Tesisi'nin ülke ekonomisine yıllık 35-40 milyon dolar gelir sağlayacağını altını çizdi. Fatih Dönmez, konuşmasına şöyle devam etti: "Türkiye, 100'den fazla ülkeye gerçekleştirdiği bor ihracatıyla dünya bor pazarında yüzde 63 paya ulaşarak liderlik koltuğuna oturdu."



Malazgirt Cd. No:47/2 Bahçelievler / İstanbul

Tel: 0212 489 36 80

info@yaziciogluinsaat.com.tr
www.yaziciogluinsaat.com.tr

BAZI KDV UYGULAMALARINDA DEĞİŞİKLİK YAPILDI

1 Nisan 2023 tarihli Resmî Gazete’de yer alan Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ ile bazı KDV uygulamalarında değişiklik yapıldı. Söz konusu Tebliğ ile mücbir sebep ilan edilen yerlerde mükellef, lefiet kaydı bulunması nedeniyle mücbir sebep kapsamına alınan ancak faaliyetlerine olağan şekilde devam edebilecek nitelikteki mükelleflerin, idareye mücbir sebep halinin sona erdirilmesi amacıyla yapacakları başvuru neticesinde yapılacak değerlendirmeye göre bu halinin sona ereceği ve söz konusu mükelleflerin alış ve satışlarında genel usuller çerçevesinde tevkifat uygulanabileceği hususu açıklığa kavuşturuldu. Tebliğe eklenen başka bir madde ile PTT AŞ’nin posta işlerinin yürütülmesinde aldığı hizmetlerin (gönderilerin toplanması, yüklenmesi, ayrımı, sevki ve işlenmesi gibi) iş gücü temin hizmeti kapsamında KDV tevkifatına tabi olduğu hususu tebliğde düzenlenerek uyuşmazlıkların sona erdirilmesi amaçlandı. Hizmet nitelikli tevkifata tabi

işlemlerden kaynaklanan ve vergi inceleme raporuyla sonuçlandırılan KDV iade taleplerinin (temizlik, bahçe ve çevre bakım hizmetleri, makine, teçhizat, demirbaş ve taşıtlara ait tadil, bakım ve onarım hizmetleri; her türlü yemek servisi ve organizasyon hizmetleri, etüt, plan-proje, danışmanlık, denetim ve benzeri hizmetler, yapı denetim hizmeti, taşımacılık hizmetleri, her türlü baskı ve basım hizmeti, ticari reklam hizmetleri, işgücü temin hizmeti gibi) mükelleflerin süresinde düzenlenmiş tam tasdik sözleşmesi bulunması kaydıyla, yeminli mali müşavir (YMM) raporu ile de yerine getirilebilmesine imkan tanınarak söz konusu işlemlerdeki KDV iade prosedürleri kolaylaştırıldı. Öte yandan 6775 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı ile 1 Şubat 2023’ten itibaren yapılan işlemlere uygulanmak üzere mükelleflerin KDV iade hakkı doğuran işlemlerine ilişkin olarak iade talebinde bulunabilecekleri asgari tutar 2 bin lira olarak belirlendi.

KUR KORUMALI MEVDUATLARDA VE ALTIN HESAPLARINDA VADE DÜZENLEMESİ YAPILDI

“1 Nisan 2023 tarihli Resmî Gazete’de yer alan Türk Lirası Mevduat ve Katılma Hesaplarına Dönüşümün Desteklenmesi Hakkında Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ ile kur korumalı mevduatlara yeni bir düzenleme getirildi. Tebliğe göre, Türk lirasına geçişte sağlanacak destek için, söz konusu Döviz tevdiat veya döviz cinsinden katılım fonu hesaplarının açılma tarihi 31 Mart 2023’e uzatıldı. Bir önceki düzenlemeye göre bu tarih 31 Aralık 2022 olarak belirlenmişti. Yeni düzenlemeyle vade sınırlamasının da kaldırıldığı görüldü. Daha önce ilgili tebliğde yer alan “Banka tarafından yurt içi yerleşik gerçek kişiler ve yurt içi yerleşik tüzel kişiler için 3 ay, 6 ay veya 1 yıl vadeli Türk lirası mevduat veya katılma” hesabı

açılır” ifadesi değiştirildi. Yeni maddede sadece “Banka tarafından açılacak Türk lirası mevduat veya katılma hesaplarının vadeleri Merkez Bankasınca yayımlanacak usul ve esaslarda belirlenir” ifadeleri kullanıldı. Benzer şekilde, 1 Nisan 2023 Tarihinde yayınlanan Altın Hesaplarından Türk Lirası Mevduat ve Katılma Hesaplarına Dönüşümün Desteklenmesi Hakkında Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ ile altın hesaplarında “3 ay, 6 ay veya 1 yıl vadeli hesap açılır” ifadesi “Banka tarafından açılacak Türk lirası mevduat veya katılma hesaplarının vadeleri Merkez Bankasınca yayımlanacak usul ve esaslarda belirlenir” şeklinde değiştirildi.”



ASYA BAYRAK®

Flag Production Center

ISO 9001 | ISO 10002 | ISO 14001 | OHSAS 18001



✉ info@asyabayrak.com

🏠 Güneşli Mah. Mahmutbey Cad. 1297. Sk.
No: 4 Kat: 1-2-3-4-5 Bağcılar/İSTANBUL

☎ +90 212 515 52 44 📞 +90 545 515 52 44

🌐 www.asyabayrak.com





YÖNTEM AKADEMİ ORTAK SAĞLIK ve GÜVENLİK BİRİMİ HİZMETLERİ

Dünya Çalışma Örgütü tahminlerine göre, dünya üzerinde 3 milyar civarında iş gücü bulunmaktadır. Her yıl dünya üzerinde yaklaşık 340 milyon çalışan iş kazası geçirmekte ve 160 milyon çalışan/eski çalışan da meslek hastalıklarına maruz kalmaktadır. Toplamda 2,3 milyon çalışan iş kazaları ve meslek hastalıkları sonucu hayatını kaybetmektedir.

Bu istatistikler dikkate alındığında Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB), İş Sağlığı ve Güvenliği Hizmetleri Yönetmeliği ile tanımlanmış; her türlü iş yerine, iş yeri hekimi, iş güvenliği uzmanı ve diğer sağlık personelinin sağlayan ve önlenabilir iş kazaları ve meslek hastalıklarının önlenmesini amaçlayan kuruluşlardır.

YÖNTEM AKADEMİ; 1305 belge numarası ile yetkilendirilmiş sektörün öncü Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimidir.

YÖNTEM AKADEMİ Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi olarak başlıca hedeflerimiz;

- Firma ve kurumların 6331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu kapsamında yükümlülüklerini yerine getirmelerini sağlamak.

- Firma ve kurumların İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemlerinin tesis edilmesine rehberlik etmek.

- Organizasyonların İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemlerinin fayda sağlayan çıktılar üretmesini sağlamak.

- Başarılı İş Sağlığı ve Güvenliği uygulamaları ile firma ve kurumların rekabet gücünü desteklemek.

- Fark yaratan İş Sağlığı ve Güvenliği uygulamaları ile personel motivasyonu, personel bağlılığı, iş başarı düzeyini ve marka prestijini yükseltirken, kaza, meslek hastalıkları, iş günü kaybı, olumsuz personel turnover düzeyini düşürmek

- Ülkemizde gelişimi ve kalıcılığına ihtiyaç duyulan İş Sağlığı ve Güvenliği Kültürünün zenginleşmesine katkı sağlamak.

Başlıkları ile özetlenmektedir.

İŞ GÜVENLİĞİ UZMANLIĞI
EĞİTİM MERKEZİ
Yöntem Akademi
İŞ GÜVENLİĞİ UZMANLIĞI EĞİTİM MERKEZİ
0212 418 07 07

- İş Güvenliği Uzmanlığı Hizmetleri
- İşyeri Hekimliği Hizmetleri
- Diğer Sağlık Personeli Hizmetleri
- Mobil Sağlık Tarama Hizmetleri
- Risk Analizi
- İltiyat Eğitimleri ve Sertifikasyonu
- Mesleki Yeterlilik Eğitimleri ve Sertifikasyonu
- Akredite Yangın Eğitimleri ve Acil Durum Tatbikatı
- Hijyen Eğitimleri ve Sertifikasyonu



**Yöntem
Akademi**

İş Sağlığı ve İş Güvenliği Eğitim Merkezi

Ortak Sağlık Güvenlik Birimi

İş Güvenliğinde **YÖNTEM** Farkı
Tek Merkezden Tüm Çözümler...

- İş Güvenliği Uzmanlık Eğitimleri
- İşyeri Hekimliği Eğitimleri
- Diğer Sağlık Personeli Eğitimleri
- Temel İş Sağlığı ve Güvenliği Eğitimleri
- OHSAS 18001 İş Sağlığı ve Güvenliği
- Topraklama Ölçümleri
- Yangın Tesisatı Kontrolü
- Havalandırma Tesisatı Kontrolü
- Elektrik Tesisatı Kontrolü
- Kaldırma ve İletme Araçları
- Periyodik Testleri
- Basınçlı Kaplar Periyodik Testleri

İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİ EĞİTİM MERKEZİ

Merkez Mah. Cumhuriyet Meydanı No:1/A
Kat:4 Gaziosmanpaşa / İSTANBUL
Tel: 0212 418 07 07 - Gsm: 0541 416 08 08
E-mail: bilgi@yontemakademi.com.tr
www.yontemakademi.com.tr

ORTAK SAĞLIK VE GÜVENLİK BİRİMİ

Tekstilkent A24 Blok No: 47 Esenler / İSTANBUL
Tel: 0212 418 07 05
E-mail: bilgi@yontemosgb.com.tr
www.yontemosgb.com.tr



Nisan Ayında 19,3 Milyar Dolarlık İhracat

TÜRKİYE, 2023 Nisan'ını 19,3 milyar dolarlık ihracatla kapattı. Nisan ayı verilerinin ortaya çıkmasının ardından, yılın ilk dört ayında yapılan toplam ihracat 80,9 milyar dolar olarak kayıtlara geçti. Son 12 aylık dönemdeki ihracat ise 251,7 milyar dolar oldu. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TIM) Başkanı Mustafa Gültepe, 2023 yılının Nisan ayında Türkiye ihracatına hem küresel hem de yerel ölçekli gelişmelerin damga vurduğunu söyledi. Gültepe, aylık bazda ihracatı değerlendirdiği konuşmasına şöyle devam etti: "Genel Ticaret Sistemi (GTS) kayıtlarına göre Nisan'ı 19,3 milyar dolar ihracatla tamamladık. Geçen yılın aynı ayına göre yüzde 17,2 eksideyiz. Son 12 aylık ihracatımız yüzde 4,9 artışla 251,7 milyar dolara ulaşırken, Ocak-Nisan dönemini ise yüzde 3 kayıpla 80,9 milyar dolarla kapattık. Geçen ay ihracatımıza en yüksek katkısı 2,7 milyar dolarla otomotiv sektörü verdi. İlk besteki diğer sektörlerimiz 2,4 milyar dolarla kimya, 1,5 milyar dolarla hazır giyim, 1,2 milyar dolarla elektrik elektronik ve 1,1 milyar dolarla çelik şeklinde sıralandı. Hububat, zeytin ve zeytinyağı, savunma ve havacılık, yas meyve-sebze,

tütün ve fındık ihracatımızda geçen ay artış kaydettik. 14 ilimiz ihracatını artırdı. En çok ihracat yapan ilk bes ilimiz İstanbul, Kocaeli, Bursa, İzmir ve Ankara oldu. Geçen ay bin 449 firmamız ihracat ailesine katıldı. Birim ihracat değerimiz ise geçen yılın aynı ayına göre yüzde 18,3 artışla 1,56 dolara yükseldi." 81 ÜLKEYE İHRACATTA ARTIS Toplamda 217 ülkeye ihracat gerçekleştirilen Nisan ayında 81 ülkeye ihracatta artış kaydedildiğini vurgulayan Mustafa Gültepe, Türkiye'nin en çok ihracat yaptığı ülkeleri de sıraladı: Almanya, ABD, Irak, İtalya ve İngiltere. Suudi Arabistan ve Kazakistan'a ihracatta dikkat çekici artışlar kaydedildiğinin altını çizen Gültepe, paritenin de uzun bir aradan sonra ihracata pozitif yansıdığını bildirdi. Gültepe konu ile alakalı şöyle konuştu: "Nisan ayında parite etkisi 152 milyon dolarlık artı değer sağladı. Ancak yıl basından bu yana parite etkisi sebebiyle 972 milyon dolarlık bir kaybımız var." HEM YEREL HEM DE KÜRESEL ENGELLER Mustafa Gültepe, ihracattaki gerilemede hem yerel hem de küresel gelişmelerin etkili olduğunu vurguladı. Avrupa ve ABD gibi küresel pazarlarda devam



eden parasal sıkılaşma politikaları nedeniyle talepte durgunluğun devam ettiğini hatırlatan Gültepe, maliyet artışlarının küresel pazarlardaki rekabetçiliği olumsuz etkilediğini vurguladı.



Gültepe maliyet unsurunun etkisini şöyle detaylandırdı: ""Maliyet artışları kurdaki artışın çok üzerine çıktı. Bu nedenle rekabetçiliğimizi kaybetmeye başladık. Müşterilerimiz hem bizim fiyat

tutturamamamız hem de düşen lojistik fiyatlarının etkisiyle alımlarını rakip ülkelere kaydırmaya başladılar. Her zaman söylediğimiz gibi kurun en az enfasyon kadar artması gerekiyor ki Türk ihracatçısı rekabetçiliğini koruyabilsin. Yoksa pazar kaybetmeye devam ederiz. Kaybettiğimiz müşterileri tekrar kazanmak ise yıllarımızı alabilir." "MÜMKÜN OLAN EN İYİ PERFORMANSLA YILI TAMAMLAYACAGIZ" Mustafa Gültepe, 2023'ün kalan kısmında nasıl bir algıyla hareket edeceklerini su sözlerle aktardı: "Elektrik ve doğal gaz fiyatlarında yılbaşından bu yana yapılan indirimler, özellikle yüksek enerji kullanan sektörlerde maliyetlerin düşürülmesinde ihracatçımızın elini rahatlatmış. Kahramanmaraş'ta üç ay önce meydana gelen depremde etkilenen illerimizde de toparlanma büyük bir hızla devam ediyor. Biz de ihracat ailemizin çatı kuruluşu olarak firmalarımızı ticaret ve alım heyetlerinin yanı sıra fuarlar aracılığıyla en doğru alıcıyla buluşturmaya çalışıyoruz. Dolayısıyla ihracatımızda Nisan ayında yaşanan düşüşün kısa süreli ve geçici olduğunu düşünüyoruz. Her şeye rağmen önümüzdeki sekiz ayı en iyi şekilde değerlendirerek Cumhuriyetimizin 100'üncü yıl dönümünü kutlayacağımız 2023'ü ihracatta mümkün olan en iyi performansla tamamlayacağımıza inanıyorum."



Panama ve Kosta Rika'da 220'yi Aşkın İş Görüşmesi

TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ (TIM), Ticaret Bakanlığı tarafından oluşturulan "Uzak Ülkeler Stratejisi" kapsamında çeşitli organizasyonlar düzenlemeye devam ediyor. TIM bu kapsamda, Ticaret Bakanlığı koordinasyonunda, İstanbul İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği (İİB) ile 9-15 Nisan 2023 tarihleri arasında, Panama ile Kosta Rika'ya ticaret heyetleri düzenledi. TIM Başkan Vekili Ahmet Güleç'in heyet başkanı olarak yer aldığı heyete, İİB Mobilya, Kâğıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Başkanı Erkan Özkan katıldı. Heyette, bunun yanı sıra; tekstil, mobilya, kimyasal ürünler, mermer, sigortacılık hizmetleri, inşaat, makine ve turizm sektörlerinden firma temsilcileri yer aldı. PANAMA'YA İHRACATTA REKOR Heyette yer alan Türk ihracatçıları, programın ilk durağı olan Panama'nın baskenti Panama City'de çeşitli resmi ziyaretler gerçekleştirdi. Türkiye-Panama Ticaret Heyeti programının açılış seremonisinde; heyet başkanı sıfatıyla TIM Başkan Vekili Ahmet Güleç, T.C. Panama Ticaret Müsaviri Halise Büsra

Ünsal ile T.C. Panama Büyükelçisi Lebibe Gülhan Ulutekin katılımcılara hitap etti. Panama Ticaret Bakanlığı Yabancı Yatırımlar Sube Müdürü Hardeep Bhullar ise katılımcı firma temsilcilerine yönelik söz konusu ülkeye ilişkin genel bilgilendirme sunumu gerçekleştirdi.





TİM Başkan Vekili Ahmet Güleç, programın açılışında yaptığı konuşmada sunları söyledi: "Panama, Türkiye açısından değerli bir ortak. İki ülke arasındaki mesafenin fazla olmasına rağmen, karşılıklı iş yapma arzusu son derece yüksek. 2022'de büyük ilerlemeler kaydettik. Geçen yıl Türkiye'nin Panama'ya yaptığı ihracat 360 milyon doları asarak rekor kırdı. Panama'nın Türkiye'ye ihracatı ise yüzde 86 artışla 34 milyon dolara ulaştı. Bu rakamlar, şimdiye kadarki en yüksek karşılıklı ticaret hacmimizi gösteriyor. 2022 yılında Panama'ya ihracatımız içerisinde ilk 3 sektör; çelik, mücevher ve hububat oldu. 2023'ün ilk çeyreğinde Panama'ya ihracatımız yüzde 37 arttı. Bu rakamlar ikili Panama ve Kosta Rika'da 220'yi aşkın iş görüşmesi Türkiye İhracatçılar Meclisi ile İstanbul İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği organizasyonunda Panama ve Kosta Rika'ya genel ticaretheyeti organizasyonu düzenlendi. ilişkilerimizin geleceğine dair umutlarımızı güçlendiriyor." Açılış konuşmalarının ardından programa ikili iş görüşmeleriyle devam edildi. Türk firma temsilcileri ile Panamalı firma temsilcileri arasında gün boyu süren B2B iş görüşmelerinde 16 Türk firması, 42

Panamalı firma ile toplamda 100'e yakın ikili iş görüşmesi gerçekleştirdi. KOSTA RİKA'DA 120'Yİ AŞKIN İKİLİ İŞ GÖRÜŞMESİ Panama'da temaslarını tamamlayan heyetin ikinci durağı Kosta Rika'nın baskenti San Jose idi. Organizasyonun açılışında konuşan TİM Başkan Vekili Ahmet Güleç, "İki ülke arasındaki ticaret hacminin son iki yılda önemli ilerlemeler kaydetti. 2022 yılında Türkiye'nin Kosta Rika'ya yaptığı ihracatın 102 milyon doları asarak rekor kırdı. Kosta Rika'nın Türkiye'ye olan ihracatı ise son 10 yılda istikrarlı seyrediyor. 2022 yılında Kosta Rika'ya ihracatımız içerisinde ilk üç sektör; çelik, kimya ve makine oldu. 2023'ün ilk çeyreğinde Kosta Rika'ya ihracatımız yüzde 25 arttı. Umarım heyetimiz de bu artış ivmesine katkı sağlayacaktır" dedi. Kosta Rika tarafından 56 firma katıldığı organizasyonda iki ülkenin firma temsilcileri arasında toplamda 124 ikili iş görüşmesi gerçekleştirildi. İkili iş görüşmelerinin ardından Türk heyeti, Kosta Rika Sanayi Odası, Kosta Rika Ticaret Odası ve Kosta Rika İthalatçıları Birliği'ne resmi ziyaretlerde bulunarak programı tamamladı.



Sami İslamoğlu

Ticari İşletmeden Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı
sami.islamoglu@onsiad.org.tr

Tekasür ve Maun Suresi bağlamında
Çokluk Tutkusu, güç ve İnsan

İnsan inançsız yapamaz. İnanmanın en temel unsurlarından biri de güçtür. Fakat, tanrıya güçlü olduğu için inanıyor olmak bir o kadar da problemlidir. O sebeple Kur'an'da baştan sona Allah'ı tanımlayan en önemli kelimeler nedir diye sorsak "Rahman ve rahim" cevabını alırız. Kur'an, insanda rahmet ve merhamet sahibi bir Allah tasavvuru çizmek ister. Maalesef İnsan, birçok zaman Tanrı'ya güçlü olduğu için inanmayı seçti. Böyle olunca kendisi de gücün peşinden koştu. Bazen başka güçlü olan şeylere tanrılık atfetti bazen de güçlü olmak için kendini ve başkalarını mağdur etti. Bu sebeple, insanın güçle ilişkisi doğru kurulmadığında ortaya zulüm türedi. Tüm kutsal kitapların ortak bir derdi vardı. Zulme dur demek hatta Kur'anı Kerim'in affedilmeyeceğini söylediği en temel günah olan şirk için Allah, en büyük zulüm ifadesini kullanıyordu. Zulüm kelime anlamı ile bir şeyi yerinden etmek demektir. Yani bir şey yerinde değilse o zulüm içerisindedir. Her şey yerinde güzeldir. Güçte öyle! Gücün en önemli göstergelerinden biri de tarih boyunca para olmuştur. İnsanın para ile ilişkisi güçle ilişkisinin etkeni olmuştur. Para birçok zaman insanın ezilmesine yol açmıştır. İnsan ona ulaşmak için hem kendine hem de başkalarına zulmetmiştir. Yani şunu söylemek istiyorum; dünyevi birçok sorunun kaynağını yanlış inançlarımızda aramak gerekir. Müslümanlar için şöyle olmalı; Allah güçlüdür, fakat gücünü kullanırken bile rahmet ve merhametle yapar. Bununla da insana yol göstermiştir aslında. Kur'an'da bir sure vardır: Tekasür Suresi.

1-2. Çokluk kuruntusu sizi o derece oyaladı ki, nihayet kabirleri ziyaret ettiniz.

3-4. Hayır! Yakında bileceksiniz! Elbette yakında bileceksiniz!

5-8. Gerçek öyle değil! Kesin bilgi ile bilmiş olsaydınız, (orada) mutlaka cehennem ateşini görürdünüz. Sonra ahirette onu çıplak gözle göreceksiniz. Nihayet o gün (dünyada yararlandığınız) nimetlerden elbette ve elbette hesaba çekileceksiniz.

Tekasür suresi, adını ilk ayetinden alır. "Tutkuyla çoğaltma" anlamına gelir. Surenin mesajı yığma tutkusunun esiri

olmuş modern insanadır. Ana konusu, modern zamanların en yaygın hastalığı olan güç tutkusudur. Bu tutkuya esir olan, sürekli biriktirir ve yığar. Sonunda yığdıklarının altında ezilerek kendini kaybeder ve varoluş amacını yitirir. İşte bu sure, insanı dünyevileşme belasına karşı uyararak söze başlar: "Çoğaltma tutkusu sizi oyalayıp durdu." Mesele geçici ile kalıcı olanı, değeri olanla fiyatı olanı ayırt edecek yakın bir bilgiye sahip olma meselesidir. Bu bilgi imanın eseri olacaktır. Surenin son ayeti, servetin keyfimizce tasarruf edeceğimiz bir mülkiyet değil, hesabı sorulacak bir emanet olduğunu ifade eder: "Nihayet o gün, ebedi nimetlerden vazgeçip (geçici nimetlere yönelmenizden) dolayı hesaba çekileceksiniz. "Nüzul sıralamalarının çoğunda hemen ardından gelen bir sure var.

Maun Suresi.

1. Dini yalanlayanı gördün mü?

2. İşte o, yetimi itip kakar;

3. Yoksulu doyurmaya teşvik etmez;

4-5. Yazıklar olsun o namaz kılanlara ki, onlar namazlarını ciddiye almazlar.

6-7. Onlar gösteriş yapanlardır; hayra da mâni olurlar.

Maun Suresi, ismi yardım demektir. Fakat sure de kulun Allah ve toplumla olan ilişkilerinin parçalanamazlığı işlenir. Zimnen söylenen şudur: yetimi gözetmek ile ibadetin arasını ayırmak, "Allah'a karşı borçluluk bilinci" anlamındaki Din'i dolayısıyla "din gününü/hesap gününü" yalanlamaktır.

Yedi ayetlik surenin ilk üç ayeti; insanın diğer insanlarla, sonraki üç ayeti insanın Allah'la ilişkisine dairdir. Bunun özeti şudur; Tevhit ve Adalet dinin iki kanadıdır. Bunlardan biri kırıldığında, diğeri işlevini ifa edemez. Bu sure, insanlara karşı sorumluluğun Allah'a karşı sorumluluktan ayrı düşünülmemesi gerektiğini telkin eder. Eğer kişi insanlara olan yükümlülüklerini yerine getirmiyorsa ibadet bir gösteriden ibarettir: "Olmasın (böyle) ibadet edenler" (4. Ayet) Bunun anlamı şudur: İbadetler Allah ile kul arasında gerçekleşiyorsa da ibadetlerin gayesi kulun diğer insanlarla ilişkilerine yansımak zorundadır. Zira ibadetin yararı Allah'a değil insanadır. Zaten ibadetin meyvesi budur.

Bu iki sure bağlamında verilen mesaj şudur; Aslında Allah, insanın güçlü olmasına bir şey söylemiyor. Aksine insan güçlü olsun istiyor. Fakat kendisi gibi gücünü merhametle kullanmasını, adil olmasını istiyor. Güçlü olabilirsiniz, fakat güç tutkusuna kapılıp her şeyi ihmal etmeyin, yetimi itip kakmayın, aç doyurmamalık yapmayın, anne babanıza kötü davranmayın, bir boynu özgürlüğe kavuşturun, gösteriş yapmayın. Servetinizi infak ederek çoğaltın. Modern hayat, hepimizi güç ve biriktirme tutkusuna itmeye devam ediyor. Bu tutku başarılı olanı da olmayanı da kendi çarklarında öğütüyor. Adaletin ve merhametin içerisinde olduğu bir hayat yaşamak dileğiyle.

AYKUT
VIP DIZAYN



limonkabugu.net

0545 765 60 60

VOLKSWAGENVIPDIZAYN.COM

İ.O.S.B Bağcılar Güngören Sanayi Sitesi 11.Blok No: 6 -8 -10, 34306 Başakşehir/İst.

**Fatih Çakır**

Basın Yayın ve
Halkla İlişkilerden Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı
fatih.cakir@onsiad.org.tr

Merhabalar;

Özgürlüğün sınırı...

Jean Paul Sartre'ın bir söyleşisinde şöyle bir söz söylemiş;

"Özgür olacak kadar özgür değilim!"

Kendi içinde kısır bir döngüsü olan bu cümle aslında kişisel bir özgürlüğün sınırını anlatmakla birlikte Kişinin de bir sınırlarının olması gerektiğini anlatmaya çalışır.

Özgürlüğün sınırı nedir?

Çeşitli düşünce kalıpları, farklı çatışmalar farklı bakışlar içermiş olabilir. Özgürlüğün "istediğim her şeyi yapabilirim, istediğim gibi davranabilirim" gibi kişinin hayat felsefesini belirleyen düşünceler, neticede etik olmayan sonuçlara ve sorumsuzluğa yol açacaktır.

Herkese özgürlük olsa bunun sonucu büyük ve içinden çıkılamayacak bir kaosa sebep olurdu.

Kaldı ki, özgürlük ilişkisel bir durum arz eder ve böyle olduğu için de sorumlu olmaktan ve davranmaktan kaçınılamaz. Bu sebepten, geliş güzel ve geçici şekilde oluşmuş düşünce yapısı değil, anlayışlı, gönüllü ve bilinçli beraberlikler ile kamusal uyum ve kişisel özgürlükler biçimlenmelidir.

Toplumsal örf adet ve kanunlar aslında özgürlükleri yasaklayan değil tüm toplumun özgürlüklerini ve sınırlarını koruyan kurallar silsilesidir.

Bazıları kanun koyucular ile sabitlenmiş ve cezai işlemlere tabi tutulmuş kurallar, bazıları ise toplumun kendisinin yaşanmış tecrübeleri ile toplum yapısına uygun gizli kurallardır. Bu kurallar aşıldığında toplum sizi kendisinden uzaklaştırarak cezalandırır.

Toplum, bireyi kendi tanımlarıyla biçimlendirip ona göre özgürleştirmiştir. Yani doğduğun yer mekân ve toplum yapısı kişinin özgürlüklerini de belirleyen faktördür.

Özgürlük sınırlarının belirlenmesi kişisel bakış açısına ve yaşanan toplum çerçevesine göre çok değişkenlik gösterdiğinden, her zaman tartışılmış ve insan var olduğu sürece de tartışılacaktır.

İslam dinine göre özgürlük kavramı; İnsan Akıl ile şerefendirilmiş bir varlık olarak düşünmeli ve sonucun da kişinin kendisine ve başkasına zarar vermeyecek şeyleri yapabilmesi özgürlüktür diye açıklanmıştır.

Dinimiz o kadar kısa ve öz ifade etmiş ki hem kendine hem başkasına zarar vermeden yapabileceğin her şeyin adına özgürlük demiş.

Özgür olun ama insanı tüm varlıklardan ayıran özelliği olan aklınızı kullanarak ÖZGÜR KALIN... Hadi Bakalım Özgürsünüz...

Fatih ÇAKIR

Önsiad;

Basın Yayın ve Halkla İlişkilerden Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı

“

**ÖZGÜR OLACAK
KADAR ÖZGÜR
DEĞİLİM**

”



frc *samira*
Her detayında zarafet saklı...



Sipariş için web sitemizi ziyaret edebilirsiniz...

 export.tedarikyolu.com

 [/tedarikyolu](https://www.facebook.com/tedarikyolu)

 [/tedarikyolu](https://www.instagram.com/tedarikyolu)

www.tedarikyolu.com



Sadullah Hazar
Bahçelievler KIZILAY Başkanı
sadullah.hazar@kizilay.org.tr

KIZILAY KANI SATIYOR MU?

Kan, hayati önem taşıyan ve insanın yaşayabilmesini sağlayan bir organdır. Ticari amaca kesinlikle konu edilemez. Türk Kızılay kan bağıışı faaliyetlerini milli bir ödev olarak kâr amacı gütmeksizin yapmaktadır. Kan ihtiyaçları Sağlık Bakanlığı'nın belirlediği koşullarda hastane talepleri doğrultusunda karşılanmaktadır. Kan ve kan bileşenleri için para istenmesi durumunda Sağlık Bakanlığı İl Sağlık Müdürlüklerine şikayette bulunabilirsiniz.

Türk Kızılay, Türkiye'nin kan ihtiyacını karşılamakla yükümlü, sağlıklı ve hasta insanlar arasında aracı bir kurumdur. Ülkemizdeki kan ihtiyacı ortalama 3.000.000 ünite dir.

Kanın kullanım alanlarından da kısaca bahsedecek olursak:

Trafik kazalarında 5-10 ünite,
Kalça ameliyatlarında 4-6 ünite,
Omurga ameliyatlarında 6-10 ünite,
Yenidoğan kan uyuşmazlığında 1-2 ünite,
Böbrek naklinde 5-10 ünite,
By-pass ameliyatlarında 4-8 ünite,

Mide kanamalarında 3-20 ünite,
Karaciğer naklinde 20-100 ünite kan kullanılabilir.
Bir de düzenli olarak her ay kana ihtiyaç duyan bazı hastalar bulunmaktadır:

Kan hastalığında (talasemi, lösemi vb.)
her ay 1-5 ünite,
Diyaliz hastalarında her ay 1-2 ünite
Kanser hastalarında her ay 1-3 ünite
kana gereksinim vardır.

Ayrıca ülkemizin deprem kuşağında yer alması, terör olayları gibi olağanüstü durumlar nedeni ile ihtiyaç haricinde depolarımızda herhangi bir felakette kullanılmak üzere belirli sayıda kan bileşeni bulundurma zorunluluğumuz bulunmaktadır.

Ağırlığı 50 kg'ın üzerinde, 18-65 yaşları arasındaki sağlıklı her birey 3 ay ara ile yılda en fazla 4 kez olmak üzere kan bağışlayabilir.

Kan vermeden önce yorgun, uykusuz ve aç olmamalı, son 24 saat içinde aşırı miktarda alkol almamış olmalı, son 3 gün içinde antibiyotik kullanmamış olmalı. Kullanılan ilaçlar, aşılar doktora bildirilmelidir. Kişi antibiyotik kullanıyorsa ya da herhangi bir enfeksiyon geçiriyorsa kan bağışlayamaz. Kan verme esnasında



mutlaka TC kimlik numarasının yazılı olduğu kimlik belgesi ibraz edilmelidir. Yukarıdaki koşulları sağlayan kişiler kan bağıışı işlemine 43 soruluk donör sorgulama formu dediğimiz formu doldurarak başlarlar. Daha sonra doktor muayenesine geçerler. Doktorumuz kan sayımı, tansiyon, ateş gibi değerleri ölçer ve formu da değerlendirdikten sonra eğer kişi kan bağıışlamak için uygunsa kan verme işlemi için kan alma yatağına geçer. Kan alma işlemi 4-8 dakika kadar sürer. Kişi işlem bittikten sonra birkaç dakika dinlenip ikram kısmına geçer. 4 aşamadan oluşan bu süreç yaklaşık 15 dakika sürmektedir.



Ayrıca trombosit bağıışlarına da hastalarımızın ihtiyacı bulunmaktadır. Toplum içinde beyaz kan olarak bilinen bu bağıış türü genellikle düzenli olarak kana ihtiyacı olan kanser hastalarına verilmektedir. Aferez bağıışı aynı kan bağıışında olduğu gibi anket doldurulmakta ve doktor muayenesi yapılmaktadır. Yaklaşık 45-60 dk sürmektedir.

Kan bağıışı günlük yaşantınızın akışında önemli bir değişikliğe yol açmayacaktır. Yine de dikkat edilmesi gereken bazı konular vardır. Sigara kullanılıyorsa kan bağıışından sonra en az 2 saat geçmeden sigara içilmemeli, bol sıvı tüketilmeli, kan bağıışlanan kolla birkaç saat ağır şeyler taşınmamalıdır.

Toplanan kanlar kan merkezine gider. Burada hepatit-B, Hepatit-C, HIV, Sifilis ve kan grubu testleri yapılarak alınan 1 ünite (475 ml) kandan 3 ürün (eritrosit, trombosit, plazma) elde edilir. Yani bağıışlanan bir ünite kan 3 ayrı hastaya kullanılır. Testlerde herhangi bir şüpheli duruma rastlanırsa kişi ile temasa geçilip merkeze çağırılır, kişiden tekrar test için tüpe kan alınmaktadır.

Yapılan her kan bağıışı 3 kişinin hayatına ilaç olmaktadır.



KURUMLAR VERGİSİ GENEL TEBLİĞİNDE DEĞİŞİKLİK YAPILDI

7 Nisan 2023 tarihli Resmî Gazete’de yer alan Kurumlar Vergisi Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ ile Kurumlar Vergisi Genel Tebliğine yeni maddeler eklendi. Tebliğe göre, “Yatırıma katkı tutarında endeksleme” başlıklı bölümünün sonuna; “17/10/2016 tarihli ve 2016/9495 sayılı Ba- kanlar Kurulu Kararı ile yürürlüğe konulan Yatırımlara Proje Bazlı Devlet Yardımı Verilmesine İlişkin Kararın 12’nci maddesinin on yedinci fıkrasında, yatırım süresi asgari 10 yıl olarak belirlenen ve entegrasyonu sağlayan fazlardan oluşan yatırımlar için asgari 5 milyar TL yatırım harcamasının gerçekleştirilmesini müteakip kısmi tamamlama işleminin yapılabileceği hükme bağlanmıştır. Buna göre, ilgili teşvik belgesi kapsamındaki yatırıma katkı tutarının, yukarıdaki madde kapsamında kısmi tamamlama işleminin yapıldığı hesap döneminin sonuna kadar yararlanılamayan kısmı, kısmi tamamlanan bölüme ilişkin yatırıma katkı tutarıyla sınırlı olmak üzere kısmi tamamlamanın yapıldığı hesap dönemini izleyen yıllarda Vergi Usul Kanunu hükümlerine göre bu yıllar için belirlenen yeniden değerlendirme oranında artırılarak dikkate alınabilecektir.” ifadesi eklendi. Ayrıca, elektrik motorlu taşıt üretenler için yatırıma katkı tutarının kullanımına ilişkin düzenleme yapıldı. Sera etkisi yaratan egzoz gazı salınımını tamamen

ortadan kaldıracak teknolojilerin geliştirilmesi için münhasıran Türkiye’de gerçekleştirdikleri Ar- Ge faaliyetleri sonucunda geliştirdikleri elektrik motorlu taşıt araçlarını Türkiye’de imal eden mükelleflerin, destek kararında belirlenen kadarıyla, bu yatırımları dolayısıyla Kanunun 32/A maddesi kapsamında hak kazandıkları yatırıma katkı tutarını, söz konusu malların ilk iktisabı dolayısıyla 31/12/2035 tarihine kadar vergi dairesine ödenen tüketim vergisinin, takvim yılının üçer aylık dönemleri itibarıyla bu mükelleflere kısmen veya tamamen, nakden ya da vergi borçlarına mahsuben ödenmesi suretiyle kullandırmaya Cumhurbaşkanı yetkili oldu. Kurumlar Vergisi Kanununun geçici 12’nci maddesi kapsamında yatırıma katkı tutarı, 31/12/2032 tarihine kadar azami 960 bin adet araç için kullanılmak üzere, 3’üncü maddenin birinci fıkrasının (ç) bendi kapsamında hak edilen yatırıma katkı tutarının %56,5’ini geçemeyeceği ifade edildi. Birinci fıkra kapsamında belirlenen yatırıma katkı tutarı, bu yatırım kapsamında üretilen araçların ilk iktisabı dolayısıyla ödenen özel tüketim vergisinin, takvim yılının üçer aylık dönemleri itibarıyla bu mükelleflere tamamen, nakden ya da vergi borçlarına mahsuben ödenmesi suretiyle kullandırılması sağlandı.

CDW
CLINIQA
DENTAL WORLD



DAİMA
ÇARPICI

ORTODONTİ

DİŞ ESTETİĞİ

GÜLÜŞ TASARIMI

IMPLANT

DENTAL SPA



cliniqadentalworld

Kültür Mah. Vişne Çikmazı Sok. No: 1/9
Kaleiçi İş. Mk. Ulus-Besiktas/İST

www.cliniqa.com.tr

keep on smiling.



+90 212 663 77 58
info@clinika.com.tr

EK KURUMLAR VERGİSİ DÜZENLEMESİ YAPILDI

15 Nisan 2023 tarihli Resmi Gazete’de yer alan Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin 7440 Sayılı Kanun Genel Tebliği ile ek verginin uygulanmasına yönelik esaslar belirlendi. Tebliğe göre, ek verginin 2022 yılı verilecek kurumlar vergisi beyannamesinden alınacağı, bu vergiyi kurumlar vergisi mükelleflerinin ödeyeceği, gelir vergisi mükelleflerinin ek vergi ödemeyeceği, mücbir sebep ilan edilen depremden etkilenen 11 il ve 1 ilçe’deki kurumlar vergisi mükelleflerinin ek vergi ödemeyeceği bildirildi. Düzenleme ile ek vergi 2022 yılı kurumlar vergisi beyannamesindeki indirim ve istisna tutarları üzerinden yüzde 10 olarak hesaplanmasına karar verildi. Tebliğde kapsama alınan istisnalar, iştirak kazançları istisnası, taşınmaz ve iştirak hissesi satış kazancı istisnası, yurt dışından elde edilen ve bazı şartları taşıyan kazanç istisnaları, serbest bölge ve teknoloji geliştirme bölgesi kazanç istisnaları olarak sıralandı. İndirimlerden ise yatırım, AR-GE, nakdi sermaye indirimleri kapsama dahil edildi. Kurumlar Vergisi Kanunu’nun 32/A maddesi kapsamında indirimli kurumlar vergisine tabi matrah üzerinden de yüzde 10 ek vergi alınacağı, iştirak kazançları istisnası ile yurt dışından elde edilen ve yüzde 15 vergi yükü taşıyan istisna kazançlarda ise ek vergi yüzde 5 olarak hesaplanacağı bildirildi. Özel hesap dönemi tayin edilen mükellefler için 2023 yılı içinde sona erecek hesap dönemi için verilmesi gereken kurumlar vergisi beyan- namelerinde dikkate alınan indirim, istisna ve indirimli kurumlar vergi- si matrahları üzerinden ek vergi hesaplanacağı da Tebliğde yer aldı. Hesaplanan vergi iki taksitte ödenecek Tebliğe göre, hesaplanan ek vergi, ilk taksiti Nisan ayında kurum- lar vergisi ödeme süresi içinde, ikincisi ise bu süreyi takip eden dördüncü ayda, Ağustos ayında, iki taksitte ödeneceği bildirildi. Ayrıca mikro ve küçük işletmelerin AR-GE ve tasarım indirimleri ile teknokent kazançlarından ek vergi alınmamasına karar verildi. AR-GE indirim tutarları ile teknokent kazanç istisnası tutarları da ek vergi kapsamında olurken, yeni girişimci ve gelişmekte olan ve mikro ile küçük işletme olarak tanımlanan takribi 3 bin AR-GE ve teknoloji şirketinin bu indirim ve istisnaları ek vergi kapsamı dışında tutuldu. Girişim sermayesi fonları dahil olmak üzere yatırım fon ve ortaklıklarının istisna kazançları ek vergi kapsamı” dışında bırakıldı. Sermaye piyasalarının ve girişimcilik ekosiste- minin

gelişimi için önemli olan yatırım fon ve ortaklıklarının elde ettikleri kazançların tamamı kurumlar vergisinden istisna olurken, bu fon ve ortaklıkların kazançları da ek verginin kapsamı dışında bırakıldı. Vergi Usul Kanunu’nun 325/A maddesine göre girişim sermayesi fonlarına veya ortaklıklarına yatırım yapmak için ayrı- lan fon tutarları kurum kazancından indirilebilmektedir. Matrahtan indirilen bu tutarlar da ek vergi kapsamı dışında tutuldu. Tebliğ ile kur korumalı mevduat hesapları ile bağış ve yardımlar ek vergiye tabi olmayacağı, finansal kiralama şirketleri ve varlık kiralama şirketleri ile yapılan sat-kirala-geri al işlemlerinden doğan kazançlara ilişkin istisna tutarları, kooperatiflerin faydalandığı rüsturn istisnası tutarları, her türlü bağış ve yardımlar ile sponsor- luk harcamaları üzerinden ek vergi alınmayacağı duyuruldu. Ek olarak, beyannamede Diğer indirimler ve istisnalar satırlarında gösterilen Türkiye Muhasebe Standartları/Türkiye Finansal Ra- porlama Standartları ile Vergi Usul Kanunu hükümleri arasındaki değerlendirme farkları, örtülü sermaye kabul edilen borçlanmalarda borç alan kurum nezdinde Türk lirasının değer kazanması sonucu oluşan kur farkı gelirleri, kıdem tazminatı karşılığı iptali gibi tutar- lar üzerinden ek vergi hesaplanmayacağı da bildirildi. 12 Mart 2023 öncesine ek vergi uygulanmayacak Yürürlükte bulunan çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmaları, ikili veya çok taraflı diğer uluslararası anlaşmalar uyarınca, kurumlar vergisinden istisna edilen kazançlar üzerinden de ek vergi alın- mayacağı, tasfiye, birleşme, devir ve tam bölünme işlemlerinde 12 Mart 2023 tarihinden önce verilmiş beyannamelerde ek vergi uygulanmayacağı, mükelleflerin, tasfiye, birleşme, devir ve tam bölünme işlemleri nedeniyle 2022 yılına ilişkin olarak Kanun’un yayım tarihi olan 12 Mart 2023’ten önce vermiş oldukları beyan- namelerde faydalandıkları indirim ve istisna tutarları üzerinden ek vergi hesaplanmayacağı ifade edildi. İstisna ve indirimlerini beyannamede göstermeyenler ve eksik bildirenler ek vergiyi cezalı ödeyeceği, beyannamede gösterilmeyen veya beyanna- mede gösterilmekle birlikte indirimler/ istisnalar satırlarında yer verilmeyen indirim ve istisnalar nedeniyle eksik tahakkuk eden ek vergi, vergi ziyarı cezası ve gecikme faizi ile tahsil edileceği de vurgulandı.

GAYRİMENKUL DANIŞMANLIĞI



KAT KARŞILIĞI
ARSALAR DEĞERLENDİRİLİR



Satılık Daire ve Dükkanlar

menkuljet

Doğru yerde
Doğru zamanda

Doğru kişiden

Doğru gayrimenkul alınır
satılır ve kiraya verilir



ÖZ NUR ELOKSAL METAL KİMYA İNŞAAT SAN. VE TİC. LTD.ŞTİ.



Fabrika : İkitelli OSB Mah, Galvano Teknik Sanayi Sitesi Krom Sk. E Blok No:23 Başakşehir - İSTANBUL
Mağaza: İSTOÇ Ticaret Merkezi 12. Ada No:144 Bağcılar - İSTANBUL



0.212.594 85 26 - 0.212.659 93 21
www.nuraklar.com.tr - oznur@nuraklar.com.tr

“SÜRDÜRÜLEBİLİR YEŞİL DÖNÜŞÜM”



KOBİ'ler Yeşil Dönüşüm İçin Bir Araya Geldi

TÜRKİYE Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler, Serbest Meslek Mensupları ve Yöneticiler Vakfı'nın (TOSYÖV), Türkiye İhracatçıları Meclisi (TIM), Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) ve İkitelli OSB işbirliği ile düzenlenen KOBİ Zirvesi'nde, KOBİ'ler için yeşil dönüşüme rehberlik edecek meseleler üzerine yoğunlaşıldı. “Sürdürülebilir Yeşil Dönüşüm” ana başlığıyla bul 18. defa organize edilen zirveye; Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, TIM Başkan Vekili Kutlu Karavelioglu, TOSYÖV Başkanı Osman Deveci, İkitelli OSB Başkanı Mehmet Keskin, İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB) Başkanı Rüstem Çetinkaya, TIM Sürdürülebilirlik ve Inovasyon Çalışma Grubu Üyesi Nilgün Özdemir, İstanbul Büyükşehir Belediyesi İstanbul Enerji Genel Müdürü Yüksel Yalçın katıldı. “EN ÇOK TÜRKİYE ETKİLENECEK” Avrupa Birliği'nin (AB) ortaya koymayı planladığı sınırda karbon düzenlemesinden en çok etkilenen ülkenin Türkiye olacağının altını çizen Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, bu konuyu bakanlık olarak gündem maddelerinden biri olarak belirlediklerini söyledi. Yeşil dönüşüme

uyum noktasında 450 milyon dolarlık bir proje geliştirdiklerini vurgulayan Büyükdede, projenin kapsamı için, “Türkiye'nin ana ihracat pazarı olan AB'deki Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması, yeşil dönüşüm, döngüsel ekonomi eylem planı ve AB ürün direktifi gibi yeni düzenlemelere uyumlu hale gelmesine katkıda bulunacak” şeklinde bir açıklama yaptı. Büyükdede sözlerine şöyle devam etti: “Altı yıl sürecek projenin diğer ortakları KOSGEB ve TÜBİTAK. İmalat sanayinin yeşil dönüşümü için TÜBİTAK tarafından 175 milyon dolar kredi kullanılacak. KOSGEB, KOBİ ile yeşil dönüşüm faaliyetlerine ilişkin kullanılacak kredi ise 250 milyon dolar. KOBİ'ler için makinelerini yükseltme, yeni teknolojiler edinme, yeşil sertifikalar alma gibi konularda krediler sağlanacak. Yeşil dönüşüm için AB fonlarından da yararlanıyoruz. İtalya 2 trilyon dolar GSMH'a ulaşabiliyorsa bizim de örnek KOBİ'ler yeşil dönüşüm için bir araya geldi. İkitelli Organize Sanayi Bölgesi başkanlık binasında bu yıl 18. defa düzenlenen KOBİ Zirvesi'nin odak noktası “Sürdürülebilir Yeşil Dönüşüm” oldu. almamız lazım. KOBİ'leri çok iyi destekleyerek, teknolojiye adapte ederek, yeni teknikler geliştirerek



çok iyi bir GSMH yakalayacağımıza inanıyorum.” “ÜLKELER, KOBİ’LERE VERECEKLERİ DESTEKLERDE YARISACAKLAR” Zirvenin bir diğer konuşmacısı olan Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkan Vekili Kutlu Karavelioglu, ülkelerin KOBİ’lere destek noktasında yaris hâlinde olacaklarına dair çarpıcı bir öngöründe bulunarak sunları söyledi: “Yesil ve dijital dönüşüm paketlerinin odasında KOBİ’lere sağlanacak yeni finansman araçları var. Merkez Bankası’nın ve Eximbank’ın Seçici Kredi Genislemesi dediği programın odasında da KOBİ’ler vardı. İkitelli, İMES, OSTİM ve KOSGEB’in dünyada örneği yok. Teknoloji üreten işletmelerin KOBİ kalma zorunluluğu vardır. Böylece daha katma değerli üretim yapabilirler. Tedarik zincirlerinin kısalıp çeşitleniyor olusu çok sayıda ciddi oyuncu da gerektiriyor. Tedarikte Özen Yasası, S-Reytingler gibi düzenlemeler kurumsal KOBİ ihtiyacına dair. KOBİ’lerle ilgili bütün kurumlar bundan sonra çok daha göz önünde olacaklar. Bu bağlamda dünya ülkeleri KOBİ’lere verecekleri desteklerde yarisacaklar” dedi. “MEVZUATLAR TSUNAMI GIBI KARSIMIZA ÇIKIYOR” “İhracatçının küresel piyasalarda rekabet gücünü artırmak hedefindeyiz” diyen TİM Sürdürülebilirlik ve

Inovasyon Çalışma Grubu Üyesi Nilgün Özdemir, “mevzuat” konusuna vurgu yaparak sunları söyledi: “İhracatçılarımızın karşılabileceği olası riskleri bertaraf edebilecek çalışmalar yapıyoruz. Mevzuatlar tsunami gibi karsımıza çıkıyor. Bizim bu mevzuatlara hazırlıklı olmanın yanı sıra, AB fonlarını bulup, onlardan en iyi şekilde faydalanmamız lazım. Yapacağımız her yesil dönüşüm hamlesinde sermaye ihtiyacı artacak. Finansmana erişimde bankalar ciddi bütçe ayırdılar ancak KOBİ’ler hala zorluk yaşıyor. TİM olarak bankalarla protokol yapma aşamasındayız. Hammaddenin de tekrar dönüştürülmesi için bir altyapı kurmalıyız.” YESİL ENERJİYE GEÇİSTE MADENLERİN ROLÜ İMİB Başkanı Rüstem Çetinkaya ise yesil dönüşümde madenlerin rolüne değindiği konuşmasında sunları söyledi: “Uluslararası Enerji Ajansı’nın raporuna göre; 2040’da lityum, kobalt, grafit, nikel, bakır, alüminyum gibi madenlerin kullanımı altı kat artmış olacak. Bu stratejik madenlerle güneş panelleri, rüzgâr santralleri yapılıyor, lityum pillerinde kullanılıyor. Geleceği, yesil enerjiye geçisi madenler oluşturunca. Tüm stratejik ürünler ülkemizde var. Ancak aranıp bulunması ve yatırım yapılması için olanaklarının sağlanması gerekiyor.”

İhracatçılar Dünya Turuna Devam Ediyor



Türkiye İhracatçılar Meclisi'ne (TİM) bağlı ihracatçı birliklerin düzenlediği ticaret alım heyeti programları ve uluslararası fuarlara katılım gibi etkinlikler hız kesmeden devam ediyor. Bu bağlamda Türkiye'den ihracatçılar, düzenlenen bu organizasyonlarda, dünyanın farklı bölgelerindeki pazarlarda var olmak ya da mevcut varlıklarını güçlendirmek adına bire bir iş görüşmesi yapma fırsatı yakalıyorlar.



ÇELİK SEKTÖRÜNDEN ROMANYA'YA ÇIKARMA

Türkiye ile Romanya arasındaki ticaret hacmini artırmak için kolları sıvayan Çelik İhracatçıları Birliği (ÇİB), 25 Türk çelik ihracatçı firmanın katılımıyla Romanya'da ticaret alım heyeti programı düzenledi. 250'nin üzerinde Romen iş insanı ve şirketiyle ikili görüşmelerin yapıldığı etkinliği değerlendiren ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Aslan, şöyle konuştu: "Çelik üretiminde dünyada sekizinci sıradayız. 2022 yılında korumacılık önlemleri ile mücadele ve artan enerji maliyetlerinin baskısına rağmen 21 milyar

dolarlık ihracata imza attık. Romanya, Türk çelik ihracatının ikinci büyük pazarı. Türkiye'nin Romanya'ya ihracatı 7 milyar dolar. Bu ihracatın yüzde 18'i olan yaklaşık 1,3 milyar dolarını çelik sektörü yapıyor. Bu yıl da umut ediyoruz ki yüzde 15 bandını yakalarız."

DKİB, SEAFOOD EXPO GLOBAL FUARI'NDAYDI

Doğu Karadeniz İhracatçılar Birliği (DKİB), 24-27 Nisan 2023 tarihleri arasında İspanya Barselona'da düzenlenen Seafood Expo Global Fuarı'na katıldı. Karadeniz Somonu'nu tanıtmak amacıyla açılan stant yoğun bir ilgi gördü. Fuar hakkında değerlendirmelerde bulunan DKİB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ahmet Hamdi Gürdoğan şunları söyledi: "Karadeniz Somonu, son yıllarda Doğu Karadeniz Bölgesi'nin parlayan ihraç ürünleri arasındaki yerini aldı. Yurt dışı pazarlardaki tanınırlığı ve talebi arttı. Artan bu taleple orantılı olarak ihracatı, her geçen ay yüzde 100'ün üzerinde artış kaydediyor. Bu değerli ihraç ürünümüzün yurt dışı pazarlarda marka bilinirliğinin çok daha artması için her yıl İspanya'da düzenlenen su ürünleri fuarına katılım sağlayarak tanıtımını yapıyoruz. Gelen ziyaretçilere ürün tadımı yaptırdığımızda büyük bir beğeni almak bizi mutlu ediyor. Sektör ve firmalarımız giderek büyüyor, ilgi her geçen gün artıyor. Bu nedenle gelen talebin karşılanması için denizlerdeki kafes üretim alanlarının hızlı bir şekilde artırılması ve bu alanların aktif ihracat yapan firmalarımıza tahsis edilmesini gerekiyor."

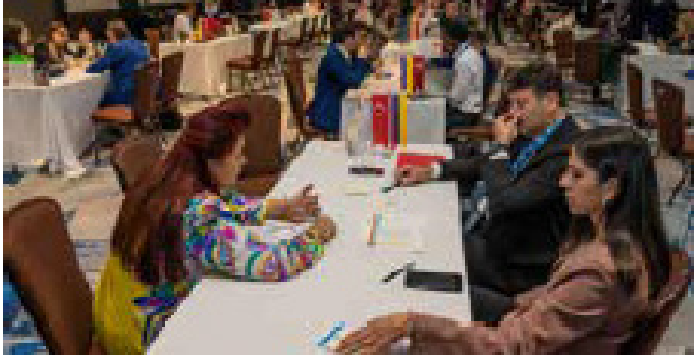


DEMİR ÇELİK SEKTÖRÜNDEN ALMANYA ÇIKARMASI

Green Steel World Expo & Conference etkinliğine inceleme ziyareti gerçekleştiren Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları

Birliği, bu sayede global yeşil çelik üreticileri ve kullanıcılarının bir araya geldiği bir etkinlikte yer almış oldu. 4-5 Nisan 2023 tarihlerinde Almanya Essen’de düzenlenen etkinlik hakkında konuşan Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği Başkanı Yalçın Ertan, şunları söyledi: “Almanya, yıllık 148 milyar dolarlık demir çelik ithalatı yapıyor.

2022 yılında Türkiye geneli 35 milyar dolarlık demir çelik ihracatımızın yüzde 24 artışıyla 2,9 milyar dolarını ana pazarımız Almanya’ya gerçekleştirdik. Green Steel World Expo & Conference kapsamında düşük karbonlu çelik üretimi ile dekarbonizasyon süreçlerinin ve bu sürecin en önemli parçası olan hidrojen enerjisinin ele alındığı konferanslara katıldık. Dünya emisyonunun yaklaşık yüzde 7’sini oluşturan çelik sektöründen kaynaklanan emisyonları azaltmak için çelik üreticilerinin ortak bir misyonda buluştuğunu görüyoruz. Biz de birliğimizce bu sürdürülebilirlik misyonuna göre uzun süredir çalışmalarımızı yürütüyoruz.”



5 MİLYAR DOLARLIK HEDEF

Kolombiya ile olan ticareti, Güney Amerika ve Amerika Birleşik Devletleri ile ticareti artırmak için bir anahtar olarak gören Ege İhracatçı Birlikleri, TİM organizasyonunda, Kolombiya Ticaret Heyeti programı düzenledi. Ticaret hacminin 5 milyar dolara çıkartılmasının hedeflendiği ülkeye 27-30 Mart tarihlerinde yapılan program kapsamında, 25 firmadan Türk ihracatçısı, Kolombiyalı 62 firmayla 220 ikili iş görüşmesi yaptı. “2023 yılı finansmana erişim zorluğu, düşük kur-düşük faiz politikası, yüksek enflasyon sorunları nedeniyle ihracatta rekabette

zorlandığımız bir yıl olarak tarihteki yerini alacak” diyen Ege İhracatçı Birlikleri (EİB) Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, bu manada 2023 için hedeflerini “mevcudu korumak” olarak belirlediklerinin altını çizdi. Bunu başarabilmek için daha agresif bir pazarlama yapmak durumunda olduklarını belirten Eskinazi, bu çerçevede Kolombiya’da başarılı bir organizasyona imza atmanın mutluluğunu yaşadıklarını söyledi.



İSİB’DEN RUSYA’YA EĞİTİMSSEL VE SEKTÖREL HEYET

İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB), 6-7 Nisan tarihleri arasında Rusya’nın başkenti Moskova’da eğitim ve sektörel ticaret heyeti organizasyonu düzenledi. Türkiye’den 16 firmanın katıldığı organizasyon kapsamında Rusya Isıtma, Havalandırma, İklimlendirme, Isı Temini ve Bina Termal Fiziği Mühendisleri Derneği (ABOK) ile ortak bir çalışma yürütüldü. Rusya tarafından toplam 47 katılımcının yer aldığı etkinlikte toplam 40 iş görüşmesi gerçekleştirildi. Etkinlik hakkında bir değerlendirme yapan İSİB Yönetim Kurulu Üyesi Kerem Ünlü, “Rusya yaklaşık 14 milyar dolarlık iklimlendirme sektörü ithalatı ile dünyanın 12. büyük sektör ithalatçısı konumunda. Türkiye iklimlendirme sektörü olarak bu ülkede sektörümüzün alt ürün gruplarında ilk 10 ihracatçıdan biriyiz. Gerçekleştirdiğimiz Eğitim ve Sektörel Ticari Heyet organizasyonumuzla Rusya’daki muhataplarımızı hem sektörümüzün gelişimi ve Ar-Ge gücü konularında bilgilendirirken hem de ticaretimizi artırmayı amaçladık. Katılım gösteren 16 firmamızdan da organizasyon konusunda olumlu dönüşler aldık. İSİB olarak stratejik olarak hedef ülkelerde planladığımız pazarlama, iletişim ve eğitim faaliyetlerini ihracatçılarımız için kullanmaya devam edeceğiz.” diye konuştu.

**İbrahim Garip**

Üye İlişkilerinden Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı
ibrahim.garip@onsiad.org.tr

Müminler birbirlerini sevmeye, birbirlerine merhamet ve şefkat göstermeye, tıpkı bir organı rahatsızlandığında diğer organları da uykusuzluk ve yüksek ateşle bu acıyı paylaşan bir bedene benzer. (Müslim)

Aidiyet ilişkilerin kişiler arası kurulmasında, geliştirilmesinde ve sürdürülmesinde etkin olan bir istektir. Kendini ait hissetme birlik olma insanlar arasında güçlü iletişim kurma, çevre ya da bir sistem içine katılma duygusu olarak kavramsallaşmıştır.

İnsanlar bu aidiyet duygusunu günümüzde dernek, vakıf gibi alanlarda faaliyet göstermekte, topluma insanlara faydalı bir birey olmayı amaçlamakta. Sosyoloji fertten ziyade toplumun aynasıdır.

İnsanın sosyal diye vasıflandırabileceğimiz bütün davranışları, sosyolojinin ilgi alanına girmektedir. Her ne kadar insan ruhuna pek yakın olan ilgi alanlarını, değerleri ve duyguları ihtiva eder.

Sosyoloji, fertten ziyade toplumun aynasıdır. İnsanın, sosyal diye vasıflandırabileceğimiz bütün davranışları, sosyolojinin ilgi alanına girmektedir.

Her ne kadar insan ruhuna pek yakın olan ilgi alanlarını, değerleri ve duyguları ihtiva eden sorunları ele alıyorsa da, sosyoloji, bir şeyin iyiliği veya kötülüğü, uygunluğu veya uygunsuzluğu gibi hususlarda yargıda bulunmaktan uzak durmaya, yani tarafsız kalmaya gayret etmektedir.

Ancak, toplum biliminin ilk temel esaslarını, ilmi yöntemlerle ortaya seren ilk bilim adamı belki de İbni Haldun'dur (1332-1406). Prof. Dr. W. Barthold'a göre İbni Haldun, tarih felsefesinin en mümtaz

sımarından birisi olduğu kadar, toplum biliminin ilk büyük kurucusudur. Toplumsal kanunları, tarihi hadiselerden çıkaran İbni Haldun, cihan tarihinde, büyük devlet ve medeniyetlerin kuruluşunda göçebe unsura yer verdiği, bunların medeni halk içerisinde yaşayıp milliyetlerini kaybettikleri hakkındaki fikirleri bugün bile geçerlidir.

Bizler aidiyet duygumuz ile birlikte kazanmak yürekten paylaşmak düsturumuz ile ÖNSİAD ailesini bir araya getiriyoruz.

Kazanmanın hak ve adil paylaşmanın insanlara faydalı olmanın hazzını ve gururunu yaşıyoruz.

Sözümüzün başında naklettiğimiz hadis-i şerif mucibince birbirini seven, merhamet gösteren şefkat ile yaklaşan aynı idealler ve hedefler için topluma ve insanlarımıza ve ülkemize faydalı işler yapmada derneğimizin adında olduğu gibi önder olmaya hep birlikte yek vücut olarak çalışmaya ve hedeflerimize ulaşmaya gayret ve azim gösteriyoruz.

"Kim bir Müslümanın dünya sıkıntılarından bir sıkıntıyı giderirse, Allah da onun kıyamet günündeki sıkıntılarından birini giderir. Kim darda kalan bir kimsenin işini kolaylaştırırsa, Allah da dünya ve âhirette onun işlerini kolaylaştırır.

Kim bir Müslümanın ayıbını örterse, Allah da dünya ve âhirette onun ayıplarını örter. Kul, kardeşinin yardımında olduğu sürece, Allah da onun yardımcısı olur." (Ebû Dâvûd, Edeb, 60)

“

**TOPLUM BİLİNCİ,
SEVGİ VE ŞEFKAT
İLE BAŞLAR**

”



HUN SİGORTA

ARACILIK HİZMETLERİ LTD



WORLDWIDE INSURANCE SERVICES

0.212.872 86 61 - 0.541.550 68 61

III KASKO
III TRAFİK
III NAKLIYAT
III TEKNE

III İŞYERİ
III KONUT
III ECS
III SEYAHAT

III HAYAT
III SAĞLIK
III FERDİ KAZA
III BES

III SORUMLULUK
III MÜHENDİSLİK
III ALACAK
III SİBER GÜVENLİK

www.hunsigorta.com

**Av. Muhammet Keserci**

Hukuk İşlerinden Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı
muhammet.keserci@onsiad.org.tr

HAK ARAMA MÜCADELESİ

İnsanların hak arayışı mücadeleleri oldukça geniş ve tam olarak anlaşılması için değinilmesi ve aktarılması gerekenlerin oldukça fazla olduğu bir konudur. Hatta birkaç kitap dizisiyle dahi net bir şekilde anlatılabilecek bir alandır. Kısacası deryadan bir damlayı yazıya dökceğiz. Bunu yaparken salt bilgi değil işin duygusal tarafını aktarmaya çalışacağız. İnsan oğlu elinde olan mal, imkân veya makam ile hakkı olduğu düşündüğüne ulaşmak için her daim bir mücadele içerisindeyler. Bu mücadele ilk insan Hz. Adem'in evlatları arasında başlamış ve her daim farklı şekil ve büyüklükte devam edegelmiştir. İnsanların haklarını koruma veya arama mücadeleleri o hakkın savunucularının birey veya topluluklar olması hata hakkının savunulma şiddetine göre tarihin ilk zamanlarından bu zamana kadar değişik şekilde zuhur etmiş ve bu mücadele insan oğlunun var olduğu sürece farklı şekilde ve usulde devam edecektir. Hak kavramının açılımı, insanın içerisinde bulunduğu kültür ve toplumun değer yargılarına göre değişkenlik göstermektedir. Lakin değişmeyen tek hak insan veya toplumların kendisinden menfaat umulan mal, imkân, makam veya bir olgu denilebilir. Asıl olan ise insan veya toplumların hakkı olduğu düşündüğü şeye ulaştığında bir başkasının zarar görmemesi herkes için en fazla faydanın sağlanmasıdır. Bu hak arayışı yani bir menfaatlerin korunması veya onlara ulaşma isteği sebebiyle insanlar aynı düşünceye sahip olan diğer insanlarla küçük topluluklar, kabileler irili ufaklı birçok yapılar oluşturmuşlardır. Netice itibarıyla hakkını korumak isteyen insan oğlu hakkının korunması tarihsel dönem içerisinde yazılı veya yazısız oldukça fazla kaideler oluşturmuştur. Günümüzde tarih olarak anlatılan tüm olayların temelinde tarihi süreç içerisinde değişen kültürlerle sahip toplumların bu hak arayışı mücadeleleri bulunmaktadır. Bu bağlamda oldukça fazla hukuk sistemi ve yazılı veya yazısız kurallar silsilesi

kabul edilmiş veya yayımlanmıştır. Tem haklar açısından dünya tarihinde insan hakları ile ilgili ilk metin Peygamber Efendimiz (sav)'in Veda hutbesidir. Avrupa'da ilan edilen ilk insan hakları metni ise 1215 tarihli Manga Carta'dır. İnsan duygu ve isteklerinin zaman içerisinde değişmesi hak kavramının ve ona ulaşmanın yollarını da farklılaştırmıştır. Bir hakka ulaşma arzusunun şiddetinin artması hak arama mücadelesinin daha da şiddetli ve devamlı olmasına yol açmıştır. Kültürel ve tarihsel farklılıklar hak arama mücadelelerinin şekil ve usulünü tamamen değiştirmektedir.

İnsanların huzurlu bir ortamda yaşayabilmesi için gerekli olan "hak kavramının" net bir şekilde tanımlanmış, toplum geneli tarafından kabullenilmiş ve tartışmasız olmasıdır. Hakkın bu şekilde tanımlanması neticesinde şu an muhatap olduğumuz hukuk kaideleri karşımıza çıkmaktadır. Lakin içinde bulunduğumuz ortamda hak ihlallerinin yaşanmasının temel sebebi bireylerin, toplum genelinde tanımlanan hak anlayışını tam olarak benimsememeleri yada kendi şahsi değerlerine göre yorumlamalarıdır. Şahsın toplumun menfaati yerine kendi menfaatini ön plana çıkartma gayesidir. Bu sebeple de bireyle birey yada bireyle toplum arasında ihtilaf çıkmaktadır. Hatta bazen, birey diğer tarafın kendisine yönelik çok önemsiz bir davranışını bahane göstererek veya kendince haklı olduğu saikiyle bir nevi kendi adaletini sağlama gayesi ile karşı tarafın hakkına tecavüzü karşımıza çıkmaktadır. Burada eğitim, toplumsal ve hukuki denetimin önemi ortaya çıkmaktadır. Hukuki denetim bir sürece bağlı ve işleyişi zaman alsa da toplumsal denetim daha caydırıcı ve hızlı vukuu bulmaktadır. Birey bir eylem içerisinde girerken öncelikle kendisine öğretilen doğru yanlış kavramına sonra toplumsal karşılığına göre hareket eder. Bu aşamalardan sonra hukuki yaptırım aklına gelir. Bu sebeple hak kavramının belirlenmesinde bireylerin anlık istemine göre değil daha uzun zamanı kapsayacak ve de toplumsal genelinin faydasına olacak şekilde bir belirlemeye ihtiyaç vardır. Temel hakların belirlenmesi en fazla hak sahibinin faydası ile bu hakkın kullanmasında toplumun huzuru dikkate alınması gerekmektedir. Hakların kullanımı ve uygulanmasında da hakkaniyet ve diğer bireylerin yaşam alanına dikkat edilmelidir. Aksi takdirde tarih boyu örneği çokça görülmüş olunan kural dışı uygulama ve maddi gücü elinde bulunduranların egemenliği söz konusudur.

CREATIVE INNOVATIVE RESPONSIBLE

In parallel with the developing technology, we are working hard to produce customer satisfaction oriented projects with our young, dynamic and experienced staff by constantly renewing ourselves.



www.clavest.com



TÜPLÜ DALIŞ (SCUBA DIVING) NEDİR?

Doğa Özsümer
Fizyoterapist,
Yüksek Lisans Öğrencisi

Dalış, su altında yapılan bir spor ve rekreasyon aktivitesidir. Fizyoterapi ise insanların hareket yeteneklerini, fonksiyonlarını ve yaşam kalitelerini iyileştirmek için fiziksel müdahalelerin kullanıldığı bir sağlık hizmetidir. Dalış ve fizyoterapi arasında bazı bağlantılar bulunmaktadır:

Sakatlanmaların Rehabilitasyonu: Dalış sporu sırasında bazı durumlarda su altında yaşanabilen sakatlanmalar meydana gelebilir. Bu sakatlanmalar genellikle kas ve eklem zedelenmeleri, basınç değişikliklerinden kaynaklanan kulak ve sinüs problemleri, dalgıç hastalığı gibi durumlar olabilir. Fizyoterapistler, dalışla ilgili sakatlanmalarda rehabilitasyon sürecini yöneterek, yaralanma sonrası iyileşmeyi hızlandırmaya yardımcı olurlar.

Kas Kuvveti ve Esneklik: Dalış sporu, özellikle bacak ve sırt kaslarını güçlendirmeyi gerektiren bir

aktivitedir. Fizyoterapistler, dalgıçların kas kuvvetini artırmak ve esnekliklerini geliştirmek için spesifik egzersiz programları ve fiziksel terapi teknikleri uygulayabilir. Bu, dalgıçların daha iyi bir performans sergilemelerine ve sakatlanma riskini azaltmalarına yardımcı olabilir.

Solunum ve Kardiyovasküler Fitness: Dalış, solunum ve kardiyovasküler sistem üzerinde belirli zorluklar yaratabilir. Fizyoterapistler, dalgıçlara solunum egzersizleri ve kardiyovasküler fitness programları sağlayarak, daha iyi nefes alma teknikleri geliştirmelerine ve dalış sırasında daha iyi performans göstermelerine yardımcı olabilir.

Yüzme Tekniği ve Hareket Koordinasyonu: Dalış sporu, yüzme tekniklerini ve su altında hareket koordinasyonunu gerektirir. Fizyoterapistler, dalgıçlara yüzme teknikleri, vücut pozisyonu kontrolü

ve denge geliştirme gibi alanlarda yardımcı olabilir. Bu, dalgıçların su altında daha rahat ve etkili hareket etmelerini sağlayabilir.

Fizyoterapi, dalış sporunda performansı artırmak, sakatlanma riskini azaltmak, yaralanma sonrası rehabilitasyonu yönetmek ve genel olarak dalgıçların sağlık ve kondisyonunu iyileştirmek için kullanılan bir yaklaşım olabilir. Ancak, dalışla ilgili herhangi bir sağlık sorunu veya rehabilitasyon ihtiyacı olduğunda bir fizyoterapistle başvurmak önemlidir, çünkü her bireyin ihtiyaçları farklı olabilir ve bireysel bir tedavi planı gerekebilir.

[23:15, 27.06.2023] Murat Özsümer: Fizyoterapi, su altı aktivitelerinde çeşitli faydalar sağlayabilir. İşte fizyoterapinin su altı aktivitelerindeki potansiyel faydaları:

Hareket Kolaylığı ve Denge: Su, vücudun üzerindeki yükü azaltır ve eklemlere yönelik stresi azaltır. Bu nedenle, fizyoterapistler su altında yapılan gerçekleştirilmesi, hareketlilik ve denge açısından faydalı olabilir. Su direnci, kas kuvvetini artırabilir ve kas dengesini geliştirebilir.

Eklem ve Kas Ağrısının Azalması: Su, eklem ve kaslara uygulanan basıncı azaltır ve rahatlama sağlar. Bu nedenle, fizyoterapistler su altında yapılan egzersizler ve terapi teknikleri ile eklem ve kas ağrısını azaltabilir. Özellikle osteoartrit, romatoid artrit veya kas spazmları gibi durumlar için su altı fizyoterapi etkili olabilir.



Kas Gücü ve Esnekliğinin Artması: Su direnci, kasların çalışmasını ve güçlenmesini sağlar. Fizyoterapistler, su altında yapılan egzersizlerle kasların gücünü artırabilir ve esnekliğini geliştirebilir. Su ortamı, hareket açıklığını artırarak ve kasları destekleyerek rehabilite edici etki sağlar.



Kardiyovasküler Dayanıklılığın Artması: Su altında yapılan egzersizler, kardiyovasküler sistem üzerinde etkili olabilir. Su direnci, kalp ve akciğerlerin daha fazla çalışmasını sağlayarak kardiyovasküler dayanıklılığı artırabilir. Bu da genel sağlık ve kondisyon düzeyini iyileştirebilir.

Stres ve Gerginlik Azalması: Su altında yapılan fizyoterapi seansları, rahatlama ve stres azaltma sağlayabilir. Suya girme ve suyun serinletici etkisi, rahatlama hissi yaratabilir. Bu da fiziksel ve mental gerginliği azaltabilir.

Su altı fizyoterapisi, çeşitli su altı egzersizleri, terapi teknikleri ve özel ekipmanlarla gerçekleştirilir. Ancak, her bireyin durumu farklıdır ve ihtiyaçları bireyseldir. Bu nedenle, su altı fizyoterapisi uygulamadan önce bir fizyoterapistle danışmak önemlidir. Fizyoterapist, bireyin durumunu değerlendirecek, uygun tedavi planını oluşturacak ve süreci yönlendirecektir.

ÇEVREYE İLİŞKİN DÜZENLEMELER İÇEREN KANUN YAYINLANDI

5 Nisan 2023 tarihli Resmî Gazete’de yer alan Çevre Kanunu İle Bazı Kanunlarda ve 375 Sayılı Kanun Hükmünde Kararnamede Degisiklik Yapılmasına Dair Kanun ile gemilerden kaynaklanan yasa dışı bosalımlarda uygulanacak para cezaları ve bazı OSB’lere yönelik düzenlemeler yapıldı. Kanun ile gemilerden kaynaklanan yasa dışı bosalımlarda, 100 bin gross tondan büyük tanker, gemi ve diğer deniz araçları için idari para cezası miktarının 100 bin gross ton esas alınarak hesaplanacağı, 5 bin gross tondan büyük gemilerin evsel atıksular ile katı atıklarından kaynaklanan kirliliklerde uygulanacak cezalarda ise kirliliğin niteliği

ve kirli balast suları için uygulanan cezaların esas alınacağı bildirildi. Ayrıca, Adana’nın Karatas ilçesinde Tarıma Dayalı İhtisas Organize Sanayi Bölgesi (OSB) kurulmasına ve OSB’de sebze ve meyve üretiminin tesvik edilmesi ve ekosisteme zarar verilmeden var olan potansiyelin üretime kazandırılabilmesi için ileri teknoloji sera işletmeleri inşa edilmesine karar verildi. Ek olarak, Kahramanmaraş’taki Erkenez OSB, Aksu OSB ve Türkoglu-2 OSB’lerin sınırları değiştirileceği, bu OSB’lerin iş ve işlemleri, mezkûr kanun hükümlerine göre yapılacağı bildirildi.

TEHLİKELİ YÜK TAŞIYAN GEMİLERİN UYMASI GEREKEN KURALLAR GÜNCELLENDİ

14 Nisan 2023 tarihli Resmi Gazete’nin mükerrer ekinde yer alan Limanlar Yönetmeliğinde Degisiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik ile tehlikeli yük tanımı, can ve mal kaybı ile çevre felaketleri gibi önemli riskler göz önünde bulundurularak taraf olunan uluslararası sözleşmelere uygun olarak eklendi, tehlikeli yük taşıyan gemilerin uyması gereken kurallara yönelik güncellemeler hayata geçirildi. Yönetmelige göre, Birecik Baraj Gölü, Burdur Gölü, Egirdir Gölü ve Beyşehir Gölü gibi iç suları bu alanlardaki emniyet ve güvenliğin artırılabilmesi amacıyla liman idari sınırları kapsamına dahil edildi. Limanlara gelen gemilerin yanasma ve ayrılmalarına ilişkin kamu kurumlarına yapılması gereken bildirimlerin tek noktadan gerçekleştirildiği Liman Tek Pencere (LTP) Sistemi ile LTP Sistemi kullanılarak gerçekleştirilen bildirimlerin liman başkanlığınca kontrol edildiği, ordino ve liman çıkış belgesinin düzenlendiği Liman Yönetimi Bilgi Sistemi ile ilgili degisiklikler ve ilaveler yapıldı. Ülkenin yakıt ikmal sektörünün yabancı ülkelerle rekabet gücünün artırılmasına destek olunması ile gemi sevk sistemlerinde alternatif ve çevre dostu enerji kaynaklarının kullanımının tesvik edilmesi amacıyla, yakıt ikmal gemilerinin kılavuz kaptan ve römorkör alma muafiyetlerinin kapsamı genişletildi. Yönetmelik ile deniz ticaretinin geliştirilmesi amacıyla, kıyı tesisleriyle diğer ülkelerin kıyı tesisleri arasında düzenli sefer yapmak için idareden uygunluk yazısı

alınmış olan Ro-Ro yolcu ve Ro-Ro kargo gemilerine yönelik kılavuzluk hizmetleri ile ilgili muafiyet sağlandı. Yerli ve milli politikalar çerçevesinde deniz yetki alanları dahilinde doğal gaz ve petrol arama ve üretim faaliyetleri yürütmekte olan ve aynı noktada uzun zaman arama ve çalışma yapma gibi özelliklere sahip olan gemilere kılavuzluk ve römorkörcülük hizmetlerinden muafiyet tanınabilmesine ilişkin hüküm eklendi. Gemilerde kullanılan yakıtların kontrolü ve bu durumlarda uygulanacak idari yaptırımlara yönelik hükümler belirlendi. Demir yerlerinde veya açıkta yükleme tahliye yapılabilmesine olanak sağlayan hüküm, seyir emniyeti ile can, mal, çevre ve deniz güvenliği hususları göz önünde bulundurularak revize edildi. İlave edilen hükümlere yönelik idari yaptırım hükümleri eklendi. Bazı liman başkanlıklarının liman idari sınırları, demir yerleri veya kılavuz kaptan alma/verme yerlerinde ihtiyaçlar doğrultusunda degisiklik ve ilaveler yapıldı. Yönetmelik ile tehlike oluşturan gemi ve deniz araçlarının liman başkanının talimatlarına uygun hareket etmemesi durumunda gemi kaptanına 20 bin liradan 200 bin liraya kadar, sirket ilgililerine ise 200 bin liradan 1 milyon liraya kadar idari para cezası verileceği, bu ihlalin Trafik Ayırım Düzeni, İstanbul Bogazı veya Çanakkale Bogazı içerisinde islenmesi durumunda ceza iki kat olarak uygulanacağı ifade edildi.

BÜYÜK

bedende aradığın adres



Soğanağa Cami Sok. No:5/4 Kat:1 Laleli/İSTANBUL
Tel: +90212 638 96 10 GSM: +90 530 962 10 25



Günümüzde, küreselleşme ile birlikte ticaretin önemi giderek artmaktadır. İhracat ve ithalat, ülkeler arasındaki ekonomik ilişkilerin temelini oluşturur. Ancak, teknolojik gelişmeler, siyasi değişimler ve çevresel faktörler gibi etmenler, ihracat ve ithalatın geleceği üzerinde etkili olmaktadır.

Teknolojik gelişmeler, dünya ticaretinin şeklini ve dinamiklerini önemli ölçüde değiştirmiştir. İnternet ve dijital iletişim araçları, küresel pazarlara erişimi kolaylaştırmış ve ticaretin hızını artırmıştır. E-ticaret platformları, küçük ve orta ölçekli işletmelerin uluslararası pazara girmesini ve ihracat yapmasını sağlamıştır. Bu da daha geniş bir müşteri tabanına ulaşma ve gelirlerini artırma imkanı sunmuştur. Gelecekte, dijital ticaretin daha da önem kazanması ve geleneksel ticaret yöntemlerinin yerini daha fazla alması beklenmektedir.

Siyasi değişimler ve ticaret politikaları da ihracat ve ithalatın geleceğini etkilemektedir. Ülkeler arasındaki ticaret anlaşmaları, gümrük vergileri, kotalar ve diğer

ticaret engelleri ticaret akışını şekillendirmektedir. Son yıllarda, bazı ülkeler korumacı ticaret politikaları benimsemekte ve ticaret savaşları yaşanmaktadır. Bu tür politikalar, ihracat ve ithalatı olumsuz etkileyebilir ve ticaretin akışını sınırlayabilir. Ancak, aynı zamanda ülkeler arasında serbest ticaret anlaşmaları ve işbirliği de artmaktadır. Bu tür anlaşmalar, ticaretin serbestleşmesine ve daha geniş pazarlara erişime olanak tanır. Gelecekte, uluslararası ticaretin daha da liberalleşmesi ve işbirliğinin artması beklenmektedir.

Çevresel faktörler de ihracat ve ithalatın geleceğini etkileyen önemli bir faktördür. İklim değişikliği, doğal kaynakların azalması, sürdürülebilirlik gibi konular, ticaretin şeklini dönüştürebilir. Gelecekte, sürdürülebilirlik ve çevreye duyarlılık daha da önem kazanacak ve bu, ticaretin yönlendirilmesinde belirleyici bir faktör haline gelecektir. Yeşil teknolojiler, yenilenebilir enerji kaynakları ve çevre dostu üretim yöntemleri, ihracat ve ithalatın geleceğini şekillendirecek önemli alanlardır.

dha
OA
MİMARLIK & İNŞAAT



Onur ÖRENÇ
☎ 0532 293 88 17

**Ahmet Mücahit
SERDAROĞLU**
☎ 0532 265 26 41

📍 **ATAŞEHİR, İSTANBUL**

dijipol.com



İSTER ARA

İSTER UĞRA



İSTER TIKLA

Aradığın sigorta dijipol.com'da.

dijipol
.com

Yeni Nesil Hibrit Sigortacınız

0850 433 08 50

f /dijipol

@ /dijipol

t /dijipol



dijipol.com bir ÖzserNEO Sigorta ve Reasürans Brokerliği A.Ş. markasıdır.

METaverse EVRENİ KOBİ'LERE AVANTAJ SAĞLIYOR

Metaverse kavramının, dijital dünyada bir devrimin kapılarını aralayacağı iddia ediliyor. Bu yeni kavramın bireysel kullanıcıların yanı sıra şirketlere ve KOBİ'lere de birçok yenilik sunacağı konuşuluyor.



KOBİ'ler metaverse dünyasında yaratacakları veya satın alacakları reklam alanlarıyla mevcut ve potansiyel müşterilerine ulaşma imkânına da sahip olacak.

Teknoloji şirketleri tarafından gerçekleştirilen çalışmalar sonucunda geçen yılın sonlarına doğru dijital dünyada popülerlik kazanan kavram, internet kullanıcılarının daha önce de çeşitli örneklerine şahit olduğu bir kavram olarak kendisini yeniden üretti. Uzmanlar; Second Life, Sanalika, Knight Online, Fortnite, Minecraft ve buna benzer birçok oyun evreninin metaverse'ün bulunduğu olanakları daha önce de sağladığının altını çiziyor. ABD merkezli Citigroup tarafından yayımlanan rapora göre metaverse ekonomisinin 2030 yılına kadar 8 ila 13 trilyon dolar seviyelerine ulaşacağı öngörülüyor. Ayrıca metaverse kullanıcı sayısının 5 milyar bandına ulaşması bekleniyor. Raporda dünya devi köklü markaların yaptığı yatırımlar göz önüne alındığında metaverse evrenlerinin 2022 Nisan ayında 21 milyar dolar değere ulaştığı

belirtiliyor.

Kavram olarak ortaya çıktığı günden bu yana teknoloji şirketleri tarafından projelendirilen ve farklı amaçlarla yola çıkan birçok metaverse evreni bulunuyor. Sandbox, AXS, Decentraland, OVR ile günümüzde Facebook tarafından Amerika ve Kanada'da beta sürümü yayımlanan Horizon World, en popüler metaverse evrenleri olarak ön plana çıkıyor. İnternetin geleceği olarak nitelendirilen ve kullanıcı deneyimini yükselterek internetin merkeziyetsizleşmesini amaçlayan metaverse evrenine giriş yapmak için kullanıcıların bir kripto cüzdanına ihtiyacı var. Mevcut evrenlere ait kripto para birimleri bulunuyor ve kullanıcılar genellikle ETH ve BSC üzerinden swap işlemleri yaparak bu para birimlerine ulaşabiliyor. Kullanıcıların üyelik işlemlerinin ardından kripto cüzdanını evrene entegre etmesi

gerekiyor. Ardından seçilen evrende alım ve satım işlemi yapılabilir. Metaverse kavramının gelişimiyle siber güvenlik alanında cevap arayan yeni sorular ortaya çıktı. Kullanıcıların metaverse şirketlerinin paylaştığı White ve Light Paper dokümanlarını incelemesi ve ardından karar vermesi büyük önem taşıyor. Metaverse evrenlerinin blok zinciri kullanarak mülkiyet ve kripto varlıkları koruduğu biliniyor. Her ne kadar büyük ölçekli şirketlerin metaverse yatırımları KOBİ'lerin geri planda kalmasını sağlasa da metaverse evrenleri KOBİ'ler için de büyük avantajlar yaratıyor. Büyüyen pazarı ile KOBİ'ler için biçilmiş kaftan olan metaverse, ekonomik kazancın yanı sıra rekabet ve itibar anlamında da KOBİ'lere geri dönüş sağlayacak. Metaverse evreninde KOBİ'ler kendi işletmelerini veya platformlarını oluşturabilecek. Oluşturdukları platformlarda kendi ürün ve hizmetlerini sergileyebilecek, mevcut ve potansiyel müşterilerle kolayca iletişim kurabilecek. Metaverse özellikle günümüzde 18-29 yaş arasındaki tüketicilere KOBİ'lerin gelecekte en hızlı şekilde ulaşması adına önemli bir platform olarak öne çıkacak. Ayrıca KOBİ'ler metaverse dünyasında yaratacakları veya satın alacakları reklam alanlarıyla mevcut ve potansiyel müşterilerine ulaşma imkânına da sahip olacak. KOBİ'ler aynı zamanda metaverse evreninde toplantılar düzenleyebilecek, etkinlikler organize edebilecek veya farklı sektörlerden markaların sanal evrenleriyle iş birlikleri gerçekleştirebilecek.



KAPLAN

MATBAACILIK VE İNŞAAT TİC. PAZ. LTD. ŞTİ.

sizin **MATBAA**'nız...

Sevgi Ajans Reklam ve Matbaacılık Ltd. Şti.'nde uzun yıllardır birlikte çalışan büyük bir ekip var. Hepsine kefiliz, her birinin uzmanlığına inanıyoruz. Çalışanlarımızın hem tecrübeli hem de yeniliklere açık olmasına dikkat ediyoruz. Çünkü biz, teknolojinin doğru ellerde neler yapabildiğine her gün yeniden tanık oluyoruz.

Genelde basılı işlerde kullanılan mürekkep petrol bazlıdır ama biz **Sevgi Ajans Reklam ve Matbaacılık Ltd. Şti.** 'nde bitkisel yağ bazlı mürekkep kullanmayı tercih ediyoruz. **FSC** ve **TURKAK** sertifikamız sayesinde kullandığımız kaynakları yeniliyor ve doğaya özen gösteriyoruz.

En yüksek üretim standartlarına ulaşmak için matbaacılığın teknoloji lideri konumunda olan "**Hiedelberg**" ve "**Roland**" ile iş birliği içindeyiz.



Örnek Kutu Çalışmalarımız



Örnek Poşet Çanta Çalışmalarımız

ÜRÜNLERİMİZ

- Etiket
- Kutu
- Koli
- Ambalaj
- Broşür
- Katalog
- Bloknot
- Kurumsal Kimlik

Kalite Kontrol Sertifikalarımız



Maltepe Mah. Gümüşsuyu Caddesi Çiftelavuzlar Yolu 1. Matbaacılar Sitesi No: 97-106-107 Zeytinburnu / İSTANBUL

Tel.: (0212) 501 82 21 - (0212) 567 83 39 Fax: (0212) 567 83 39 Gsm: (0535) 373 78 35 - (0532) 674 97 52

info@sevgiajans.com www.sevgiajans.com

[f](https://www.facebook.com/sevgiajans) [i](https://www.instagram.com/sevgiajans) /sevgiajans

TÜKETİCİ DOSTU WEB SİTELERİ MARKALARA REKABET AVANTAJI SAĞLIYOR



Pandemi döneminin hızlandığı dijitalleşme ile birlikte dünyada tüketicilerin alışveriş alışkanlıkları da büyük ölçüde değişti. Tüketici grubunun geleneksel alışveriş alışkanlıkları, dijital alana geçiş yaptı. Müşterilerin mağaza, market ve dükkânlara gitme pratiği, bu satış noktalarının müşteriye gitmesi deneyimine dönüştü. Kalite ve fiyatın yanı sıra ürünlerin ne kadar görünür ve popüler olduğu da müşteriler için önemli bir kriter hâline geldi. Dijital dünyaya geçerek markalarını web sitelerinde ve e-ticaret sitelerinde daha görünür kılmaya fırsatı yakalayan şirketler, potansiyel müşterilerinin önemli bir bölümünü elde etme açısından oldukça avantajlı konuma geçti. Markalara rekabet avantajı sağlayan çevrim içi satış seçenekleri, fiziksel mağazaların erişemeyeceği müşterilere satış yapabilme ve ihracat yaparak döviz kazanımı elde edebilme imkânı sağladı. Eurostat'ın 2021 verilerine göre Türkiye'de internet üzerinden en fazla tekstil ve Hazır Giyim ürünleri sipariş

edildi. İkinci sırada ise lokanta, hazır yemek zinciri veya yemek hizmeti sağlayan firmalardan siparişler yer aldı. Üçüncü sıra, dükkân ve marketlerden sağlanan gıda veya meşrubat siparişlerinin oldu. Ardından kozmetik, güzellik ve kişisel bakım ürünleri gelirken bunu temizlik ürünleri veya kişisel hijyen malzemeleri takip etti.

Dijital pazarlamada en önemli güç, tüketici dostu web tasarımları

Tüketicilerin alışveriş alışkanlıklarının değişmesi ve dijital kanallara olan ilginin artması, firmaların web sitelerine daha fazla yatırım yapmasının önünü açtı. Web sitesi tasarımlarının, dijital pazarlama üzerindeki etkisi oldukça fazla. Günümüzde internet üzerinden satış başarısı elde edebilmek için standart bir web sitesi tasarımının oluşturulması yeterli değil. İşlevselliğinin yanı sıra müşterilerin markayı tercih etmesini sağlayabilecek tüm ayrıntıların, site tasarımında yer alması gerekiyor. Bu anlamda üzerinde çalışılması gereken pek çok konu var. Stratejik açıdan bakıldığında markayı ifade eden, hedef müşteri kitlesini kendine çekebilecek sayfa düzeni ve renkleri belirleyip uygulamaya almak, çevrim içi pazarlama kampanyalarında oldukça büyük fark yaratıyor. Tüketicilerin, tüketim yaparken standart ve beklentilerinin her zamankinden daha da yüksek olduğu bu dönemde web sitesi söz konusu olduğunda hangi sektör olursa olsun güncel, bilgilendirici ve estetik açıdan tatmin edici olmasının potansiyel müşterilerde güven duygusu yarattığı bir gerçek.

Performans ölçümü, tasarımı şekillendiriyor

Satış amaçlı kurulan bir web sitesinin nasıl performans gösterdiğini ölçüp analiz etmek ve dönüşüm oranlarını takip etmek, ideal müşteri deneyimini sunmak için önemli verileri bir araya getirmeyi sağlıyor. Dönüşüm oranları, doğrudan bir kullanıcının web sitesiyle nasıl etkileşimde bulunduğuyla ilişkilendirildiğinden markaların pazarlama kararlarını da etkiliyor. Web tasarımı, dönüşüme uygun olarak gerçekleştirildiğinde dönüşüm oranlarını da doğrudan etkiliyor. Müşteriler, web sitesi ziyaretlerini sıklaştırdıkça marka iletişimi oluşmaya başlıyor. Memnuniyet arttıkça da marka sadakati sağlanmış oluyor. Sağlam bir strateji ile tasarlanan web sitesi sayesinde satışları artırmak, PR oluşturmak, başarılı bir sosyal medya varlığı sağlamak mümkün.

İdeal müşteri deneyimi

Satış yapma hedefiyle hazırlanan bir web sitesinin tasarımında, onu rakiplerinden ayırtıran özelliklerin bulunması gerekiyor. Bu da satışa sunulan ürünlerin, rakiplerinden ayrılan özelliklerini site tasarımına yansıtmayı gerektiriyor. Bunun yanı sıra sitenin hızlı bir kullanıma sahip olması da tüketicilerin orada daha fazla vakit geçirmesine katkıda bulunuyor. Araştırmalara göre tüketiciler; markanın vizyonunu, bakış açısını ve hizmet seviyesini yansıtan otantik ve sezgisel web sitelerinde daha fazla zaman harcıyor. Web sitesini ziyaret eden kullanıcıların istedikleri bilgi, ürün ve hizmete istediği hızla

SevgiAjans®

Kağıdın asaletiyle, sanatın birleştiği kuruluş.

sizin **MATBAA**'nız...

Sevgi Ajans Reklam ve Matbaacılık Ltd. Şti.'nde uzun yıllardır birlikte çalışan büyük bir ekip var. Hepsine kefiliz, her birinin uzmanlığına inanıyoruz. Çalışanlarımızın hem tecrübeli hem de yeniliklere açık olmasına dikkat ediyoruz. Çünkü biz, teknolojinin doğru ellerde neler yapabildiğine her gün yeniden tanık oluyoruz.

Genelde basılı işlerde kullanılan mürekkep petrol bazlıdır ama biz **Sevgi Ajans Reklam ve Matbaacılık Ltd. Şti.** 'nde bitkisel yağ bazlı mürekkep kullanmayı tercih ediyoruz. **FSC** ve **TURKAK** sertifikamız sayesinde kullandığımız kaynakları yeniliyor ve doğaya özen gösteriyoruz.

En yüksek üretim standartlarına ulaşmak için matbaacılığın teknoloji lideri konumunda olan **"Hiedelberg"** ve **"Roland"** ile iş birliği içindeyiz.



Örnek Kutu Çalışmalarımız



Örnek Poşet Çanta Çalışmalarımız

ÜRÜNLERİMİZ

- Etiket
- Kutu
- Koli
- Ambalaj
- Broşür
- Katalog
- Bloknot
- Kurumsal Kimlik

Kalite Kontrol Sertifikalarımız



Maltepe Mah. Gümüşsuyu Caddesi Çiftehavuzlar Yolu 1. Matbaacılar Sitesi No: 97-106-107 Zeytinburnu / İSTANBUL

Tel.: (0212) 501 82 21 - (0212) 567 83 39 Fax: (0212) 567 83 39 Gsm: (0535) 373 78 35 - (0532) 674 97 52

info@sevgiajans.com www.sevgiajans.com

[f](https://www.facebook.com/sevgiajans) [i](https://www.instagram.com/sevgiajans) /sevgiajans

**Kenan Duralioğlu**

Mali İşlerden Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı
kenan.duralioglu@onsiad.org.tr

Yaklaşık son bir yıldır ülkemizde ve tüm dünyada yaşanan hiper enflasyon nedeni ile tüm ekonomik dengeler alt üst olmuş durumda. Devletler ve vatandaşlar bu olumsuz ortamdan çıkış yolları aramaktalar ancak yakın zamanda henüz umut verici bir gelişme gözükmemektedir.

Tüm tahminler en az iki yıl daha bu ortamın devam edeceği şeklinde. Bu geline durumun nedenleri için belki birçok iktisadi teknik izah yapılabilir ancak işin aslı geçen yılların sonucunda insanlığın zulümde, israfta, her alandaki ahlaki yozlaşmanın zirve yapması ile haddi aşmasının bir sonucudur.

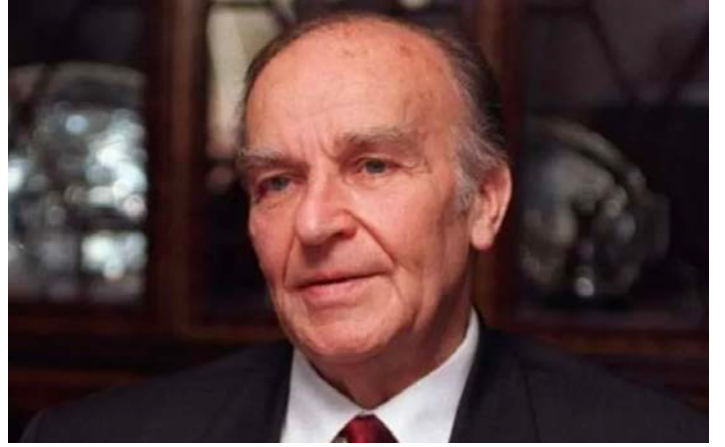
Toplumu Felakete Sürükleyen **AHLAKİ YOZLAŞMA ÖNLENMELİ**

İnsanlık fıtrattan uzaklaşmış, toplum iyice bireyselleşmiş, halktaki birlik ve beraberlik kaybolmuş ve nihayetinde üzerimize sağanak halinde bir bereketsizlik ve belaların yağdığı bugünlere erişmiş bulunmaktayız.

Büyük düşünce ve gönül insanı Aliya İzzet Begovic'in de dediği gibi "Hayat, inanan ve salih amel işleyenlerin dışında hiç kimsenin kazanamadığı bir oyundur"

İçine girmiş olduğumuz girdaptan bizi kurtaracak olanı size haber vereyim mi;

Toplumdaki gerçek ihtiyaç sahiplerini, dul, yetim, yaşlılarımızı arayıp bulup onların yardımına koşmak, unutulmuş olan komşuluk ve akrabalık ilişkilerimizi canlandırmak, gönüllerdeki sevgi bağlarını artıracak hamleler yapmak, kırık kalpleri onarmak, borcu olan, hasta düşen, darda kalanlara eskiden köylerimizdeki imece misali kenetlenip yardım etmek. Alınacak ekonomik tedbirlere bunları da eklemek gerekir.



Bunu devlet ve millet olarak birlikte başarmak. İşte kurtuluşun sihirli formülü budur dostlar. İnsanlığa kurulmuş olan bu şeytani tuzaktan kurtuluşumuz ancak böyle mümkündür. Allahın yardımı da böyle gelecektir diye düşünüyorum.

“**AHLAKİ YOZLAŞMA
İNSANLIĞIN
HADDİ AŞMASININ
BİR SONUCUDUR**”

GÖZ ALDANIR, MİDE ALDANMAZ!

İDEAL LEZZET
İÇİN DOĞRU ADRES



limonkabugu.net

ŞİMDİ SİPARİŞ VER

★ ★ ★ **İDEAL ET** ★ ★ ★



Merkez mahallesi Merkez

0212 550 27 69

Zafer Mahallesi Şubesi

0212 652 61 61



**Fatma Ertürk**

Sosyal Sorumluluk ve
Dayanışmadan Sorumlu
Genel Başkan Yardımcısı
fatma.erturk@onsiad.org.tr

**BİREY Mİ TOPLUM İÇİNDİ?
TOPLUM MU BİREY İÇİNDİ?
SAHİ NEYDİ?**

Uzun zaman önce dönemin popüler dergilerinin birinde şöyle bir söz okumuştum : "Toplum dediğimiz zaman koskoca bir kitle düşünürüz, oysa bu kavram, tek tek kişilerden milyonun bir araya gelmesinden, başka bir şey değildir." (La Bruyere) . Bu sözü okuduktan sonra aklıma hemen büyük kalabalıklar gelmedi tabi ki, aklıma gelen tek şey kurumum oldu o zamanlar. Bir sürücü kursu işletiyordum ve işlerin gidişatından pek memnun değildim ama sonra düşündüm ki çalışanlarımın birebir de önemsiz gözüken hatta konuşmaya dahi değmeyecek kusurları bir araya geldiğinde bir kriz oluşturabiliyor. Tek tek kimseyi suçlayamasam da şunu diyorum: "Kurstaki işler pekiyi gitmiyor." Hâlbuki çalışanlarıma özel olarak tek tek indiğimde ve bazı şeyleri düzeltmeye çalıştığımda sonuç gerçekten mükemmele yakın oluyor.

İşte o zamanlar kafamda bir şeyler oluştu. Bir toplumda bir şeyleri düzeltmek için bireye inmek yeterli olur muydu? Bireylerin özel olarak bir araya gelip oluşturduğu STK'lar bunun için biçilmiş kaftandı ve bunu kendime dert edindim. Bu sebeple öncelikle hâlihazırda kurulmuş birçok STK da çalışmalara başladım fakat daha sonra uzun tecrübeler sonucu bir derneğe ihtiyaç duydum ve ASRİ Kadınlar derneğini kurdum. Bu dernek öyle kişilere ulaşmalıydı ki daha önce hiçbir derneğe üye olmayı aklından bile geçirmemiş kişiler olsun. Bu hedefe çok kısa zamanda ulaştık. Başlarda ev hanımlarıyla dolu olan bu dernek daha sonra yardımsever bir gönüllü ordusuna

dönüştü. Aramıza sadece ev hanımları değil beyaz yakalı çalışan hanımlar, beyler ve iş insanları da girdi. Bir süre sonra şunu gördüm bireylere tek tek indiğinizde karşınızda görünen koskoca kaoslar yok olup gidiyor. Düzeltmeye bireylerde başladığımızda işler çok kolaylaşıyor.

Yaptığımız tüm çalışmaların temelinde elbette sorunların çözümü vardı ama bu çözümler geçici olmamalıydı. Aramızda yardım toplamadık. Birçok kadına ticaret için fırsat verdik, yol gösterdik. Ekmeğini eline alan başkalarına yardım etti. Daha mutlu aile daha mutlu çocuklar getirdi ve ben buna bizzat şahit olmaktan çok mutluyum. Şu an muhtarlığını yaptığım yüz bine yakın nüfuslu mahalleimde de derneğimizde yaptığımız benzer çalışmaları yapmaya özen gösteriyorum.

Elbette dünyayı değiştirmeye yetecek gücü kendimizde bulamayabiliriz ama değiştirmeye çevremizden başlayabiliriz. Çok öfke gördüm, kızgın insanlar; başkalarına kızgın, kendine kızgın insanlar... Küs insanlar gördüm, kendine küs, çevresine küs insanlar... Bu insanlara bir el uzatıldığında denizin ortasında kendilerine uzatılmış bir yardım eli gibi sınımsız sarıldıklarını da gördüm. O sebeple büyük yığınları oluşturan toplumları düzeltmek bireyin özelinde başlıyor ve büyük bir paradoks oluşuyor evet birey toplum içindir aynı zamanda toplumda birey içindir.

“ **TOPLUM SEVGİYLE
KAYNAŞIR,
ADALETLE YAŞAR** ”

TATILIN

TEK ADRESİ

tatil.com



0850 360 68 35





Adnan Doğan
İTÜ Yüksek İnşaat Mühendisi
adogan@depremfatihi.com

Deprem Yerkabuğuna sonu gelmez bir devingenlik kazandıran, tektonik etkinlik yanardağ püskürmelerinden dağların oluşumuna kıtaların hareketlerinden depremlere kadar birçok yerbilimsel oluşumu doğuran doğal bir süreçtir. Aslında devingenliğiyle kabuğunu oluşturan ve yer gerecini sürekli olarak yenileyen bu süreç yeryüzünde yaşamın ortaya çıkışının en önemli nedenlerinden biridir. Anadolu'nun konumu nedeniyle coğrafyamızın büyük bir bölümünde etkin olan depremlerde böylesi bir sürecin doğal sonuçlarından yalnızca birisidir.

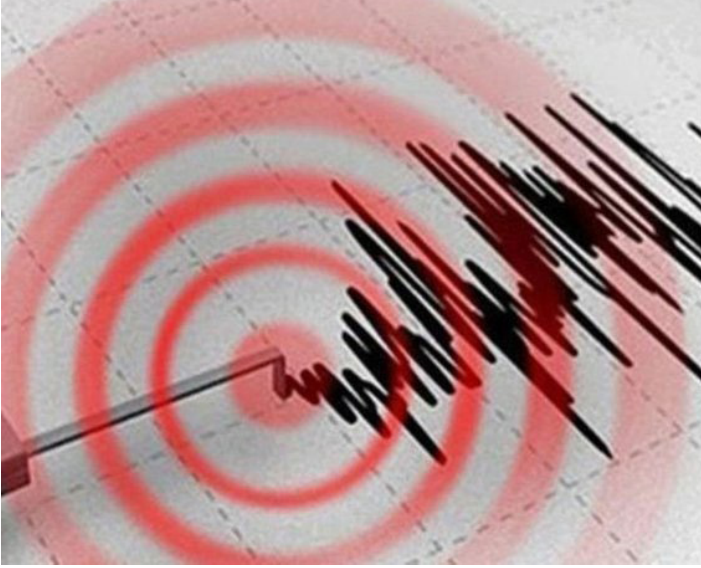
Çapı yaklaşık 12.800 km olan yerkürenin en dıştaki bölümünü yer kabuğu oluşturur. Kabuğun altındaki yaklaşık 2900 km kalınlığındaki manto katmanı yer alır. Mantoda sıcaklık ve basınç çok yüksektir. 2000 derece olduğu tahmin edilmektedir. Mantoyu oluşturan yer gereci, yanardağdan püsküren lav gibi akışkandır. Mantonun altında dış çekirdek ergimiş sıvı haldeki metalden oluştuğu varsayılmaktadır. Burada ısı 5000

derecedir. Merkezde ise Çekirdek bulunmaktadır. Çekirdek katı haldeki demir nikelden oluştuğu ve 6000 derece ısıya sahip olduğu düşünülmektedir. Yerin dış bölümünü yani yer kabuğunu ortalama 70 km kalınlığında Litosfer oluşturur. Litosfer tek parça değildir levha adını verdiğimiz 14 parçadan oluşmaktadır.

Bu levhalar akışkan mantonun üzerinde yüzer ve hareket ederler. Bu hareket çok yavaştır, bir ısıtıcı gibi çalışan Çekirdek mantoyu kaynatarak konveksiyon akımı oluşturur. Aralarında boşluk olmayan komşu levhalar bu akımdan doğan basınçtan dolayı birbirini iterler. Levhalar birbirini etkilerler. Bu etkileşimdeki gerilmelerde yerkabuğunda kırılmalar oluşur. Çok büyük enerji açığa çıkar ve yerkabuğu içinde dalgalar halinde yayılır.

Depremler de bu dalgaların oluşturduğu sarsıntılardır. Her deprem yeni fayın oluştuğunu göstermez. Daha önce oluşmuş faylarda yeni depremler oluşabilir.

Tipik bir sağ yönlü doğrultu atımlı fay olan kuzey Anadolu fay hattı, dünyaca ünlü yerbilimcimiz olan Profesör Doktor İhsan KETİN (İTÜ) hocamız tarafından 1948 yılında keşfedilmiştir. Yaklaşık 1500 km uzunluğundaki bu fay hattı ülkemizi bir uçtan diğer uca kapsamaktadır.



Ülkemizdeki depremlerin %90'ı bu faydan etkilenmektedir. 11 ila 15 milyon yıllık olduğu sanılan bu genç fay daha milyonlarca yıl faaliyetini sürdüreceği gözükmemektedir. İnsanoğlunun milyarlarca yıl geçse de depremi engellemesi düşünülemez çünkü depremler dünyanın nabzıdır. Yerbilimciler yüzey olarak çalışma alanı çok büyük gözükse de yerin altına inemedikleri için çalışma kabiliyetleri sınırlıdır.

Genellikle gözleme dayanır, deneysel malzemeleri şu an için oldukça sınırlıdır. Bundan dolayı da "40 yerbilimciden 40 farklı görüş ortaya çıkar" deyimini vardır. İnsanlık depremi engelleyemez ancak depremin hasarlarını aza indirmeye yoğun uğraş vermektedir. Depremler yapıları sarsarak yıkılmasına sebep olmaktadır. Deprem kuvvetlerinin yapıya tesirini azaltmak için bilim insanları kafa yormaktadırlar.

Depremin yapıya tesirini azaltmak için deprem izolatörleri vardır. Dünyada yaygın olarak kullanılan kauçuk ve sarkaç sismik izolatörler mühendislik projelerine önemli katkıları olmuştur. Kauçuk izolatörler sürtünme esaslı olup %15 oranında sönümlemektedir. Sarkaç ise %20 oranı gibi

sönümleme yapmaktadır. Her iki izolatörde de 8-9 katlı yapılardan yüksek yapılara uygulama pek yapılmamaktadır. Kauçuk ve kurşun çekirdekli izolatörler yırtılarak sönümleme yapmaktadır yani hasar görmektedir. Patenti ülkemize ait, yeni nesil çok yüksek sönümleyici izolatör olan "DEPREM FATİHİ" ise %99 sönümleme oranıyla farklılığını ortaya koymaktadır. Deprem Fatihisi bütün test ve deneyleri başarıyla geçmiştir %99 sönümleme oranı farklılığı dışında kat sınırlaması yoktur.

Bir katlı yapıda da, 200 katlı yapıda da çalışmaktadır. Diğer İzolatörlerden farklı olarak sürtünmesiz çalıştığı için hiçbir hasar görmez ve yüzlerce depremi savuşturacağı deneyler ile ispat edilmiştir. Deprem Fatihisi dünyaya yapacağımız ihracat ile çok önemli döviz getirisi sağlaması beklenmektedir. Katma değeri yüksek bir üründür.

Ülkemizden, Avrupa ve Amerika birleşik devletlerinden patentleri alınmıştır. Deprem Fatihisini, İTÜ Arı Teknokent özel proje olarak kabul etmiştir. Ar-Ge'leri İTÜ, Konya Teknik Üniversitesi ve Erciyes



“

**DEPREM
ÖLDÜRMEZ,
TEDBİRSİZLİK
ÖLDÜRÜR...**

”



E-TİCARETTE FİRMALARIN İŞİNİ KOLAYLAŞTIRACAK İPUÇLARI

Firmalar, tüm hızıyla dijital dünyaya adapte oluyor. Kesintisiz hizmet ile global pazarlara açılma fırsatı sunan e-ticaret, firmalara artan beklentiler ve ihtiyaçlar karşısında büyük avantajlar sunuyor.

E-ticaret alanında faaliyetlerde bulunmak veya doğru adımlar atabilmek için firma yöneticilerinin e-ticaret alanında bilgiye sahip olması önem taşıyor. E-ticaret uzmanları; firma yöneticilerine e-ticaret sitesinin kurulması ve sonraki teknik süreçler, tedarik zincirinin yönetimi, müşteri ilişkileri yönetimi, dijital pazarlama ve satış, ürün tedariki ve yönetimi gibi birçok konuda temel düzeyde bilgi sahibi olunmasını öneriyor. E-ticaret faaliyetlerinde bulunmak isteyen firmaların, satış yapacakları sektöre veya alanlara hâkim olmaları önemli bir artı. Pazar ve müşteri beklentileri konusunda araştırma yapmak ve yol gösterici bilgileri öğrenmek, firmalara hem maliyet hem de zaman açısından tasarruf sağlıyor. Firmaların e-ticaret alanında yaptıkları en kritik hataların başında, pazarlamayı geri plana itmek geliyor. Firmanın ürettiği ürün ya da sunduğu hizmet ne kadar iyi olursa olsun sektördeki rakip

markalar arasında öne çıkmak ve doğru hedef kitlelere ulaşmak için pazarlama kritik önem taşıyor. Firmalar, e-ticaret özelinde yapılacak pazarlama ve tanıtım çalışmalarını, bir gider kalemi olarak değil gelir kalemi olarak görmeli, mevcut bütçelerinden pazarlama çalışmalarına mutlaka pay ayırmalıdır. E-ticaret, her ne kadar algısal olarak kolay bir iş gibi görünse de arka planda ciddi bir çaba gerektiriyor. Uzmanlar, e-ticaretin yazılım, pazarlama ve dijital pazarlama, reklam yönetimi ve itibar yönetimi gibi farklı disiplinlerden beslenen büyük bir operasyon olduğunu belirtiyor. Bu noktada firmaların e-ticaret alanında karşısına çıkabilecek potansiyel problemlere karşı profesyonel ajanslardan yardım alması büyük önem taşıyor.

Firmaların e-ticaret faaliyetlerinde bulunurken sık sık stok yönetiminde aksaklıklarla karşı karşıya kaldığı biliniyor. Yanlış stok yönetimi, inşa edilen imajın

zedelenmesine ve müşteri memnuniyetinin azalmasına neden oluyor. Uzmanlar, bu noktada firmaların e-ticaret özelinde entegrasyon ve stok yönetim yazılımlarını kullanması gerektiğini belirtiyor. Günümüzde özellikle dijital alanın da getirdiği yenilikler dolayısıyla firmalar için e-ticaret alanında müşteri ilişkilerinin yönetimi her zamankinden daha zor durumda. Her memnun müşteri, işletmeye yeni müşteriler kazandırabileceği gibi memnun olmayan her müşterinin de potansiyel müşterileri kaybettireceği unutulmamalı. E-ticaret, tıpkı geleneksel ticaret gibi birtakım vergilerin ve yasal zorunlulukların olduğu bir alan olarak ön plana çıkıyor. KOBİ'lerin e-ticarete başlamadan önce bağlı bulunduğu ticaret odalarından yasal zorunluluklarla ilgili bilgi alması gerekiyor. Bunun yanı sıra global pazarlarda e-ihracat yapan firmaların satış yaptığı ülkelerin de mevzuatlarını iyice araştırması gerekiyor.



ÖZCAN TEKSTİL

Fantazi Ve Örne Kumaş İmalat - Toptan San. Tic. Ltd. Şti

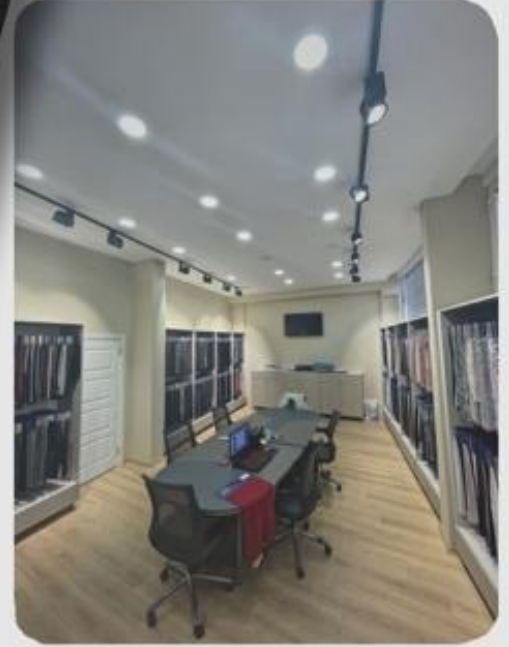
ozcantextile

+90 212 679 58 93

+90 533 714 87 22

planlama@ozcantextile

Telsiz Mah Dursunkiliç Cad
No:6/A Turkey/İstanbul/Zeytinburnu





Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan:

“TARİHİMİZİN EN YÜKSEK İHRACAT RAKAMLARINA ERİŞTİK”

İNOVASYONDAKİ gelişmelere dair birbirinden önemli ve ilginç paneller, konuşmalar, gösterimler, sergi ve tanıtım etkinliklerinin düzenlendiği Türkiye İnovasyon Haftası’nda kürsüye çıkan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, “İnovasyonun Yeni Yüzyılı” temasıyla gerçekleştirilecek etkinliklerin, ülkemizde yeni ufuklar açacağına inanıyorum.” dedi.

“TÜRKİYE SAVUNMA SANAYİSİYLE ŞAMPİYONLUĞA YÜKSELDİ” Çok değil, henüz 5-10 yıl öncesine kadar ülkemizin esamesinin okunmadığı pek çok alanda bugün Türk şirketlerinin referans alınan ve örnek gösterilen bir konuma ulaştıklarını vurgulayan Cumhurbaşkanı Erdoğan, özellikle savunma sanayisindeki başarıya işaret etti. Türkiye’nin savunma sanayisiyle artık şampiyonlar ligine yükseldiğine dikkat çeken Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türk savunma sanayinin geliştirdiği ürünlerden ihracata, ülkenin lokomotif sektörü olduğunu belirterek sözlerini şöyle sürdürdü: “Daha 20 yıl önce savunma sanayisinde faaliyet gösteren firma sayımız 56 iken, bugün aynı alanda 1.600’den fazla firmamız

bulunuyor. Göreve geldiğimizde 62 savunma projesi yürütülürken yarısı son altı-yedi yılda başlatılanlar olmak üzere bugün bu sayı 757’yi geçmiştir. Savunma projelerimizin bütçesini yaklaşık 5,5 milyar dolardan, ihale süreci devam edenlerle birlikte 75 milyar doların üzerine çıkardık. Toplam 248 milyon dolar savunma sanayi ihracatı yapıyorken inşallah bu sene 40 milyar doları aşacağımıza inanıyorum. En basit savunma ürünlerinde bile yabancılara muhtaç olan bir ülkeyi NATO müttefiklerine teknolojik ürünler satan bir ülke hâline geldik. İnsansız hava araçlarının tasarımı, üretimi ve satışında dünyanın ilk üç-dört ülkesinin arasında yer alıyoruz. Katma değer üreten, markalı, özgün tasarımlı ve inovatif ürünlerle dünya pazarlarında boy gösteren bir Türkiye olmanın önünde hiçbir engel olmadığını sözlerine ekleyen Recep Tayyip Erdoğan, inovasyon ve teknolojik dönüşümün, üretim ve ihracat hedefleri için kilit öneme sahip araçlar olduğunu belirtti.

**ARAÇ KİRALAMADA
GÜVENİLİR ADRES
İHTİYACINIZ OLAN
ARACI KİRALAYIN!**

Transfer
Vip Kiralama
Filo Kiralama
Aylık Kiralama
Şoförlü Kiralama

0212 653 63 30 - 0552 655 34 22

Zafer Mh. Yıldırım Beyazıt Cd. Beydağı Sk. No:7/B Yenibosna Bahçelievler / İstanbul

ÇİFTLİK RESTAURANT



0212 **270 34 01**
0212 **282 34 37**

DEMAS
Yemekçilik

Seyrantepe Mh. Zühre Sk. No:28 Kağıthane/İSTANBUL
s.ceri@demasyemek.com



**SADECE YEMEK İÇİN
HER ZAMAN
BİZİ SEÇİN!**

**0212 270 34 01
0212 282 34 37**



Hasan Gökçeoğlu

Genel Başkan Vekili

hasan.gokceoglu@onsiad.org.tr

Değerli okurlarım; Kendinize, bir iyilik yapın! İstiyorum ama Nasıl mı?

Binlerce yıl öncesinden gelen O'nun mesajını alalım. Tarafsızca ve önyargısızca ayetler ve bilimsel veriler ışığında hazırlanan bu eseri okuyalım, anlamaya gayret edelim Onu bilelim Kimisine göre "O" tabiat ana, kimisine göre "O" evren ve kendini de "O" yarattı, kimisine göre "O" ise tesadüfler man zumesi, kimisine göre "O" gök tanrısı, kimisine göre ise "O" Zeus...

"O" Bizlere göre ise eşi benzeri olmayandır.

"O" Tektir.

"O" Doğmamıştır.

"O" Doğurulmamıştır.

"O" Ezelidir.

"O" Ebedidir.

"O" En büyüktür.

"O" En güçlüdür.

"O" Yaratık larına benzemez.

"O"na hiçbir şey denk değildir.

"O" Tüm sıfatları ile sonsuzdur.

"O'nun varlığının hiçbir şeye ihtiyacı yoktur.

"O" her şeyi bilendir. "O" her şeyi görendir.

"O" kâi natın yaratıcısıdır.

"O" insanları, hayvanları ve tüm canlıları hâlk edendir.

"O" Yaratandır ve yaratmaya da devam eden dir.

"O" her şeyi kendisi tasarlayıp yapandır.

"O" kâinata ölçü koyandır.

"O" kâinata kanunlar koyandır.

"O" her şeyin sa hibidir.

"O" her şeyi yoktan var edendir.

"O" İşte bizim yaratıcımız olan ALLAH(c.c.)'tır,

Bizlere göre, inananlara göre.

Değerli okurum işte o sizi yaratan ve size değer verendir. Size mükemmel şekil verendir. İşte bu eserimiz "O" nu bulamamış ve "O" nu anlayamamış olanlara, bir işaret olsun, yol göstereyin diye kaleme alınmıştır. O'nun emri de budur. Okuyalım ve anlayalım diye indirilmiştir. Kur'an-ı Kerim'in ilk emri de "oku" dur. Okuyalım ama anlayarak okuyalım, anladığınızı da kör inadımıza kurban etmeyelim. Asırlar öncesinden gelen mesajda ALLAH(c.c.) kâinatı nasıl yaratıp, nasıl dizayn ettiğini anlatmakta ve baktığımızda günümüzde ancak anlayabildiğimiz birçok sırrı KUR'AN-I

KERİM' inde barındırdığını görmekteyiz. Biz de bu sırları bu kitabımızda derleyip, toparlamaya çalıştık ve sizlerle paylaşarak gerçekleri aktarıyoruz. Bir gün bilimsel bir programı izlerken Cern'de yapılan bir deneyden bahsediliyordu. Altın atomlarının çekirdeği elektronlarından soyuluyor ve bu çekirdekler ışık hızına yakın bir seviyede çarpıştırılıyordu. Tüm bilim insanları sonucu merakla bekliyordu. Kahir ekserisi büyük bir patlamanın olacağı yönünde bir fikre sahipti. Ancak ne oldu dersiniz? Altın çekirdekleri mai hale geçiyor yani sıvılaşıyordu. Herkes şoktaydı. Hiç kimse böyle bir sonuç beklemiyordu.

Yapılan incelemede görüldü ki kâinatta asla tesadüflere yer yoktur. Yaratanın söylediği gibi arşın ilk hali sıvı idi, eskiden de öyle idi geçmişte idi ama şimdi değil. Hadron Çarpıştırıcısı şunu net olarak ortaya koydu ki; atom çekirdekleri çarpıştığında sıvılaşıyordu.

Yani bu deney Big Bang'in karanlık olan ilk 380 bin yıllık dönemine ışık tutuyordu Tüm kâinat, tüm evren tüm Arş'ın hepsinin bir dönem sıvı halde olduğu tespit edildi. Bu dönemin adına ise "Kuark Çorbası " denildi. İşte bu âyet gayet açık ve nettir.

Arş (380 binyıl boyunca mai) sıvı halde idi ="Kâne Arşuhû alel mâi." ALLAHU EKBER...

İşte bu kadar basit arkadaşlar.

Kitabımda emeği geçen tüm dostlarıma sonsuz teşekkürlerimi sunarım.

“

**KUANTUM,
KÂİNAT VE
KUR'AN-I KERİM**

”

DR. HASAN GÖKCEOĞLU

3K KUANTUM, KAINAT VE KUR'AN-I KERİM

3K UANTUM, AINAT VE UR'AN-I KERİM

DR. HASAN GÖKCEOĞLU



ZKİTAP



ZKİTAP

İSTANBUL TEKSTİL VE KONFEKSİYON İHRACATÇI BİRLİKLERİ (İTKİB)

Adres: Dış Ticaret Kompleksi B-Blok Çobançeşme Mevkii Sanayi Cad. Yenibosna / İstanbul
Telefon: 0 212 454 02 00 Faks: 0 212 454 02 01 e-mail: info@itkib.org.tr Web: www.itkib.org.tr

TİCARET BAKANLIĞI

Adres: Dumlupınar Bulvarı No: 151
Eskişehir Yolu 9. Km 06800 Çankaya/ANKARA
Bakanlık Santrali: + 90 312 449 10 00
Bakanlık Genel Evrak Fax: +90 312 449 18 18
Web: www.gtb.gov.tr



TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ (TİM)

Adres: Dış Ticaret Kompleksi Çobançeşme Mevkii
Sanayi Cad. B Blok Kat: 9 P.K 34196 Yenibosna-İstanbul
Tel: 0 212 454 04 90 / 454 04 91
Faks: 0 212 454 04 13 / 454 04 83
e-mail: tim@tim.org.tr
Web: www.tim.org.tr



İHRACATÇI BİRLİKLERİ

Akdeniz İhracatçı Birlikleri (AKİB)

Tel: 0 324 325 37 37
Faks: 0 324 325 41 42
e-posta: akib@akib.org.tr
Web: www.akib.org.tr

Batı Akdeniz İhracatçıları Birliği (BAİB)

Tel: 0 242 311 80 00
Faks: 0 242 311 79 00
e-mail: baib@baib.gov.tr
Web: www.baib.gov.tr

Denizli İhracatçıları Birliği (DENİB)

Tel: 0 258 274 66 88
Faks: 0 258 274 72 22-62
e-posta: denib@denib.gov.tr
Web: www.denib.gov.tr

Doğu Anadolu İhracatçıları Birliği (DAİB)

Tel: 0 442 214 11 85-86
Faks: 0 442 214 11 89-90
e-posta: daibarge@daib.org.tr
Web: www.daib.org.tr

Doğu Karadeniz İhracatçıları Birliği (DKİB)

Tel: 0 462 326 16 01
Faks: 0 462 326 94 01 - 02
e-posta: dkib@dkib.org.tr
Web: www.dkib.org.tr

Ege İhracatçı Birlikleri (EİB)

Tel: 0 232 488 60 00
Faks: 0 232 488 61 00
e-posta: eib@egebirlik.org.tr
Web: www.egebirlik.org.tr

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri (GAİB)

Tel: 0 342 211 05 00
Faks: 0 342 211 05 09
e-posta: gaibevrak@gaib.org.tr
Web: www.gaib.org.tr

Hizmet İhracatçıları Birliği (HİB)

Tel: 0 212 454 01 00
Faks: 0 212 454 01 01
e-posta: info@hib.org.tr
Web: www.hib.org.tr

İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMMİB)

Tel: 0 212 454 00 00
Faks: 0 212 454 00 01
e-posta: immib@immib.org.tr
Web: www.immib.org.tr

İstanbul İhracatçı Birlikleri (İİB)

Tel: 0 212 454 05 00
Faks: 0 212 454 05 01
e-posta: iib@iib.org.tr
Web: www.iib.org.tr

Karadeniz İhracatçı Birlikleri (KİB)

Tel: 0 454 216 24 26
Faks: 0 454 216 48 42
e-posta: kib@kib.org.tr
Web: www.kib.org.tr

Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri (OAİB)

Tel: 0 312 447 27 40
Faks: 0 312 446 96 05
e-posta: oaibwebmaster@oaib.org.tr
Web: www.oaib.org.tr

Uludağ İhracatçı Birlikleri (UİB)

Tel: 0 224 219 10 00
Faks: 0 224 219 10 90
e-posta: uludag@uib.org.tr
Web: www.uib.org.tr

İLGİLİ KURUMLAR

Ayakkabı Yan Sanayicileri Derneği (AYSAD)

Tel: 0 212 549 36 12
Web: www.aysad.org

Bayrampaşa Tekstilci ve Sanayici İş Adamları Derneği (BATİAD)

Tel: 0 212 613 97 23
Web: www.batiad.org.tr

Birleşmiş Markalar Derneği (BMD)

Tel: 0 212 320 82 00
Web: www.birlesmismarkalar.org.tr

Çorap Sanayicileri Derneği (ÇSD)

Tel: 0 212 438 32 08
Web: www.csd.org.tr

İHKİB Eğitim Vakfı

Tel: 0 212 454 01 65-66
Web: www.ihkibev.org.tr

Kürk Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (KSİAD)

Tel: 0 212 415 82 32
Web: www.ksiad.com

Konfeksiyon Yan Sanayicileri Derneği (KYSD)

Tel: 0 212 438 12 96 - 97
Web: www.kysd.org.tr

Laleli Sanayici ve İş Adamları Derneği (LASİAD)

Tel: 0 212 516 90 52 - 53
Web: www.lasiad.org.tr

Merter Sanayici ve İş Adamları Derneği (MESİAD)

Tel: 0 212 643 47 22
Web: www.mesiad.org.tr

Moda Tasarımcıları Derneği (MTD)

Tel: 0212 296 90 45
Web: www.mtd.org.tr

Osmanbey Tekstilci İş İnsanları Derneği (OTİAD)

Tel: 0 212 231 92 85
Web: www.otiad.org.tr

Örme Sanayicileri Derneği (ÖRSAD)

Tel: 0 212 637 68 05
Web: www.orsad.org.tr

Saraciyeye Sanayicileri Derneği (SSD)

Tel: 0 212 543 39 07
Web: www.saraciye.org.tr

Sektörel ve Dış Ticaret Sermaye Şirketleri Derneği (DİŞDER)

Tel: 0 212 451 85 08
Web: www.disder.com.tr

Tescilli Markalar Derneği (TMD)

Tel: 0 212 245 69 29
Web: www.tescillimarkalar.org.tr

Türkiye Ev Tekstili Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (TETSİAD)

Tel: 0 212 292 04 04 (pbx)
Web: www.tetsiad.org

Türkiye Denim Sanayici ve İş Adamları Derneği (DENİMDER)

Tel: 0 212 474 75 30
Web: www.denimder.org.tr

Tüm İç Giyim Sanayicileri Derneği (TİGSAD)

Tel: 0 212 438 65 15
Web: www.tigsad.org

Türkiye Ayakkabı Sanayicileri Derneği (TASD)

Tel: 0 212 549 71 71
Web: www.tasd.com.tr

Türk Deri Konfeksiyoncuları Derneği (TDKD)

Tel: 0 212 665 27 47
Web: www.tdkd.org.tr

Türkiye Tekstil, Hazır Giyim, Deri Sanayi Teknoloji ve Tasarım Araştırma Geliştirme Vakfı (TARGEV)

Tel: 0 232 488 61 23
Web: www.targev.org.tr

Türkiye Ayakkabı Sektörü Araştırma Geliştirme ve Eğitim Vakfı (TASEV)

Tel: 0 212 470 51 53
Web: www.tasev.org.tr

Türkiye Giyim Sanayicileri Derneği (TGSD)

Tel: 0 212 639 76 56
Web: www.tgsd.org.tr

Türkiye Deri Vakfı (TÜRDEV)

Tel: 0 212 558 23 02
Web: www.turdev.org

Türkiye Deri Sanayicileri Derneği (TDSD)

Tel: 0 216 394 07 40-41
Web: www.tdsd.org.tr

Türkiye Triko Sanayicileri Derneği (TRİSAD)

Tel: 0 212 438 06 60
Web: www.trisad.org

Türkiye Tekstil Terbiye Sanayicileri Derneği (TTTSD)

Tel: 0 282 758 35 64
Web: www.tttstd.org.tr

Türk Tekstil Vakfı (TÜTEV)

Tel: 0 212 227 06 05
Web: www.turktekstilvakfi.com

Zeytinburnu Tekstil Sanayici ve İş Adamları Derneği (ZETSİAD)

Tel: 02124834000
Web: www.zetsiad.org.tr

İSTANBUL TİCARET ODASI FUAR ORGANİZASYONLARI

2023

PSI 2023

Düsseldorf, Almanya
10 - 12 Ocak 2023
Promosyon Ürünleri

INTERSEC 2023

Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri
17 - 19 Ocak 2023
Emniyet, Güvenlik, Siber Güvenlik,
Acil Hizmetler, İtfaiye ve
Endüstriyel Yangın Hizmetleri

LIGHT MIDDLE EAST 2023

Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri
17 - 19 Ocak 2023
Aydınlatma ve Yapı Hizmetleri

CONTENT AMERICAS

Miami, Amerika Birleşik Devletleri
24 - 26 Ocak 2023
Dizi, Film, İçerik, TV, Yapım

TEXWORLD PARIS 2023 SPRING

Paris, Fransa
6 - 8 Şubat 2023
Kumaş, Moda ve Aksesuarlar

MWC BARCELONA 2023

Barcelona, İspanya
27 Şubat - 2 Mart 2023
Mobil İletişim Teknolojileri

37. AAHAR THE INTERNATIONAL FOOD & HOSPITALITY FUARI

Yeni Delhi, Hindistan
14 - 18 Mart 2023
Gıda, İçecek

133. CANTON FUARI 1.FAZ

Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti
15 - 19 Nisan 2023
Genel Ticaret

MIPTV 2023

Cannes, Fransa
17 - 19 Nisan 2023
Dizi, Film, İçerik, TV, Yapım

HANNOVER MESSE 2023

Hannover, Almanya
17 - 21 Nisan 2023
• Akışkan Gücü: Hidrolik,
Pnömatik ve Otomasyon
• Dijital Ekosistemler
• Elektroteknik, Enerji Üretimi, Dağıtım
• Endüstriyel Tedarik, Dövme ve
Döküm Ürünleri

BAU 2023

Münih, Almanya
17 - 22 Nisan 2023
İnşaat, Yapı Malzemeleri

LONDRA KİTAP FUARI

Londra, İngiltere
18 - 20 Nisan 2023
Kitap, Yayıncılık Endüstrisi

133. CANTON FUARI 2. FAZ

Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti
23 - 27 Nisan 2023
Genel Ticaret

JEC WORLD 2023

Paris, Fransa
25 - 27 Nisan 2023
Kompozit

133. CANTON FUARI 3.FAZ

Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti
1 - 5 Mayıs 2023
Genel Ticaret

MADE IN STEEL

Milano, İtalya
9 - 11 Mayıs 2023
Çelik Endüstrisi

SIAL CANADA 2023

Toronto, Kanada
9 - 11 Mayıs 2023
Gıda, İçecek

ANUFOOD CHINA 2023

Shenzhen, Çin Halk Cumhuriyeti
10 - 12 Mayıs 2023
Gıda, İçecek

SIAL CHINA 2023

Şanghai, Çin Halk Cumhuriyeti
18 - 20 Mayıs 2023
Gıda, İçecek

ABU DABİ ULUSLARARASI KİTAP FUARI

Abu Dabi, Birleşik Arap Emirlikleri
22 - 28 Mayıs 2023
Kitap, Yayıncılık Endüstrisi

CTT RUSSIA 2023

Moskova, Rusya Federasyonu
23 - 26 Mayıs 2023
İnşaat, İnşaat Makineleri

TİFLİS ULUSLARARASI KİTAP FUARI

Tiflis, Gürcistan
25 - 28 Mayıs 2023
Kitap, Yayıncılık Endüstrisi

APPAREL SOURCING PARIS 2023 AUTUMN

Paris, Fransa
3 - 5 Temmuz 2023
Aksesuar, Hazır Giyim, İç Giyim, Tuhafiyeler

TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2023 AUTUMN

Paris, Fransa
3 - 5 Temmuz 2023
Kumaş, Moda ve Aksesuarlar

HOME TEXTILES SOURCING 2023

New York, Amerika Birleşik Devletleri
18 - 20 Temmuz 2023
Ev Tekstili Ürünleri ve Aksesuarları

TEXWORLD NEW YORK CITY 2023 SUMMER

New York, Amerika Birleşik Devletleri
18 - 20 Temmuz 2023
Kumaş, Moda ve Aksesuarlar

BAKÜ ULUSLARARASI KİTAP FUARI

Bakü, Azerbaycan
4-8 Ekim 2023
Kitap, Yayıncılık Endüstrisi

ANUGA 2023

Köln, Almanya
7 - 11 Ekim 2023
• Açıcılık, Pişirme Teknolojileri ve
Mutfak Ekipmanları
• Dondurulmuş Gıda
• Et ve Et Ürünleri
• Genel Gıda
• İçecekler
• İşlenmiş Gıda
• Organik Gıda
• Sıcak İçecekler
• Süt ve Süt Ürünleri
• Unlu Mamuller

134. CANTON FUARI 1.FAZ

Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti
15 - 19 Ekim 2023
Genel Ticaret

MIPCOM 2023

Cannes, Fransa
16 - 19 Ekim 2023
Dizi, Film, İçerik, TV, Yapım

FRANKFURT KİTAP FUARI

Frankfurt, Almanya
18 - 22 Ekim 2023
Kitap, Yayıncılık Endüstrisi

134. CANTON FUARI 2. FAZ

Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti
23 - 27 Ekim 2023
Genel Ticaret

CITYSCAPE QATAR 2023

Doha, Katar
24 - 26 Ekim 2023
Emlak, Gayrimenkul, Yatırım

134. CANTON FUARI 3.FAZ

Guanco, Çin Halk Cumhuriyeti
31 Ekim - 4 Kasım 2023
Genel Ticaret

CITYSCAPE GLOBAL 2023

Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri
Kasım 2023
Emlak, Gayrimenkul, Yatırım

AUTOMECHANIKA DUBAI 2023

Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri
15 - 17 Kasım 2023
Otomotiv Endüstrisi, Ekipman ve Aksesuarlar,
Yedek Parça

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2023

Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri
21 - 23 Kasım 2023
Kağıt, Kırtasiye, Ofis Ürünleri

DUBAI INTERNATIONAL CONTENT MARKET

Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri
22 - 23 Kasım 2023
Dizi, Film, İçerik, TV, Yapım

29. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

Tiran, Arnavutluk
30 Kasım - 3 Aralık 2023
Sanayi, Ticaret, Yatırım

ATF ASIA TV FORUM & MARKET

Singapur
6 - 8 Aralık 2023
Dizi, Film, İçerik, TV, Yapım





SAROT THERMAL PALACE®

DEVREMÜLKLERİ

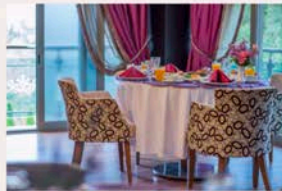
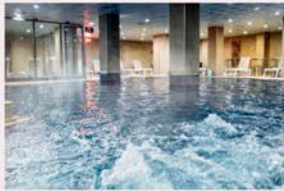
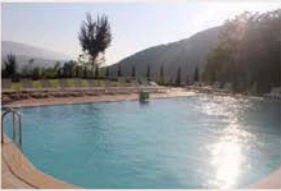
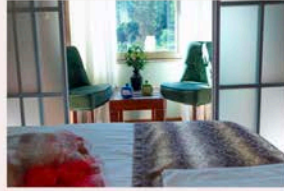
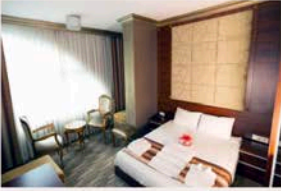
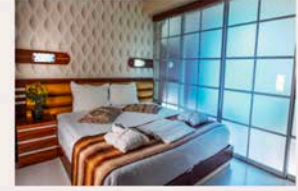
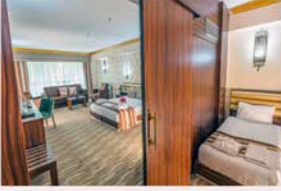
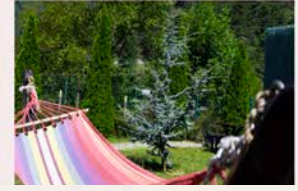
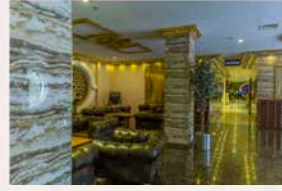
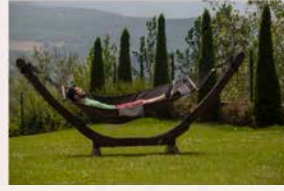
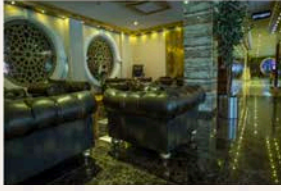
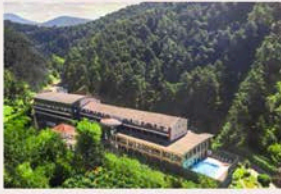


**Siz
Saraylara
Layıksınız!**

***Tatilinizin kiracısı değil
ev sahibi olun***

Sarot Thermal Palace Bolu iline ve Adapazarı'na 80 km uzaklıkta batı karadenizin başlangıcında İstanbul ve Ankara'nın tam orta noktasında bulunmaktadır. Sağlık imkanlarını eğlence alternatifleriyle sunarak tatil anlayışınızı değiştirmektedir.

Sarot Thermal Palace, Sarot Thermal Vadi Devremülklerinin tüm sosyal tesis aktivitelerinden yararlanabilecektir. Tek blok halinde yapılacak olan **Sarot Thermal Palace 56 Adet 3 oda 1 salon, 336 adet 1 oda 1 salon, 38 adet Kral dairesinden oluşan toplamında 398 daire, 10.192 adet devremülkten oluşmaktadır.**



ANADOLUJET



A TRADEMARK OF
TURKISH AIRLINES

KEŞFETMEYE BAŞLA

AnadoluJet ile yolculuklar başlasın, keşfetmeyen kalmasın!



anadolujet.com

